



# Seale & Associates

INDUSTRIA DE BEBIDAS NO  
ALCOHÓLICAS  
4TO TRIMESTRE 2024  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

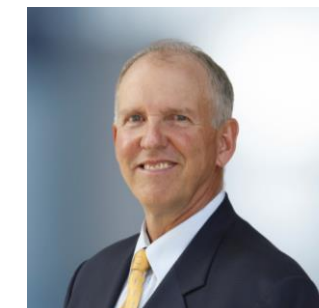
# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria Bebidas No Alcohólicas durante el cuarto trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



**James A. Seale | Presidente**  
jseale@sealeassociates.com



**Brett M. Carmel | Socio Director Senior**  
bcarmel@sealeassociates.com



**Robert Whitney | Socio Director**  
rwhitney@sealeassociates.com



**Sergio Garcia del Bosque | Socio Director**  
sgarcia@sealeassociates.com



**Carlos Hernández Goudet | Socio Director**  
chernandez@sealeassociates.com



**Alejandro Montemayor | Vicepresidente**  
amontemayor@sealeassociates.com



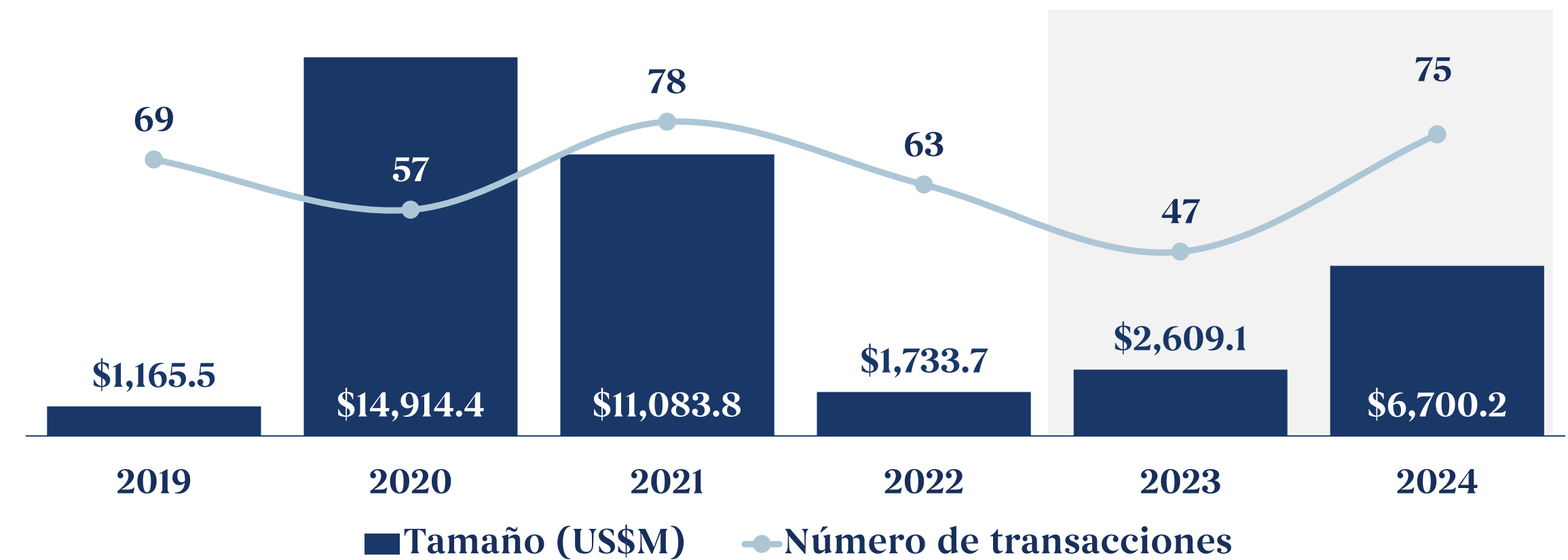
**Armando Rios | Vicepresidente**  
arios@sealeassociates.com

# Panorama en la Industria de Bebidas No Alcohólicas y Tendencias de M&A

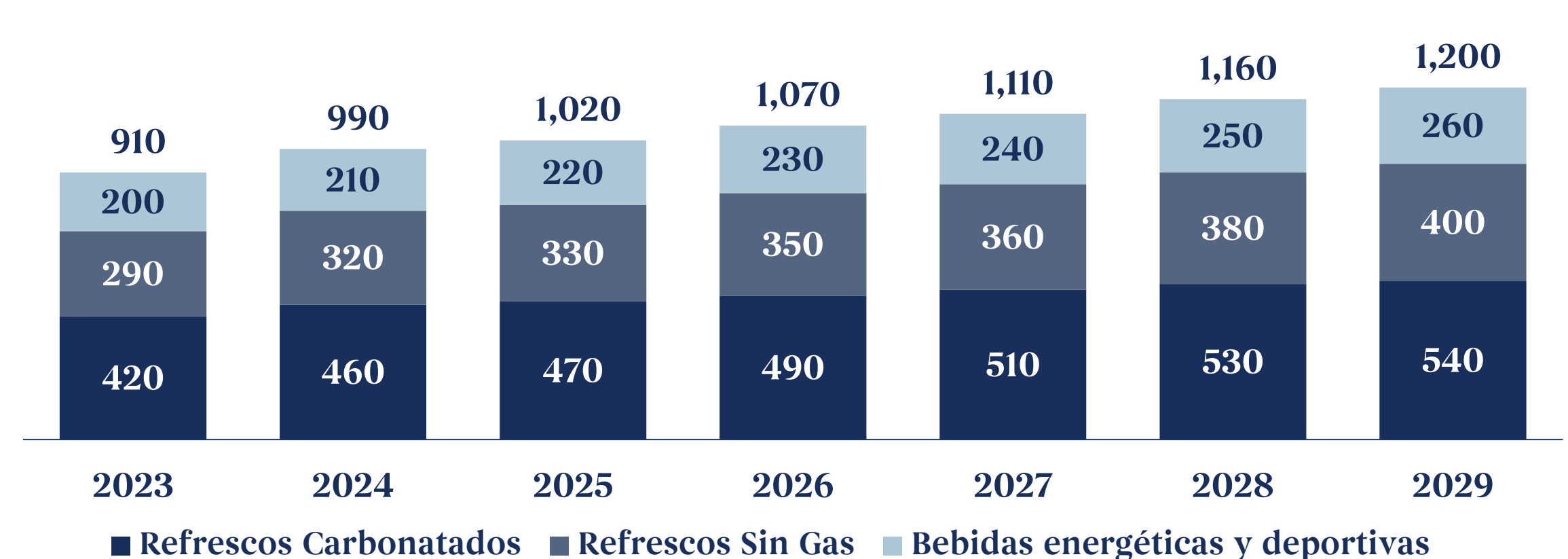
## Panorama en la Industria

- Se espera un **CAC de 6.0%** del **mercado global de bebidas no alcohólicas** y un **CAC del 3.8%** en los **ingresos totales** de la industria **desde 2024 hasta 2029**. Este crecimiento se ve potenciado por un incremento en la consciencia de la población sobre los **daños de consumir bebidas alcohólicas** y por el **cuidado de la salud** en general.
- De la mano de que los consumidores están buscando alternativas para las bebidas tradicionales, el **uso de azúcar** como ingrediente se ha visto **regulado por entidades gubernamentales** alrededor del mundo. Esto crea **oportunidades de innovación** para los grandes jugadores, pues requieren **desarrollar nuevas fórmulas** tanto para sus productos existentes como para nuevos productos.
- La popularización de las **bebidas funcionales** contribuye en gran medida al crecimiento de la industria de bebidas no alcohólicas. Se estima un **CAC de 7.5% desde 2024 hasta 2029** para este mercado, derivado de que los consumidores buscan bebidas que cuenten con **beneficios adicionales para la salud**.
- La industria de bebidas no alcohólicas muestra una **tendencia favorable para el mercado de fusiones y adquisiciones (F&A)**. Al ser una industria altamente competitiva, los grandes jugadores de la industria han desarrollado **planes de expansión** y **alianzas estratégicas** para **aumentar su capacidad de producción** y su **oferta de productos**.
- **Empresas de bebidas alcohólicas** han mostrado interés en colaborar con empresas la industria para poder **recrear versiones sin alcohol de recetas tradicionales**, pero que estas se adapten a las expectativas del mercado actual.

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Bebidas No Alcohólicas



Ingresos del Sector de Refrescos (2023-2029) en Miles de Millones de USD



Fuente: Grand View Research, Statista, Mordor Intelligence, Capital IQ, y otros reportes de la industria

# Empresas Públicas Comparables Globales de Bebidas No Alcohólicas (1/3)

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dic. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
A.G. BARR p.l.c.		GBR	\$848	\$799	\$514	15.4%	9.8x	9.4x	10.1x	1.6x
Fevertree Drinks PLC		GBR	\$985	\$920	\$453	8.8%	26.3x	38.9x	23.2x	2.0x
Hokkaido Coca-Cola Bottling Co.,Ltd.		JPN	\$241	\$186	\$358	6.6%	7.4x	8.6x	7.9x	0.5x
Kofola CeskoSlovensko a.s.		CZE	\$343	\$514	\$440	14.4%	9.0x	7.4x	8.1x	1.2x
Lotte Chilsung Beverage Co., Ltd.		KOR	\$738	\$1,803	\$2,721	11.5%	7.7x	6.9x	5.7x	0.7x
Mineralbrunnen Überkingen-Teinach GmbH & Co. KGaA		DEU	\$98	\$110	\$156	12.5%	7.2x	6.1x	5.7x	0.7x
Nichols plc		GBR	\$581	\$495	\$212	17.2%	16.1x	11.8x	13.6x	2.3x
Spadel SA		BEL	\$752	\$638	\$372	17.3%	12.4x	13.1x	9.9x	1.7x
Osotspa Public Company Limited		THA	\$1,820	\$1,885	\$792	12.9%	19.2x	22.6x	18.4x	2.4x
Wisynco Group Limited		JAM	\$533	\$513	\$356	12.6%	11.3x	9.0x	11.4x	1.4x
						<b>Media</b>	9.2x	9.0x	10.2x	1.2x
						<b>Mediana</b>	10.5x	9.2x	10.0x	1.5x

■ Excluído de media y mediana

# Empresas Públicas Comparables Globales de Bebidas No Alcohólicas (2/3)

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dic. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Celsius Holdings, Inc.	 CELSIUS LIVE FIT	USA	\$6,191	\$6,117	\$1,371	17.4%	NM	67.9x	25.6x	4.5x
Embotelladora Andina S.A.	 Coca-Cola ANDINA	CHL	\$2,583	\$3,413	\$3,245	14.7%	5.3x	5.7x	7.2x	1.1x
Fraser & Neave Holdings Bhd	 F&N	MYS	\$2,312	\$2,227	\$1,186	16.0%	14.0x	13.2x	11.7x	1.9x
Ito En, Ltd.	 ITO EN	JPN	\$2,300	\$2,140	\$2,949	6.9%	17.6x	12.9x	10.5x	0.7x
National Beverage Corp.	 National Beverage	USA	\$3,995	\$3,927	\$1,188	22.4%	18.3x	19.8x	14.8x	3.3x
Suntory Beverage & Food Limited	 SUNTORY SUNTORY BEVERAGE & FOOD	JPN	\$9,853	\$9,756	\$10,660	14.3%	8.1x	7.4x	6.4x	0.9x
The Vita Coco Company, Inc.	 VITA COCO	USA	\$2,094	\$1,937	\$495	15.4%	35.4x	57.1x	25.5x	3.9x
						<b>Media</b>	14.5x	11.8x	11.0x	1.8x
						<b>Mediana</b>	15.8x	13.2x	11.7x	1.9x

■ Excluído de media y mediana  
**NM:** No Medible

# Empresas Públicas Comparables Globales de Bebidas No Alcohólicas (3/3)

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dic. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Arca Continental, S.A.B. de C.V.		MEX	\$14,062	\$16,693	\$10,759	19.9%	7.9x	8.4x	7.8x	1.6x
Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V.		MEX	\$16,363	\$18,643	\$12,842	17.7%	7.8x	8.8x	8.2x	1.5x
Keurig Dr Pepper Inc.		USA	\$43,569	\$59,826	\$15,148	29.5%	17.1x	15.6x	13.4x	3.9x
Monster Beverage Corporation		USA	\$51,116	\$50,299	\$7,411	28.7%	25.1x	30.2x	23.6x	6.8x
PepsiCo, Inc.		USA	\$211,049	\$248,164	\$91,920	20.0%	17.2x	17.0x	13.5x	2.7x
Suntory Beverage & Food Limited		JPN	\$9,853	\$9,756	\$10,660	14.3%	8.1x	7.4x	6.4x	0.9x
The Coca-Cola Company		USA	\$268,203	\$298,793	\$46,366	36.7%	19.9x	18.5x	17.6x	6.4x
■ Excluído de media y mediana						<b>Media</b>	11.6x	11.5x	9.9x	2.1x
						<b>Mediana</b>	17.1x	15.6x	13.4x	2.7x

# Industria de Bebidas No Alcohólicas – Transacciones Globales (1/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-24		USA	<b>Labor Smart</b> , grupo líder en el desarrollo, fabricación y distribución de marcas en el sector de las bebidas, ha adquirido <b>Go Fast Energy</b> , fabricante y vendedor de bebidas energéticas, para diversificarse y crecer en el sector de las bebidas			100.0%	-	-	-
Dic-24		DEU	<b>RhönSprudel Gruppe</b> , fabricante de aguas minerales y refrescos embotellados, ha adquirido <b>Bauer Fruchtsaft</b> , fabricante de jugos y néctares de frutas, para seguir desarrollando su dirección estratégica		Bauer & Schindel GmbH & Co. Kg	100.0%	-	-	-
Dic-24*	 Operaciones de embotellado en Jharkhand	IND	<b>Jubilant Bhartia Group</b> , conglomerado con presencia mundial en diversos sectores, ha anunciado la adquisición de participaciones en <b>Hindustan Coca-Cola Beverages</b> , empresa matriz del mayor embotellador de Coca-Cola en India, para crecer su presencia			40.0%	\$1,474.3	-	-
Dic-24	Operaciones de embotellado en Jharkhand	IND	<b>Moon Beverages</b> , fabricante de refrescos, ha adquirido las <b>operaciones de embotellado en Jharkhand</b> , de Hindustan Coca-Cola Beverages, empresa matriz del mayor embotellador de Coca-Cola en India, como estrategia de su modelo de negocio			-	-	-	-
Dic-24		ITA	<b>Gruppo Gimoka</b> , empresa líder en café, ha adquirido <b>Natfood</b> , empresa alimentaria especializada en productos semielaborados para la preparación de bebidas frías y calientes para la industria HO.RE.CA, como parte de su estrategia de crecimiento	GRUPPO GIMOKA	-	-	-	-	-
Dic-24	 	GBR	<b>Ty Nant</b> , fabricante y distribuidor de agua mineral y de manantial, ha adquirido <b>Fonthill Waters</b> y <b>Decantae Mineral Water</b> , empresas de agua embotellada, para ampliar su oferta			-	-	-	-
Nov-24	Operación de café	DEU	<b>Gliss Caffee</b> , fabricante y minorista de café, ha adquirido la <b>operación de café de Rezemo</b> , distribuidor de cápsulas de café, para expandirse en soluciones de envasado sostenibles			100.0%	-	-	-
Nov-24		GBR	<b>Heineken</b> , productor y distribuidor de sidra y cerveza, adquiere una participación minoritaria en <b>G Spot</b> , productor de refrescos naturales, para diversificar su oferta de productos		-	< 50.0%	-	-	-

\*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

# Industria de Bebidas No Alcohólicas – Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Nov-24*	SBC Tanzania Limited	TZA	<b>Varun Beverages</b> , uno de los mayores franquiciados de <b>PepsiCo</b> fuera de Estados Unidos, ha anunciado la adquisición de <b>SBC Tanzania</b> , productor y distribuidor de bebidas de marca, para ampliar su presencia geográfica en África	 <b>GLISS</b> KAPFEE IST UNSERE LEIDENSCHAFT	Tanzania Bottling Company SA	100.0%	\$154.5	-	0.9x
Nov-24*	SBC Ghana Limited	GHA	<b>Varun Beverages</b> , uno de los mayores franquiciados de <b>PepsiCo</b> fuera de Estados Unidos, ha anunciado la adquisición de <b>SBC Ghana</b> , fabricante de bebidas con y sin gas, para ampliar su presencia geográfica en África	 <b>V3</b> VARUN BEVERAGES	Ghana Bottling Company Limited	100.0%	\$15.1	-	-
Nov-24	 <b>ZOA</b> ENERGY DRINK	USA	<b>Molson Coors</b> , fabricante y vendedor de cerveza y otras bebidas de malta, ha adquirido una participación mayoritaria en <b>ZOA</b> , fabricante de bebidas energéticas, para expandir su oferta	 <b>MOLSON COORS</b> beverage company	-	> 50%	-	-	-
Nov-24	 <b>BIG BEVERAGES</b> CONTRACT MANUFACTURING EST. 2017	USA	<b>Celsius Holdings</b> , fabricante de bebidas energéticas y de fitness, ha adquirido <b>Big Beverages Contract Manufacturing</b> , fabricante local de bebidas enlatadas, para impulsar sus capacidades de innovación y producción	 <b>CELSIUS</b> LIVE FIT	-	100.0%	\$75.0	-	-
Oct-24	 <b>JDE Peet's</b>	NLD	<b>JAB Holding Company</b> , empresa de capital privado, ha adquirido <b>JDE Peet's</b> , fabricante de productos de té y café, para crear valor en el largo plazo en el sector de cafe	 <b>JAB</b> HOLDING COMPANY	 <b>Mondelēz</b> International	-	-	-	-
Oct-24	 <b>TROPICALIA</b> DE AMÉRICA LATINA TOSTADORES de CAFÉ	COL	<b>Tropicalia Coffee</b> , tostador de cafés especiales, ha sido adquirida por accionistas mayoritarios	Accionistas mayoritarios	-	> 50%	-	-	-
Oct-24	Activadaes en Belgica y Luxemburgo	LUX	<b>Royal Unibrew</b> , proveedor y distribuidor de bebidas, ha adquirido las <b>actividades en Bélgica y Luxemburgo</b> de <b>PepsiCo</b> , productor, distribuidor y vendedor de bebidas y alimentos de conveniencia	 <b>ROYAL UNIBREW</b>	 <b>PEPSICO</b>	100.0%	-	-	-

\*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre



# Café Del Pacífico

## OBJETIVO

Café Del Pacífico, S.A. de C.V ("Caffenio")

## TIPO DE PROYECTO

Asesor de Asociaciones Estratégicas

## INDUSTRIAS

Alimentos y Bebidas

## GEOGRAFÍA

Hermosillo, México

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia de los dueños de Caffenio, un líder mexicano en la producción y tueste de café y productos relacionados al café, para asesorarlos en la estructura de una transacción con OXXO, su principal cliente en ventas y volumen. La empresa y cliente tenían serias preocupaciones acerca de la naturaleza altamente dependiente de su relación.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale condujeron un análisis completo de la situación y determinaron una transacción ideal que resolvió las preocupaciones de ambas partes.

## RESULTADO

El proceso resultó en la venta de una participación minoritaria y la ejecución de un acuerdo de suministro a largo plazo con OXXO. Gracias a esta transacción, Caffenio ha crecido considerablemente impulsado por una relación más fuerte y estable con OXXO.

“Se ganaron nuestra confianza y la confianza de nuestro socio”

 CAFFENIO®

se ha asociado con



subsidiaria de



“Le pedimos a Seale que nos ayudara a diseñar y ejecutar una coinversión con un cliente importante. Diseñaron una estructura de transacción personalizada que resolvió perfectamente nuestras necesidades y las necesidades de nuestro cliente. Se ganaron nuestra confianza y la confianza de nuestro socio y ambas partes no podrían estar más contentas con el resultado.”

**José Antonio Díaz**

Presidente y Director General, Café Del Pacífico, S.A. de C.V.

# Grupo Fomento Queretano

## OBJETIVO

Grupo Fomento Queretano

## TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

## INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

## GEOGRAFÍA

Querétaro, México

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

## RESULTADO

El proceso resultó en un consenso entre los accionistas sobre la alternativa preferida y una fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Fomento Queretano recibieron 45.1 millones de acciones serie L KOF por un valor empresa agregado total de aproximadamente MXN\$7.6 mil millones (US\$580 millones).

“Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo”

**FOQUE**  
GRUPO FOMENTO QUERETANO

fusionó su

División de Bebidas

con

**Coca-Cola**  
**FEMSA**

“Desde el principio del proceso de planificación antes de nuestra fusión con Coca-Cola FEMSA, Seale escuchó y ofreció respuestas directas a todas y cada una de las preguntas e inquietudes de nuestra familia y presentaron una amplia gama de opciones. Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo a medida que nos ayudaron a mediar las negociaciones de fusión. Sabíamos que podíamos contar con su asesoría confiable para asegurarnos de tomar las mejores decisiones para nuestra compañía, nuestros empleados y nuestra familia.”

**Federico Ruiz Rubio**  
Ex miembro del Consejo y Accionista, Grupo Fomento Queretano

# Grupo Tampico

## OBJETIVO

Café Del Pacífico, S.A. de C.V ("Caffenio")

## TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

## INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

## GEOGRAFÍA

Tamaulipas, México

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por el grupo de accionistas de Grupo Tampico para analizar y estructurar la fusión de la división de bebidas de la compañía con Coca-Cola FEMSA.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

## RESULTADO

El planteamiento de Seale dio lugar a una exitosa fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Tampico recibieron 63,5 millones de acciones KOF serie L de nueva emisión a un valor de 103.20 pesos por acción. Las acciones KOF serie L emitidas se apreciaron 19.8% hasta alcanzar un precio de MXN\$123.63 antes del cierre, lo que representó un valor total de la transacción de MXN\$10.6 mil millones (aproximadamente US\$800 millones al tipo de cambio de la fecha de cierre). La transacción se cerró el 11 de octubre de 2011.

“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa”



fusionó su  
División de Bebidas  
con



“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa sobre una amplia gama de temas importantes durante el proceso y sirvió como un asesor confiable, ayudándonos a estructurar una fusión exitosa con Coca-Cola FEMSA que cumplió con los objetivos de nuestros accionistas.”

**Robert Fleishman**  
Vice Presidente, Grupo Tampico

“Nos complace haber cerrado exitosamente esta fusión tan importante en un período corto de tiempo y haber consolidado nuestra posición como líder en la industria mexicana de bebidas.”

**Carlos Salazar Lomelin**, Director General, Coca-Cola FEMSA

# Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen**

SUSCRÍBETE

# Mandatos Representativos en México

 <p><b>INMAGUSA</b> Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



**JAMES A. SEALE**

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington  
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho  
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



**BRETT M. CARMEL**

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins  
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales  
Maestría en Relaciones Internacionales  
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



**SERGIO GARCIA DEL BOSQUE**

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
IPADE - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**ROBERT E. WHITNEY**

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento  
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



**CARLOS HERNANDEZ GOUDET**

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
Universidad de Columbia - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**FELIPE BUENO**

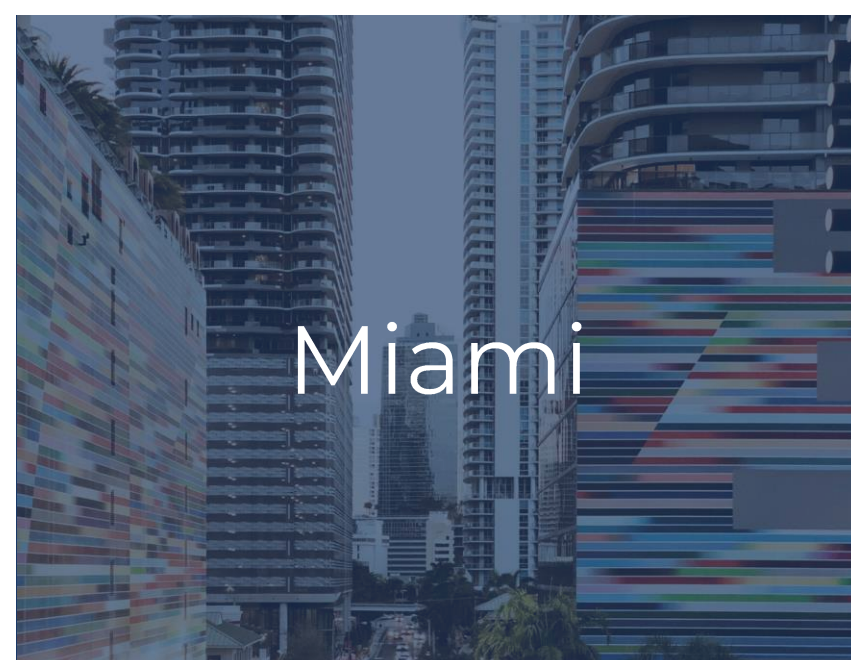
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



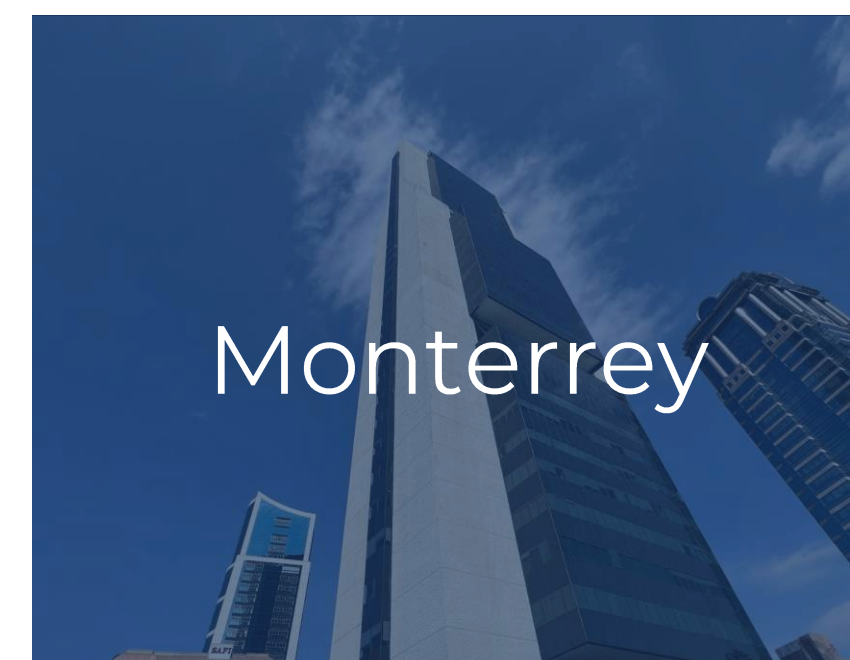
Washington D.C.



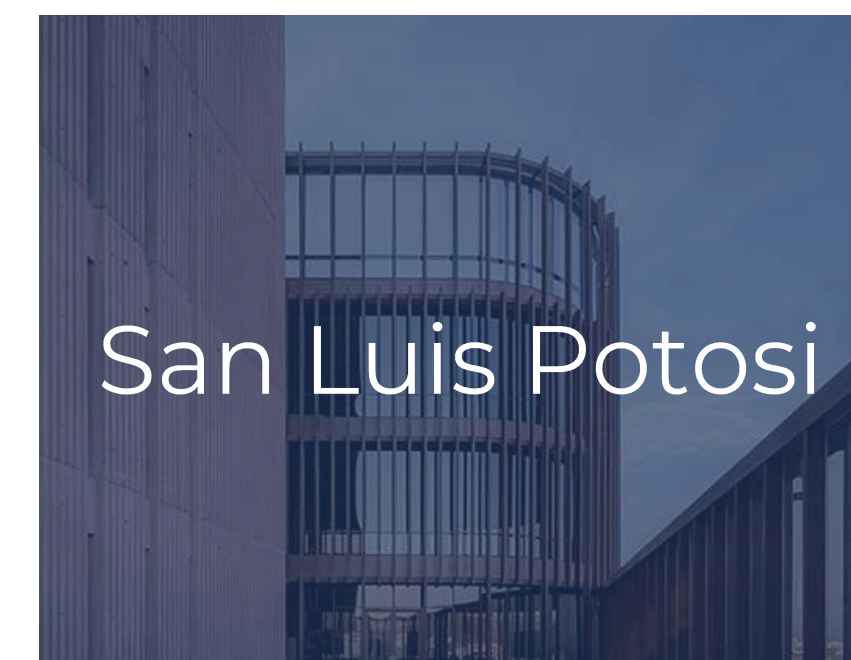
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

**Creative Solutions. Trusted Advice.**

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

**25**

AÑOS DE EXPERIENCIA

**\$50B+**

TRANSACCIONES CERRADAS A NIVEL MUNDIAL

**Servicios y Soluciones**

Fusiones y adquisiciones  
Desinversiones  
Joint Ventures / Alianzas  
Recapitalizaciones

Due Diligence / Acompañamiento  
Peritaje de expertos  
Asesoría en finanzas corporativas  
Consultoría estratégica

**Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial**

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.



# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.