



# Seale & Associates

INDUSTRIA DE EQUIPOS DE  
SERVICIO DE ALIMENTOS  
3ER TRIMESTRE 2024  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

# Índice

**Panorama de la Industria 4**

**Empresas Públicas Comparables Globales 5**

**Transacciones Globales 6**

**Sobre Seale 7**

# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de Equipos de Servicio de Alimentos durante el 3er trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



**James A. Seale | Presidente**

[jseale@sealeassociates.com](mailto:jseale@sealeassociates.com)



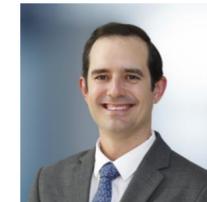
**Brett M. Carmel | Socio Director Senior**

[bcarmel@sealeassociates.com](mailto:bcarmel@sealeassociates.com)



**Robert Whitney | Socio Director**

[rwhitney@sealeassociates.com](mailto:rwhitney@sealeassociates.com)



**Sergio Garcia del Bosque | Socio Director**

[sgarcia@sealeassociates.com](mailto:sgarcia@sealeassociates.com)



**Carlos Hernández Goudet | Socio Director**

[chernandez@sealeassociates.com](mailto:chernandez@sealeassociates.com)



**Alejandro Montemayor | Vicepresidente**

[amontemayor@sealeassociates.com](mailto:amontemayor@sealeassociates.com)



**Armando Rios | Vicepresidente**

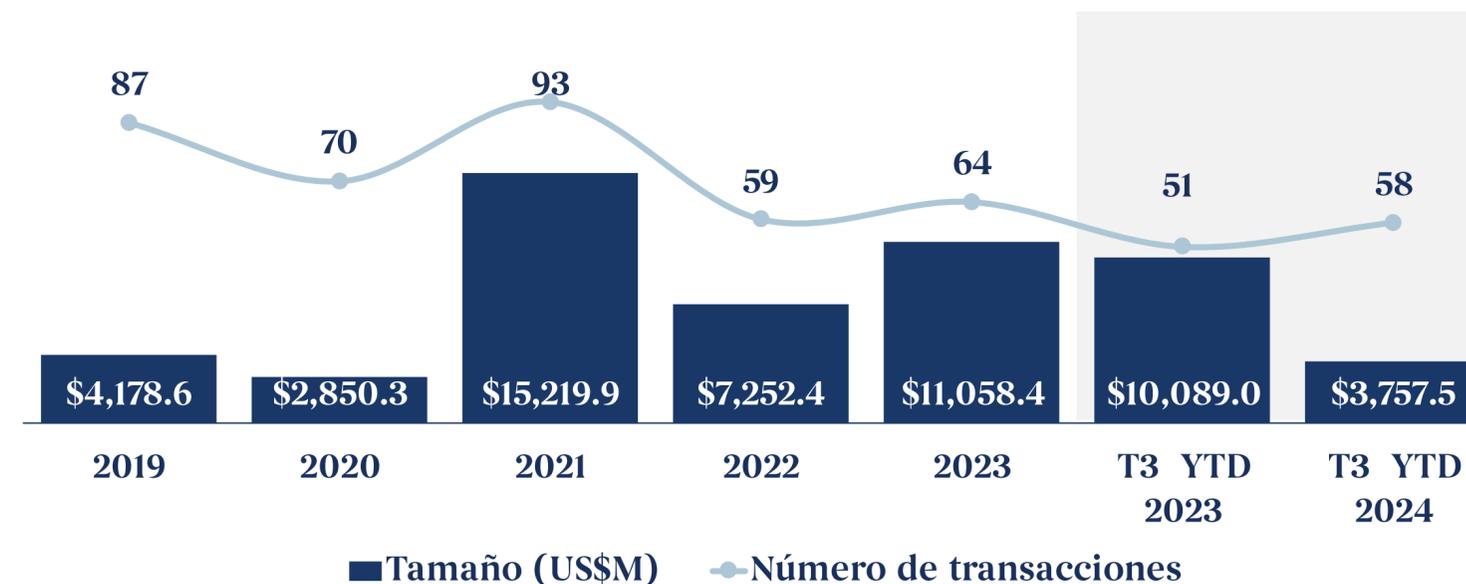
[arios@sealeassociates.com](mailto:arios@sealeassociates.com)

# Panorama en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos y Tendencias de M&A

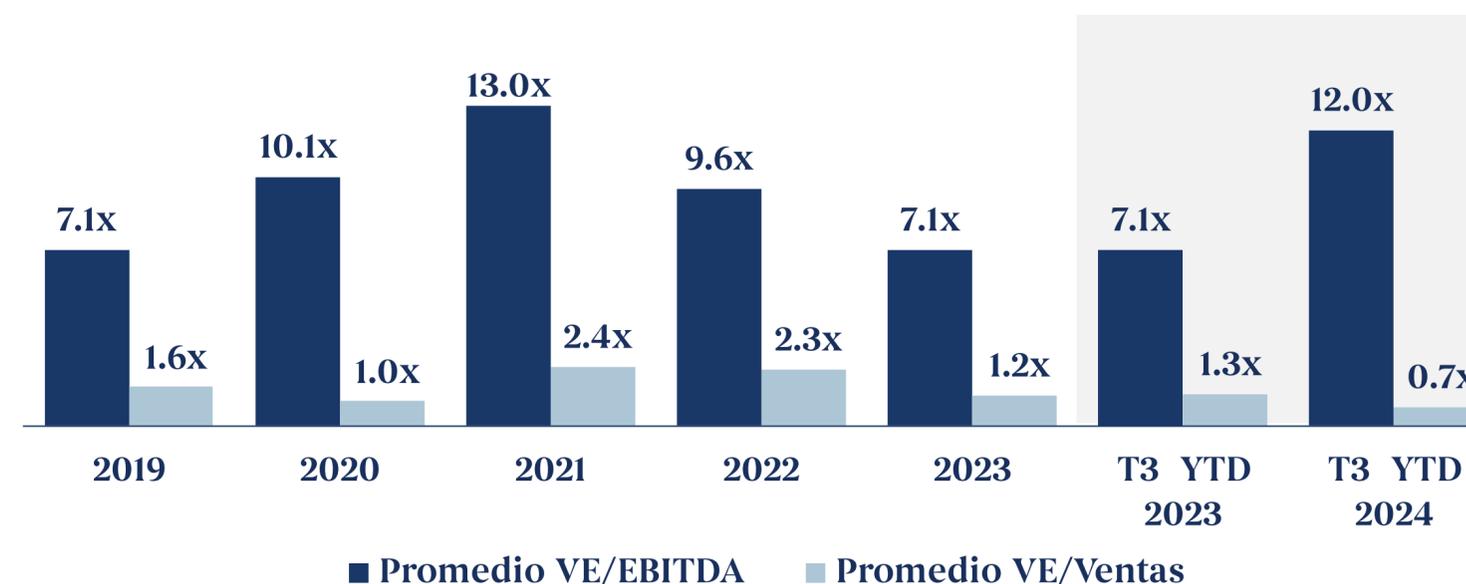
## Panorama en la Industria y Tendencias de M&A

- El mercado global de equipos para servicios de alimentos está **posicionado para un crecimiento significativo**, con un **valor aproximado de US\$36.0MM en 2023** y una **tasa de crecimiento anual compuesta (CAC) proyectada del 7.1%** de 2024 a 2030
- Varios factores impulsan este pronóstico positivo, como el **aumento de la digitalización**, la **demanda de equipos sostenibles y ecológicos**, y las **regulaciones estrictas de seguridad para el consumidor**. Estas tendencias crean un **entorno favorable para el crecimiento**, con empresas respondiendo proactivamente a las demandas cambiantes de la industria
- A medida que evolucionan las preferencias de los clientes, el mercado de equipos para servicios de alimentos ha adaptado su oferta, brindando una **amplia variedad de productos avanzados**. Desde estufas tradicionales hasta aparatos especializados para diversas cocinas, los fabricantes satisfacen las **necesidades de las operaciones actuales de servicios de alimentos**
- La **inversión continua en I+D** ha mejorado la **eficiencia y flexibilidad de los productos**, permitiendo que las empresas aprovechen **soluciones de cocina impulsadas por tecnología** que cumplen con las exigencias de un **mundo digital moderno**
- Una tendencia destacada en la industria es el cambio hacia **prácticas sostenibles y eficientes en el uso de energía**. Muchos operadores priorizan equipos con **certificación ENERGY STAR** y **tecnologías que reducen el desperdicio de recursos**, como el ahorro de agua y la eficiencia energética, lo cual también **reduce los costos operativos**
- La industria ha captado la atención de **firmas de capital privado**, que han aumentado sus inversiones en empresas que ofrecen **productos innovadores y energéticamente eficientes** o con **tecnologías avanzadas**. Este interés refleja **confianza en el potencial de crecimiento del sector**, particularmente porque las preferencias de los consumidores favorecen cada vez más **soluciones sostenibles y tecnológicas**
- La **actividad de M&A** sigue siendo robusta en la industria, ya que las empresas buscan **ampliar su oferta de productos y expandirse a nuevos mercados geográficos**. Los grandes competidores están **impulsando la consolidación en este mercado fragmentado**, adquiriendo competidores regionales para **fortalecer su participación y optimizar los canales de distribución**

Tamaño del Mercado de Equipos de Servicio de Alimentos (US\$MM)



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Fuente: Capital IQ, Statista, Grand View Research y Otros Reportes de Industria

# Empresas Públicas Comparables Globales de Equipos de Servicio de Alimentos

| Compañía                           | País  | Cap. Mdo.<br>US\$M | Valor<br>Empresa<br>US\$M | Ventas<br>US\$M | Margen<br>EBITDA | Promedio Anual<br>VE/EBITDA |       | Tercer Trimestre<br>Sep. 30, 2024 |               |      |
|------------------------------------|---|--------------------|---------------------------|-----------------|------------------|-----------------------------|-------|-----------------------------------|---------------|------|
|                                    |   |                    |                           |                 |                  | 2022                        | 2023  | VE/<br>EBITDA                     | VE/<br>Ventas |      |
| Dover Corporation                  |  USA   | \$26,356           | \$29,199                  | \$8,475         | 22.0%            | 13.6x                       | 12.9x | 15.7x                             | 3.4x          |      |
| Electrolux Professional AB (publ)  |  SWE   | \$1,899            | \$2,204                   | \$1,206         | 13.2%            | 16.8x                       | 11.9x | 13.8x                             | 1.8x          |      |
| Fujimak Corporation                |  JPN   | \$83               | \$58                      | \$304           | 8.4%             | 2.7x                        | 2.4x  | 2.3x                              | 0.2x          |      |
| Hoshizaki Corporation              |  JPN   | \$4,974            | \$3,472                   | \$2,847         | 13.7%            | 12.3x                       | 12.8x | 8.9x                              | 1.2x          |      |
| John Bean Technologies Corporation |  USA  | \$3,137            | \$3,312                   | \$1,693         | 16.1%            | 15.9x                       | 14.5x | 12.2x                             | 2.0x          |      |
| Illinois Tool Works Inc.           |  USA | \$77,809           | \$85,421                  | \$15,949        | 29.6%            | 17.8x                       | 18.2x | 18.1x                             | 5.4x          |      |
| Maruzen Co., Ltd.                  |  JPN | \$337              | \$99                      | \$433           | 10.0%            | 0.4x                        | 0.6x  | 2.3x                              | 0.2x          |      |
| Performance Food Group Company     |  USA | \$12,213           | \$17,161                  | \$55,158        | 2.9%             | 13.8x                       | 10.4x | 10.7x                             | 0.3x          |      |
| Rinnai Corporation                 |  JPN | \$3,499            | \$2,797                   | \$3,138         | 13.3%            | 6.7x                        | 6.7x  | 6.7x                              | 0.9x          |      |
| The Middleby Corporation           |  USA | \$7,481            | \$9,450                   | \$3,870         | 22.5%            | 13.8x                       | 11.7x | 10.9x                             | 2.4x          |      |
|                                    |   |                    |                           |                 |                  | <b>Media</b>                | 13.8x | 11.6x                             | 11.3x         | 1.4x |
|                                    |   |                    |                           |                 |                  | <b>Mediana</b>              | 13.7x | 11.8x                             | 10.8x         | 1.5x |

■ Excluído de media y mediana

# Transacciones Globales Durante el 3er Trimestre

| Fecha   | Objetivo  | País | Descripción   | Comprador   | Vendedor  | % Adquirido | Tamaño US\$M | VE/ EBITDA | VE/ Ventas |
|---------|---|------|---|---|---|-------------|--------------|------------|------------|
| Sep-24  |    | USA  | <b>Ace Mart</b> , proveedor de equipos y suministros para restaurantes, adquirió <b>Curtis</b> , proveedor de equipos y productos de cocina, ampliando sus capacidades de distribución  |    | -   | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Sep-24  | <b>Groupe JV</b>  | FRA  | <b>French Food Capital</b> , firma de capital privado, adquirió <b>Groupe JV</b> , distribuidor de maquinaria industrial para la industria alimentaria, fortaleciendo su presencia en el sector agroalimentario   |    | -   | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Ago-24* |    | USA  | <b>PFG</b> , distribuidor de alimentos y equipos de servicio de alimentos, adquirió <b>Cheney Bros</b> , distribuidor de servicios de alimentos, de <b>Clayton Dubilier &amp; Rice</b> , mejorando su presencia en la región del Sureste                                |    |    | 100.0%      | \$2,100.0    | 13.0x      | 0.7x       |
| Ago-24  |   | USA  | <b>PFG</b> , distribuidor de alimentos y equipos de servicio de alimentos, adquirió <b>José Santiago, Inc.</b> , distribuidor de servicios de alimentos, ampliando su alcance geográfico en el Caribe   |   | -   | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Aug-24  |  | USA  | <b>Trane Technologies</b> , proveedor de soluciones de transporte de control de temperatura, adquirió <b>Klinge</b> , fabricante de equipos especializados de refrigeración de transporte, mejorando su capacidad para transportar productos sensibles a la temperatura |  | -   | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Jul-24  |  | MEX  | <b>Mill Point Capital</b> , firma de capital privado, adquirió <b>Imbera y Torrey</b> , proveedores de equipos de refrigeración y servicios de alimentos, de <b>FEMSA</b> , consolidándolos en una nueva plataforma, AeriTek  |  |  | 100.0%      | -            | -          | -          |
| Jul-24* |  | FRA  | <b>Ardian</b> , firma de capital privado, adquirió <b>Robot-Coupe y Magimix</b> , fabricantes de equipos para la preparación de alimentos, acelerando su crecimiento con los recursos y experiencia de Ardian   |  |  | >50.0%      | -            | -          | -          |

\* Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

# ELECTROLUX PROFESSIONAL

## OBJETIVO

Unified Brands

## TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Compra

## INDUSTRIAS

Servicio de alimentos,  
Bebidas y Lavandería

## GEOGRAFÍA

USA

## SITUACIÓN

Seale & Associates, Inc. ha anunciado que ha actuado como asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional (STO: EPRO B) en la adquisición por US\$244M de Unified Brands Inc., uno de los principales fabricantes estadounidenses de equipos de servicios de alimentos, a Dover Corporation (NYSE: DOV), un fabricante global diversificado y proveedor de soluciones. Electrolux Professional es uno de los principales proveedores mundiales de soluciones de servicio de alimentos, bebidas y lavandería, que atiende a una amplia gama de clientes en todo el mundo, desde restaurantes y hoteles hasta instalaciones sanitarias, educativas y de otros servicios.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de objetivo preferente con Electrolux Professional. La experiencia previa de Seale en el sector garantizó un proceso de transacción fluido.

## RESULTADO

El proceso dio como resultado la exitosa adquisición de Unified Brands a Dover, ampliando aún más la presencia de Electrolux Professional en el mercado estadounidense y mejorando su negocio de servicios de alimentos con una sólida cartera de marcas de cocinas comerciales de primera calidad.

“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora”



ha adquirido



de



“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora en el sector de los servicios de alimentos.”

**Carlos Hernández Goudet, Socio Director de Seale & Associates**

# Experiencia Relevante en el Sector

Experiencia en transacciones de fusiones y adquisiciones, incluyendo:

• **Venta de HTPG a Monomoy Capital Partners y Starboard Capital Partners**

- Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., filial de United Technologies Corp., en la Venta de Heat Transfer Products Group (HTPG), fabricante de equipos de refrigeración comerciales para el sector de la alimentación, el comercio minorista de alimentos y otros mercados no consumibles
- Seale asistió en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación

• **Venta de International Cold Storage a CrownTonka y ThermalRite**

- Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., subsidiaria de United Technologies Corp., en la venta International Cold Storage, su negocio de cámaras de refrigeración comerciales
- Seale asistió en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación

• **Adquisición de Unified Brands a Dover Corporation por Electrolux Professional**

- Asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional para la adquisición de Unified Brands a Dover Corporation
- Seale llevó a cabo una exhaustiva investigación de mercado y precalificación para identificar posibles objetivos de adquisición con el fin de reforzar su presencia en EE.UU. y ampliar su cartera y oferta de marcas



# Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen**

SUSCRIBETE

# Mandatos Representativos en México

|   |  |  |  |   |   |  |
|---|--|--|--|---|---|--|
|  <p><b>INMAGUSA</b><br/>Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p>   |  <p>vendió</p>  <p>a</p>          |  <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS<br/><small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p>   |  <p>vendió</p>  <p>a</p>                                |  <p>vendió</p>  <p>a</p>                             |  <p>ha sido adquirida por</p>                   |   <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p>  |
|  <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p>  |  <p>ha vendido</p>  <p>a</p>  |  <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p>    |  <p>ha vendido su negocio de bombeo de hormigón</p> <p>a</p>   | <p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p>  |  <p>ha sido adquirida por</p>                 |  <p>ha sido adquirida por</p>    |
|  <p>ha sido adquirida por</p>   | <p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p>   |  <p>Múltiples adquisiciones</p>     |  <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p>  |  <p>ha sido adquirida por</p>   |  <p>Fusionó su división de bebidas con</p>  |  <p>Fusionó su división de bebidas con</p>   |



**JAMES A. SEALE**

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington  
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho  
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



**BRETT M. CARMEL**

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins  
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales  
Maestría en Relaciones Internacionales  
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



**SERGIO GARCIA DEL BOSQUE**

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
IPADE - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**ROBERT E. WHITNEY**

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento  
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



**CARLOS HERNANDEZ GOUDET**

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
Universidad de Columbia - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**FELIPE BUENO**

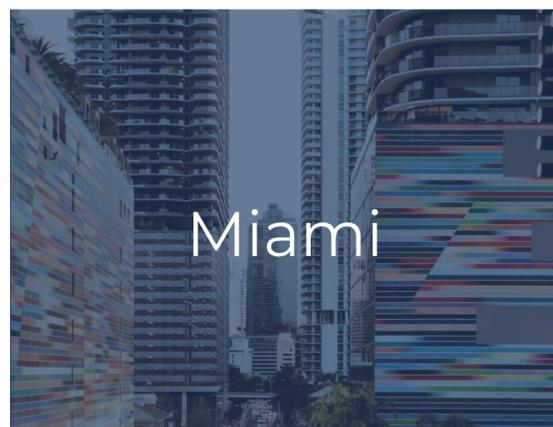
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



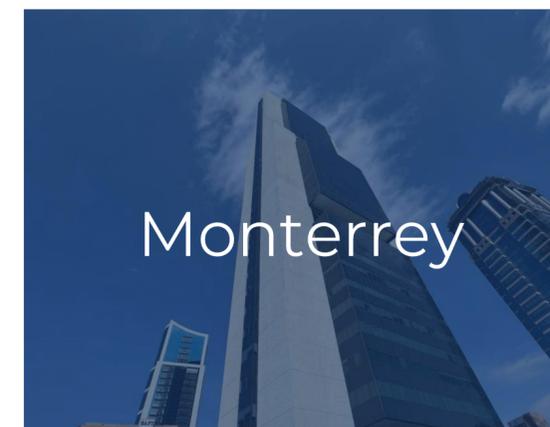
Washington D.C.



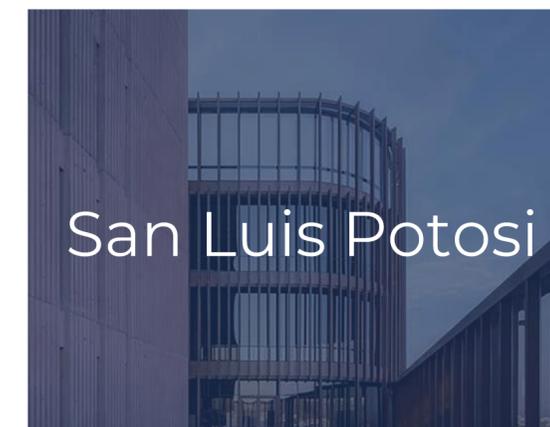
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

**Creative Solutions. Trusted Advice.**

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

**25**

AÑOS DE EXPERIENCIA

**\$50B+**

TRANSACCIONES CERRADAS A NIVEL MUNDIAL

**Servicios y Soluciones**

Fusiones y adquisiciones  
Desinversiones  
Joint Ventures / Alianzas  
Recapitalizaciones

Due Diligence / Acompañamiento  
Peritaje de expertos  
Asesoría en finanzas corporativas  
Consultoría estratégica

**Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial**

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.



# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.