



# Seale & Associates

INDUSTRIA DE BEBIDAS NO ALCOHÓLICAS  
2DO TRIMESTRE 2023  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de bebidas no alcohólicas durante el segundo trimestre de 2023.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen Fusiones, Adquisiciones, Desinversiones, Venta de Negocios, Recapitalizaciones, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes de la industria de bebidas no alcohólicas que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente  
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Director Ejecutivo Senior  
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Director Ejecutivo  
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Director Ejecutivo  
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández | Director Ejecutivo  
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vice Presidente  
amontemayor@sealeassociates.com

EXPERIENCIA RELEVANTE DE SEALE & ASSOCIATES EN EL SECTOR

# Café Del Pacífico

**OBJETIVO:** Café Del Pacífico, S.A. de C.V (“Caffenio”)

**TIPO DE PROYECTO:** Asesor de Asociaciones Estratégicas

**INDUSTRIAS:** Alimentos y Bebidas

**GEOGRAFÍA:** Hermosillo, México

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia de los dueños de Caffenio, un líder mexicano en la producción y tueste de café y productos relacionados al café, para asesorarlos en la estructura de una transacción con OXXO, su principal cliente en ventas y volumen. La empresa y cliente tenían serias preocupaciones acerca de la naturaleza altamente dependiente de su relación.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale condujeron un análisis completo de la situación y determinaron una transacción ideal que resolvió las preocupaciones de ambas partes.

## RESULTADO

El proceso resultó en la venta de una participación minoritaria y la ejecución de un acuerdo de suministro a largo plazo con OXXO. Gracias a esta transacción, Caffenio ha crecido considerablemente impulsado por una relación más fuerte y estable con OXXO.



*“Le pedimos a Seale que nos ayudara a diseñar y ejecutar una coinversión con un cliente importante. Diseñaron una estructura de transacción personalizada que resolvió perfectamente nuestras necesidades y las necesidades de nuestro cliente. Se ganaron nuestra confianza y la confianza de nuestro socio y ambas partes no podrían estar más contentas con el resultado”.*

**José Antonio Díaz, Presidente y Director General, Café Del Pacífico, S.A. de C.V.**

EXPERIENCIA RELEVANTE DE SEALE & ASSOCIATES EN EL SECTOR

# Grupo Fomento Queretano

**OBJETIVO:** Grupo Fomento Queretano

**TIPO DE PROYECTO:** Asesoría de Venta

**INDUSTRIAS:** Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

**GEOGRAFÍA:** Querétaro, México

## SITUACIÓN

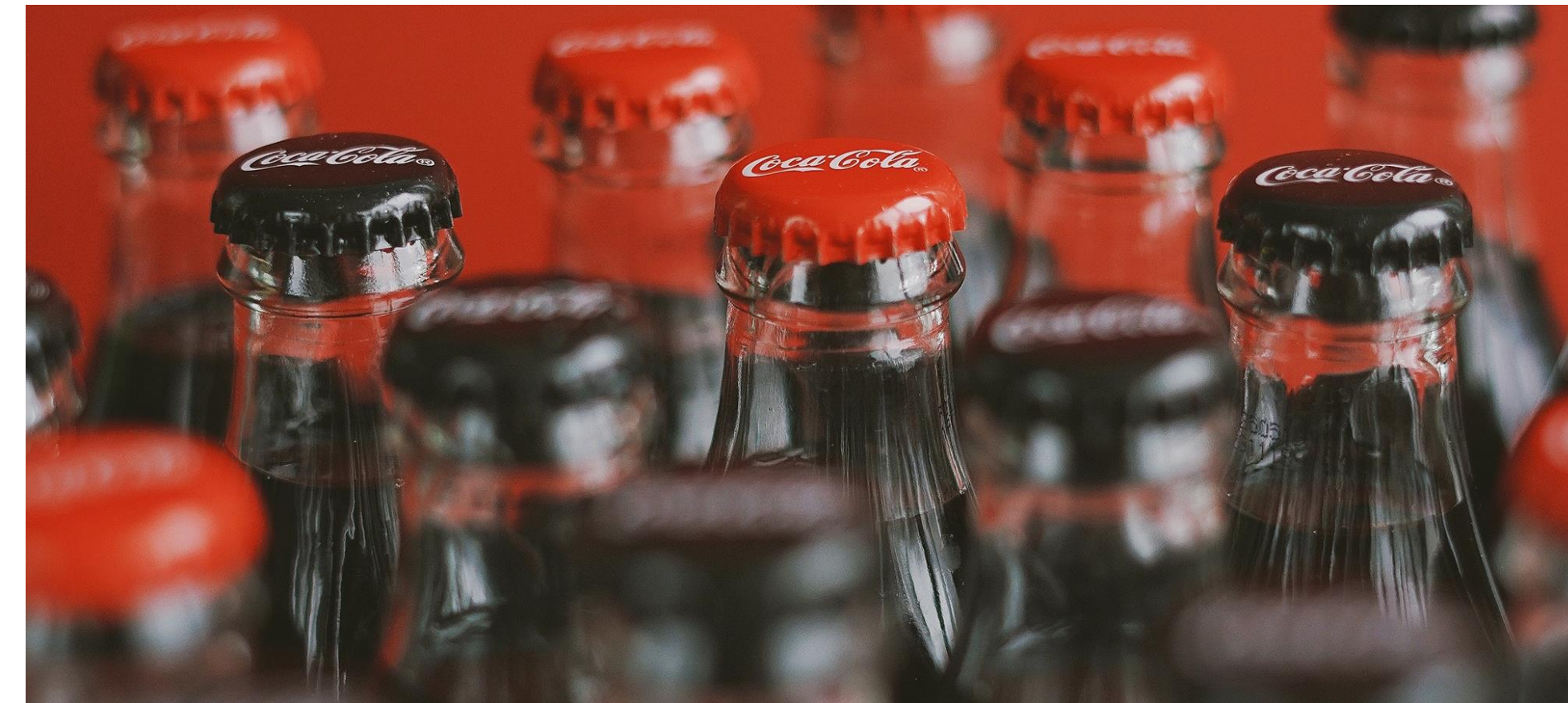
Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

## RESULTADO

El proceso resultó en un consenso entre los accionistas sobre la alternativa preferida y una fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Fomento Queretano recibieron 45.1 millones de acciones serie L KOF por un valor empresa agregado total de aproximadamente MXN \$7.6 mil millones (US \$580 millones).



fusionó su división de  
bebidas con



*“Desde el principio del proceso de planificación antes de nuestra fusión con Coca-Cola FEMSA, Seale escuchó y ofreció respuestas directas a todas y cada una de las preguntas e inquietudes de nuestra familia y presentaron una amplia gama de opciones. Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo a medida que nos ayudaron a mediar las negociaciones de fusión. Sabíamos que podíamos contar con su asesoría confiable para asegurarnos de tomar las mejores decisiones para nuestra compañía, nuestros empleados y nuestra familia”.*

**Federico Ruiz Rubio, ex miembro del Consejo y Accionista, Grupo Fomento Queretano**

EXPERIENCIA RELEVANTE DE SEALE & ASSOCIATES EN EL SECTOR

# Grupo Tampico

**OBJETIVO:** Grupo Tampico

**TIPO DE PROYECTO:** Asesoría de Venta

**INDUSTRIAS:** Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas

**GEOGRAFÍA:** Tamaulipas, México

## SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por el grupo de accionistas de Grupo Tampico para analizar y estructurar la fusión de la división de bebidas de la compañía con Coca-Cola FEMSA.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

## RESULTADO

El planteamiento de Seale dio lugar a una exitosa fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Tampico recibieron 63,5 millones de acciones KOF serie L de nueva emisión a un valor de 103.20 pesos por acción. Las acciones KOF serie L emitidas se apreciaron 19.8% hasta alcanzar un precio de Ps. 123.63 antes del cierre, lo que representó un valor total de la transacción de Ps. 10.6 mil millones (aproximadamente US\$800 millones al tipo de cambio de la fecha de cierre). La transacción se cerró el 11 de octubre de 2011.



*“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa sobre una amplia gama de temas importantes durante el proceso y sirvió como un asesor confiable, ayudándonos a estructurar una fusión exitosa con Coca-Cola FEMSA que cumplió con los objetivos de nuestros accionistas”.*

**Robert Fleishman, Vicepresidente, Grupo Tampico**

*“Nos complace haber cerrado exitosamente esta fusión tan importante en un periodo corto de tiempo y haber consolidado nuestra posición como líder en la industria mexicana de bebidas”.*

**Carlos Salazar Lomelín, Director Ejecutivo, Coca-Cola FEMSA**

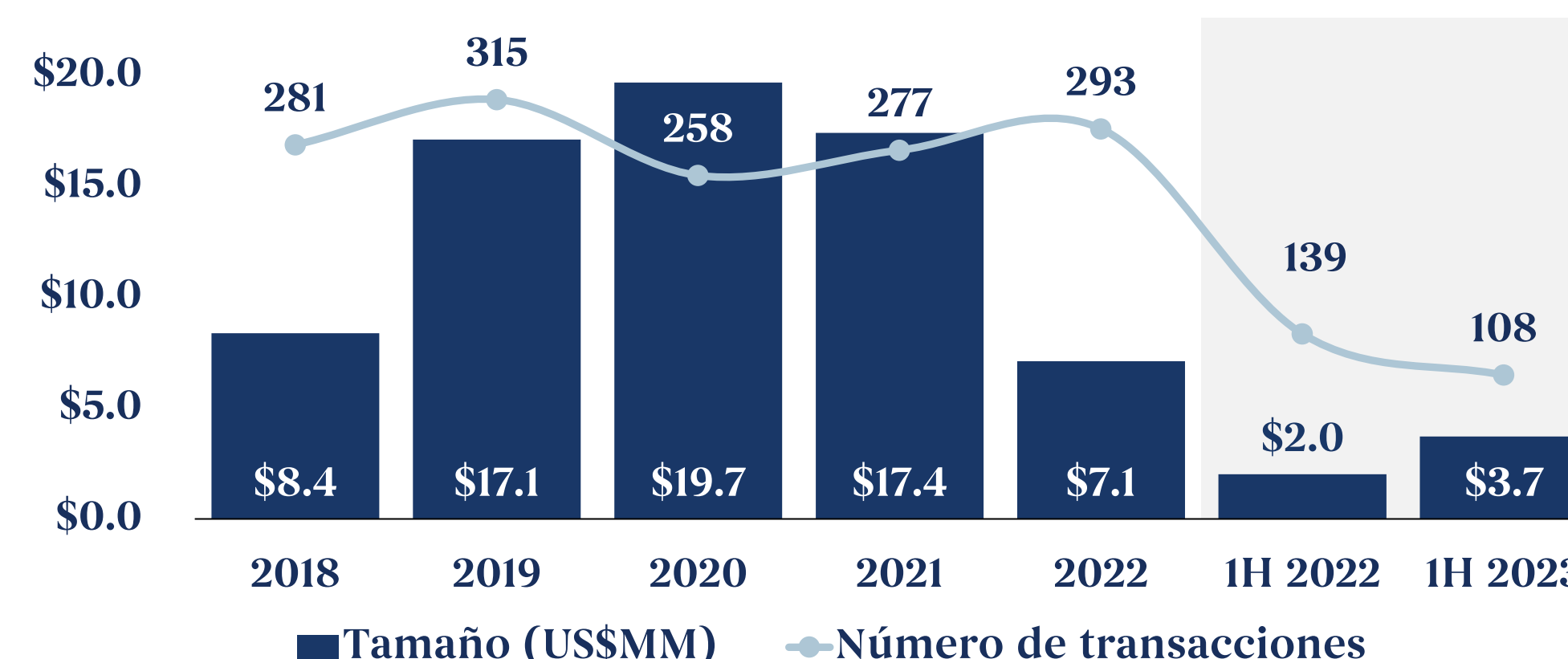
# Panorama en la Industria de Bebidas y Tendencias de M&A

## Resumen de la industria de bebidas

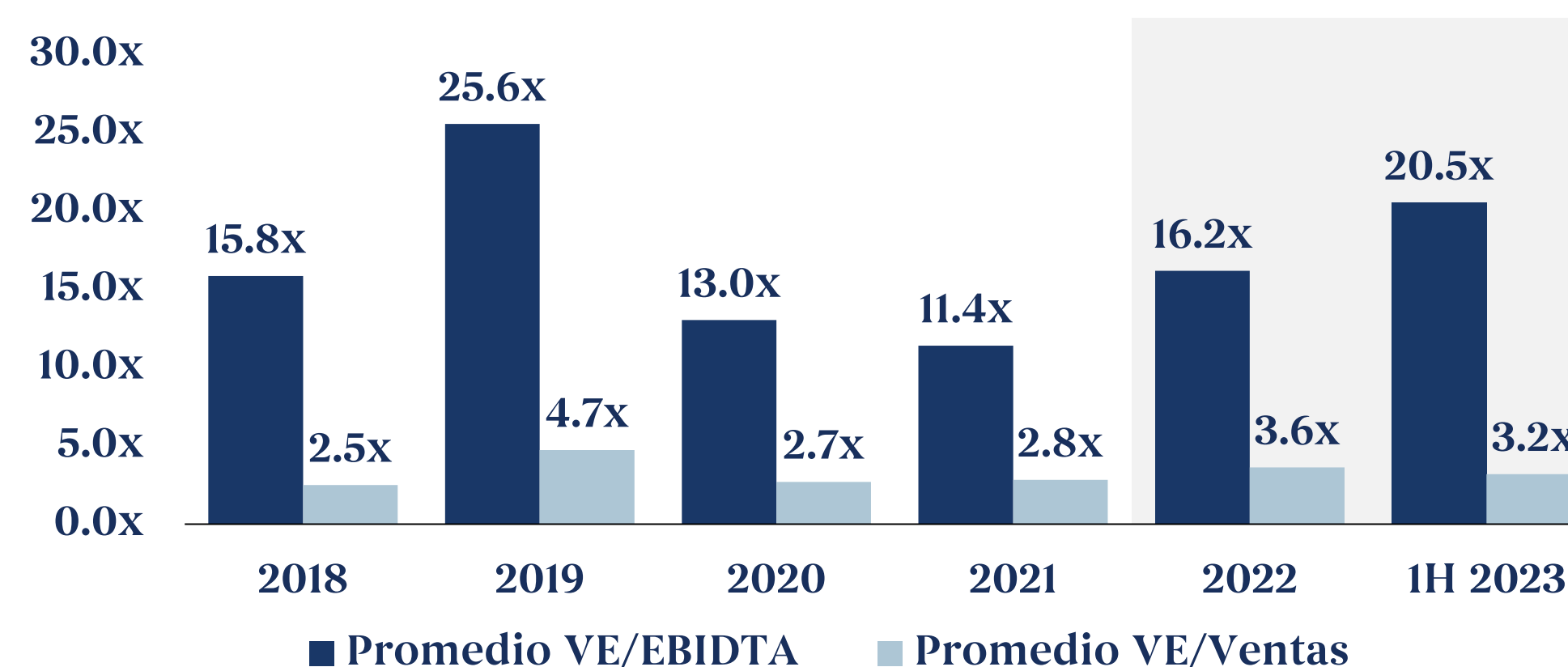
- La industria mundial de bebidas cerró 2022 con ingresos de US\$2,318.9 mil millones. Se espera que crezca hasta los US\$2,926.7 mil millones para 2027, con una tasa compuesta anual del 4.8%
- En 2022, las bebidas alcohólicas representaron el 64.2% del mercado mundial de bebidas, generando US\$1,488.96 mil millones. Las bebidas no alcohólicas representaron el 35.8% restante, con un valor de mercado de US\$830.0 mil millones
- El volumen mundial de transacciones en el sector se desaceleró en el primer semestre de 2023, debido al aumento de las tasas de interés, la precaución de los inversores y las incertidumbres generales del mercado
- El aumento de los costos de las materias primas y la mano de obra está ejerciendo presión sobre las empresas de alimentos y bebidas, ya que los consumidores están empezando a rechazar el aumento de los precios
- Las empresas siguen centrándose en sus competencias básicas y son conservadoras en sus proyectos de crecimiento
- Continúa existiendo una gran cantidad de capital en el mercado procedente del exceso de efectivo en los balances de las empresas públicas y las empresas de capital riesgo
- La actividad de transacciones en el sector de la alimentación y las bebidas ha demostrado fuerte resistencia en tiempos de incertidumbre en los mercados

**Fuente:** Statista Reportes de Bebidas Alcohólicas y No Alcohólicas, Capital IQ











## Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Bebidas



## Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Bebidas









## Empresas Públicas Comparables Globales Pequeñas de Bebidas No Alcohólicas

| Compañía  | País  | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2023 |               |       |
|---|---|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|------------------------------------|---------------|-------|
|   |   |                    |                           |                 |                  | 2021                        | 2022  | VE/<br>EBITDA                      | VE/<br>Ventas |       |
| A.G. BARR p.l.c.                                  |    | GBR                | \$664                     | \$603           | \$393            | 16.8%                       | 11.0x | 9.8x                               | 8.6x          | 1.5x  |
| Fevertree Drinks PLC                              |    | GBR                | \$1,806                   | \$1,707         | \$415            | 10.1%                       | 46.8x | 26.3x                              | 36.9x         | 3.9x  |
| Hokkaido Coca-Cola Bottling Co.,Ltd.              |    | JPN                | \$238                     | \$181           | \$396            | 5.6%                        | 5.1x  | 7.4x                               | 8.9x          | 0.5x  |
| Kofola CeskoSlovensko a.s.                        |    | CZE                | \$240                     | \$395           | \$374            | 13.4%                       | 10.0x | 9.0x                               | 7.1x          | 1.1x  |
| Lotte Chilsung Beverage Co., Ltd.                 |  | KOR                | \$968                     | \$1,924         | \$2,221          | 13.4%                       | 10.7x | 7.8x                               | 6.5x          | 0.9x  |
| Mineralbrunnen Überkingen-Teinach GmbH & Co. KGaA |  | DEU                | \$129                     | \$147           | \$148            | 14.0%                       | 9.2x  | 7.2x                               | 6.8x          | 1.0x  |
| Nichols plc                                       |  | GBR                | \$447                     | \$379           | \$199            | 17.2%                       | 25.7x | 16.1x                              | 10.2x         | 1.8x  |
| Organización Cultiba, S.A.B. de C.V.              |  | MEX                | \$495                     | \$358           | \$19             | -35.8%                      | 7.3x  | 6.3x                               | NM            | 18.3x |
| Spadel SA   |  | BEL                | \$734                     | \$650           | \$343            | 12.4%                       | 13.3x | 12.4x                              | 14.5x         | 1.9x  |
| Wisynco Group Limited                             |  | JAM                | \$441                     | \$404           | \$306            | 15.0%                       | 12.5x | 11.3x                              | 8.7x          | 1.3x  |
|   |   |                    |                           |                 |                  | <b>Media</b>                | 9.9x  | 8.9x                               | 8.9x          | 1.5x  |
|   |   |                    |                           |                 |                  | <b>Mediana</b>              | 10.4x | 8.4x                               | 8.7x          | 1.3x  |

■ Excluído de media y mediana

**NM:** No Medible

## Empresas Públicas Comparables Globales Medianas de Bebidas No Alcohólicas








| Compañía                  | País  | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2023 |               |       |
|---------------------------|---|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|------------------------------------|---------------|-------|
|                           |   |                    |                           |                 |                  | 2021                        | 2022  | VE/<br>EBITDA                      | VE/<br>Ventas |       |
| Britvic plc               |    | GBR                | \$2,813                   | \$3,672         | \$2,094          | 15.2%                       | 15.6x | 11.9x                              | 10.8x         | 1.7x  |
| Celsius Holdings, Inc.    |    | USA                | \$11,386                  | \$11,616        | \$780            | -15.2%                      | NM    | NM                                 | NM            | 14.9x |
| Embotelladora Andina S.A. |    | CHL                | \$2,262                   | \$3,222         | \$3,452          | 16.5%                       | 6.2x  | 5.3x                               | 5.5x          | 0.9x  |
| Ito En, Ltd.              |    | JPN                | \$2,865                   | \$2,684         | \$3,171          | 7.2%                        | 22.1x | 17.6x                              | 12.4x         | 0.9x  |
| National Beverage Corp.   |  | USA                | \$4,608                   | \$4,486         | \$1,173          | 17.6%                       | 17.6x | 18.3x                              | 20.3x         | 3.8x  |
| Primo Water Corporation   |  | USA                | \$2,003                   | \$3,706         | \$2,236          | 17.4%                       | 10.6x | 9.6x                               | 8.2x          | 1.6x  |
|                           |   |                    |                           |                 |                  | <b>Media</b>                | 14.4x | 12.6x                              | 11.4x         | 1.8x  |
|                           |   |                    |                           |                 |                  | <b>Mediana</b>              | 15.6x | 11.9x                              | 10.8x         | 1.6x  |

■ Excluído de media y mediana

**NM:** No Medible



## Empresas Públicas Comparables Globales Grandes de Bebidas No Alcohólicas

| Compañía                         | País  | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Segundo Trimestre<br>Jun. 30, 2023 |               |      |
|----------------------------------|---|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|------------------------------------|---------------|------|
|                                  |   |                    |                           |                 |                  | 2021                        | 2022  | VE/<br>EBITDA                      | VE/<br>Ventas |      |
| Arca Continental, S.A.B. de C.V. |    | MEX                | \$17,640                  | \$20,482        | \$11,894         | 18.3%                       | 7.7x  | 7.9x                               | 8.7x          | 1.6x |
| Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V.  |    | MEX                | \$17,502                  | \$20,077        | \$12,910         | 16.9%                       | 7.6x  | 7.8x                               | 9.0x          | 1.6x |
| Keurig Dr Pepper Inc.            |    | USA                | \$43,896                  | \$57,551        | \$14,332         | 24.9%                       | 16.4x | 17.1x                              | 15.3x         | 4.0x |
| Monster Beverage Corporation     |    | USA                | \$60,123                  | \$57,105        | \$6,491          | 26.7%                       | 26.2x | 25.1x                              | 32.7x         | 8.8x |
| PepsiCo, Inc.                    |  | USA                | \$255,176                 | \$291,872       | \$88,038         | 16.8%                       | 17.2x | 17.2x                              | 18.2x         | 3.3x |
| Suntory Beverage & Food Limited  |  | JPN                | \$11,139                  | \$11,401        | \$11,221         | 14.0%                       | 8.1x  | 8.1x                               | 7.8x          | 1.1x |
| The Coca-Cola Company            |  | USA                | \$260,426                 | \$291,649       | \$43,493         | 30.9%                       | 19.4x | 19.9x                              | 19.0x         | 6.7x |
| ■ Excluído de media y mediana    |   |                    |                           |                 |                  | <b>Media</b>                | 12.7x | 13.0x                              | 13.0x         | 3.1x |
|                                  |   |                    |                           |                 |                  | <b>Mediana</b>              | 12.2x | 12.6x                              | 12.2x         | 2.5x |










## Bebidas No Alcohólicas – Transacciones Globales Durante el Segundo Trimestre

| Fecha  | Objetivo  | País | Descripción   | Comprador  | Vendedor   | % Adquirido | Tamaño US\$M | VE/ EBITDA | VE/ Ventas |
|--------|---|------|---|--|--|-------------|--------------|------------|------------|
| Jun-23 |  | FRA  | Produce productos prensados en frío a base de frutas y verduras |   | -  | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Jun-23 | Conva Litera  | ESP  | Produce jugos y purés concentrados y no concentrados            |   | -  | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Jun-23 | <b>ADDWATER</b>   | AUS  | Produce y suministra botellas de agua mineral                   |   | -  | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Jun-23 |  | DEU  | Produce agua mineral y spritzers                                |   | -  | 100.0%      | -            | -          | -          |
| May-23 | <b>TÖST</b>   | USA  | Produce, distribuye y vende bebidas al por menor                |   | -  | ND          | -            | -          | -          |
| Apr-23 | Negocio del agua mineral  | JPN  | Produce agua mineral  |  |  | 100.0%      | -            | -          | -          |

Fuentes: Capital IQ, Merger Market, TTR

ND: Not Divulgado

# Transacciones de Private Equity

| INDUSTRIA  | PERIODO   | VALOR DE EMPRESA PROMEDIO (EN USD)  | VENTAS PROMEDIO (EN USD)  | CRECIMIENTO DE VENTAS (TTM)   | VALOR DE EMPRESA / VENTAS  | MARGÉN EBITDA   | VALOR DE EMPRESA / EBITDA  | NUMERO DE TRANSACCIONES   |
|--|---|---|---|---|--|---|--|---|
| <br><b>Fabricación de Bebidas</b><br><small>NAICS 3121 – Fabricación de Bebidas</small> | <br><b>2017-2021</b> | <br><b>\$75.8M</b> | <br><b>\$78.0M</b> | <br><b>14.3%</b> | <br><b>1.6X</b> | <br><b>20.5%</b> | <br><b>7.7X</b> | <br><b>7</b> |
| <b>Fabricación de Bebidas No Alcohólicas</b><br><small>NAICS 312111 – Fabricación de Bebidas No Alcohólicas</small>  | <b>2017-2020</b>  | <b>\$88.3M</b>  | <b>\$111.0M</b>   | <b>11.2%</b>  | <b>1.3x</b>  | <b>16.7%</b>  | <b>7.2x</b>  | <b>4</b>  |

**Fuente:** GF Data

**Notas:**

- Datos obtenidos a través de la plataforma de suscripción “GF Data”, que ofrece información y métricas detalladas sobre las transacciones hechas por fondos de capital privado en los Estados Unidos.
- Los datos se proporcionan bajo un formato confidencial. Los usuarios no pueden identificar la empresa y la transacción correspondiente. Dado este enfoque confidencial, es menos probable que los datos presentados estén sesgados o manipulados.

# Suscríbete para recibir información de M&A

Una de nuestras capacidades principales es ofrecer información específica sobre cada industria, diseñada específicamente para los líderes de la industria, las empresas de capital riesgo y sus asesores. Nuestros informes y artículos sobre la industria ofrecen acceso en tiempo real a datos clave del sector, entre otros:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de mas de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen**

SUSCRIBETE

# Mandatos Representativos

|   |  |  |   |  |   |                               |  |   |   |  |
|---|--|--|---|--|---|-------------------------------|--|---|---|--|
| <br>adquirió<br>  | <br>adquirió<br>                             | <br>ha vendido<br>Triumph Processing - Embee Division<br>a<br> | <br>ha vendido<br>Empresas de reparación de aire y motores Triumph<br>a<br> | <br>adquirió<br>unified brands<br>de<br>                                     | <br>se ha asociado con<br><br>empresa apoyada por<br> | <br>adquirió<br>              | <br>ha vendido<br>El negocio de vigilancia de<br><br>a<br>           | <br>ha vendido<br><br>a<br>   | <br>ha vendido<br><br>a<br>                         | <br>subsidiaria de<br><br>ha vendido<br><br>a<br>    |
| <br>ha vendido<br><br>a<br>Daives Baird Pty Ltd<br>empresa hermana de<br> | <br>adquirió<br>                             | <br>ha vendido<br><br>a<br>Code Flower Inc.                    | <br>vendió<br>GRACE<br>Negocio de membranas<br>a<br><br>subsidiaria de<br>  | <br>ha vendido<br><br>y<br><br>a<br>   | <br>ha vendido un interés mayoritario<br>a<br>        | <br>ha sido adquirido por<br> | <br>ha vendido<br>SENSICARE y ALOE+VESTA<br>a<br>                    | <br>ha vendido su<br>Planta de manufactura de artículos sanitarios<br>a<br> | <br>adquirió<br>Varias empresas de botanas<br>      | <br>ha vendido<br><br>a<br>                          |
| <br>ha vendido<br><br>a<br>   | <br>ha sido adquirido por<br>                | <br>ha vendido<br>Oxbow Sulphur, Inc.<br>a<br>                 | <br>ha sido adquirido por<br>   | <br>ha vendido<br><br>a<br>KPAC Holdings, Inc.<br>Grupo de inversión privado | <br>Engineers & Constructors<br>adquirió<br>          | <br>adquirió<br>              | <br>adquirió<br>   | <br>ha vendido su<br>SYCAR Resins business<br>a<br>                         | <br>ha vendido<br><br>a<br>Firma de Capital Privado | <br>ha sido adquirido por<br>                        |
| <br>vendió<br><br>a<br>   | <br>adquirió<br><br>KFC Costa Rica<br>de<br> | <br>ha sido adquirida por<br>                                  | <br>ha vendido<br><br>a<br>   | <br>ha vendido su<br>Negocio de plásticos<br><br>a<br>                       | <br>ha sido adquirido por<br>                         | <br>ha vendido<br><br>a<br>   | <br>La deuda subordinada emitida por<br><br>fue refinanciada por<br> | <br>ha vendido<br><br>a<br>   | <br>adquirió<br><br>de<br>THE MOORE COMPANY         | <br>vendió su negocio de bombeo de concreto<br>a<br> |

# Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial



## Contacto



### Oficinas Centrales

901 N. Glebe Road  
Piso 5  
Arlington, Virginia  
+1 (703) 294 6770



### Oficinas Ciudad de México

Av. Javier Barros Sierra 495  
Piso 3  
Park Plaza III  
Ciudad de México



### Oficinas Monterrey

Av. Lázaro Cárdenas 2225  
Piso 3  
San Pedro Garza García, N.L.

Por favor contáctenos si requiere información adicional sobre tendencias en M&A y/o múltiples de alguna transacción en específico o industria

© Seale & Associates

Washington, D.C. | Miami | Cincinnati | Ciudad de México | Monterrey

**Creative Solutions. Trusted Advice.**

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

**SERVICIOS Y SOLUCIONES**

**25** **\$50B+**

AÑOS DE EXPERIENCIA

TRANSACCIONES A NIVEL MUNDIAL

Fusiones y adquisiciones  
Desinversiones  
Joint Ventures / Alianzas  
Recapitalizaciones

Due Diligence / Acompañamiento  
Peritaje de expertos  
Asesoría en finanzas corporativas  
Consultoría estratégica

**Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial**

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.



# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.