



Seale & Associates

INDUSTRIA DE SOLUCIONES DE
EMPAQUETADO
4TO TRIMESTRE 2024
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de soluciones de empaquetado durante el 4to trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente

jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior

bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director

rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director

sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director

chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente

amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente

arios@sealeassociates.com

Índice

Panorama de la Industria	4
Empresas Públicas Comparables Globales	5
Transacciones Globales	12
Sobre Seale	13



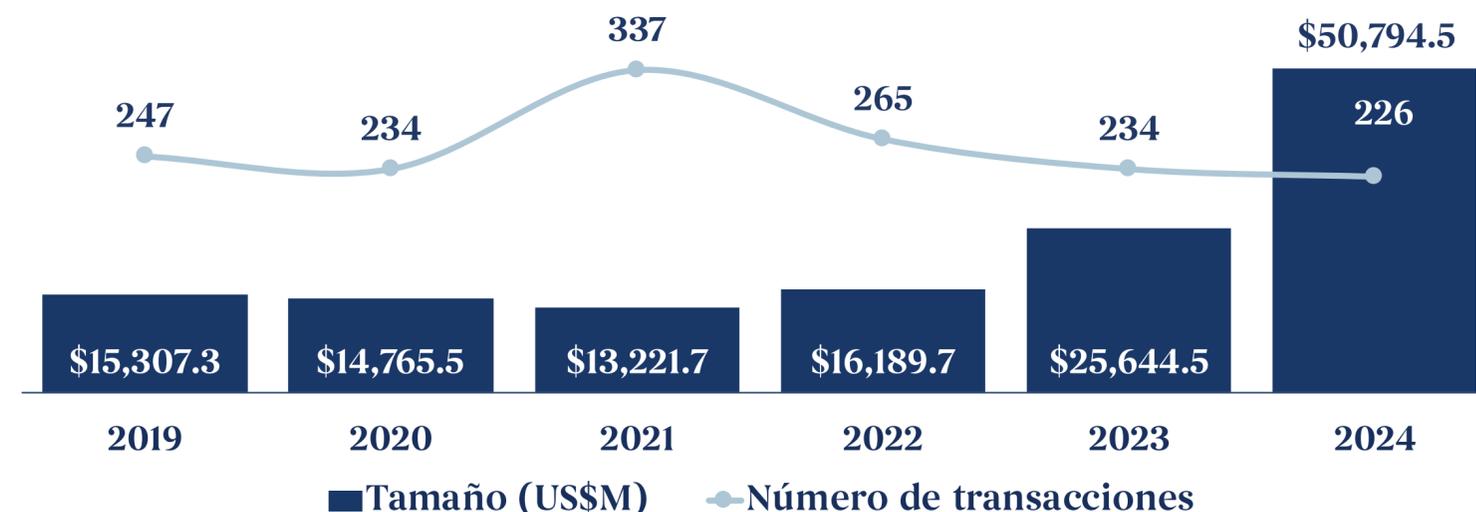
Panorama en la Industria de Soluciones de Empaquetado de M&A

Resumen de la industria de Soluciones de Empaquetado

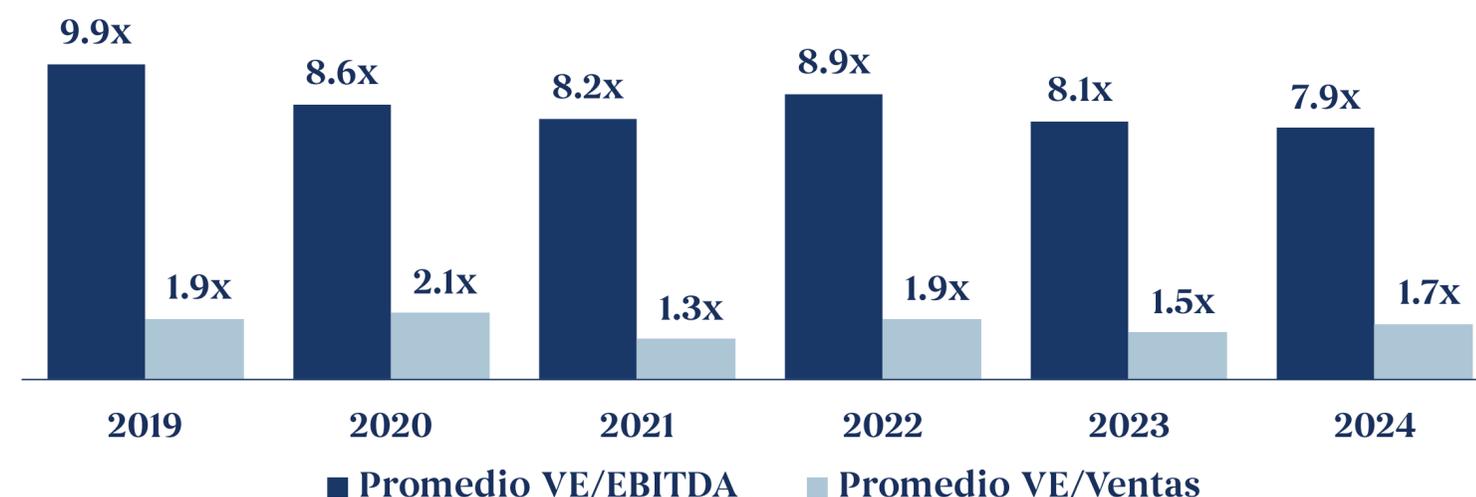
- El mercado mundial de soluciones de envasado experimentó un **aumento importante** en el **valor** de las **transacciones** en **T4 2024**
- En 2024, la **actividad de M&A** en el sector del empaque se ha caracterizado por un aumento en los **mega-acuerdos**, impulsado por empresas que buscan consolidar sus posiciones en el mercado y lograr escala. Estas transacciones a menudo se centran en expandir sus huellas globales, mejorar las capacidades tecnológicas y abordar las demandas de sostenibilidad. Además, ha habido un cambio notable hacia **transacciones transfronterizas**, ya que las empresas buscan diversificar su alcance geográfico
- El sector está experimentando un **aumento** de las **transacciones impulsado** por los **avances tecnológicos**. Se están adoptando soluciones de envasado basadas en el **Internet de las Cosas (IoT)** para mejorar la **eficiencia** mediante el seguimiento de la ubicación del producto y la supervisión de las condiciones en tiempo real. La **nanotecnología** se utiliza para crear soluciones de barrera ultra efectivas que **prolonguen** la **frescura** de los productos, especialmente en los segmentos alimentario y medico
- Entre las **principales tendencias** de los envases cabe mencionar la **sostenibilidad** con materiales respetuosos con el medio ambiente, el aumento de la demanda de envases seguros para el **comercio electrónico**, la creciente preferencia por **soluciones de primera calidad** y la mayor adopción de la **impresión digital** para envases personalizados. Los **envases inteligentes**, que integran sensores y tecnologías de seguimiento, están mejorando la supervisión de los productos y la eficiencia logística
- En cuanto al **uso final**, los segmentos más importantes son los de alimentación y bebidas, seguidos de productos farmacéuticos y sanitarios, bienes de consumo, bienes industriales y otros
- La **actividad de M&A** también está impulsada por la **expansión** geográfica, ya que las empresas tratan de entrar en **nuevos mercados** o **reforzar su presencia** en los existentes. A ello se suma la **diversificación** de la oferta de productos para **satisfacer** las **demandas** variables de los consumidores

Fuente: Mordor Intelligence, Deloitte, EY, McKinsey & Company, GlobalData, Triad Securitieshvs

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Soluciones de Empaquetado



Empresas Públicas Comparables Globales de Soluciones de Empaquetado

La siguiente tabla ofrece una visión general de la **industria de empaquetado diversificado** mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
CCL Industries		CAN	\$9,098	\$10,263	\$5,035	20.4%	10.5x	9.9x	10.0x	2.0x
Crown Holdings		USA	\$9,773	\$16,274	\$11,801	16.1%	41.6x	13.3x	8.6x	1.4x
Dongwon Systems Corporation		KOR	\$794	\$1,059	\$903	13.7%	11.7x	8.8x	8.6x	1.2x
Greif		USA	\$3,027	\$6,062	\$5,448	14.9%	5.9x	6.0x	7.5x	1.1x
Richards Packaging		CAN	\$222	\$257	\$283	16.5%	7.9x	6.9x	5.5x	0.9x
Toyo Seikan Group Holdings		JPN	\$2,519	\$3,370	\$5,951	10.2%	3.7x	7.3x	5.5x	0.6x
TriMas Corporation		USA	\$998	\$1,438	\$925	13.6%	9.6x	10.4x	11.4x	1.6x
Wipak		CAN	\$2,074	\$1,634	\$1,131	20.9%	8.9x	7.0x	6.9x	1.4x
■ Excluído de media y mediana						Media	9.1x	8.0x	8.0x	1.4x
						Mediana	9.2x	8.0x	8.0x	1.3x

Empresas Públicas Comparables Globales de Soluciones de Empaquetado

La siguiente tabla ofrece una visión general de la **industria de empaquetado de vidrio** mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Cristalerías de Chile	 CHL	\$175	\$568	\$397	11.2%	7.9x	13.3x	12.8x	1.4x	
Ishizuka Glass	 JPN	\$63	\$221	\$358	14.3%	4.3x	5.6x	4.3x	0.6x	
Nihon Yamamura Glass	 JPN	\$108	\$200	\$475	9.4%	57.5x	19.5x	4.5x	0.4x	
O-I Glass	 USA	\$1,676	\$6,167	\$6,531	16.9%	5.4x	5.7x	5.6x	0.9x	
Verallia	 FRA	\$2,960	\$4,759	\$3,578	27.6%	5.6x	5.7x	4.8x	1.3x	
Vetropack	 CHE	\$558	\$785	\$937	16.4%	4.5x	5.1x	5.1x	0.8x	
Vidrala	 ESP	\$3,213	\$3,708	\$1,676	25.1%	9.1x	10.2x	8.8x	2.2x	
Vitro	 MEX	\$199	\$272	\$284	16.8%	5.5x	4.2x	5.7x	1.0x	
Zignago Vetro	 ITA	\$860	\$1,092	\$471	29.1%	11.9x	10.3x	8.0x	2.3x	
■ Excluído de media y mediana						Media	6.8x	7.5x	5.8x	1.3x
						Mediana	5.6x	5.7x	5.6x	1.0x

Empresas Públicas Comparables Globales de Soluciones de Empaquetado

La siguiente tabla ofrece una visión general de la **industria de empaquetado de metal** mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Ardagh Metal Packaging	 LUX	\$1,799	\$5,437	\$4,908	14.6%	9.8x	9.0x	7.6x	1.1x	
Ball	 USA	\$16,452	\$21,212	\$11,795	19.1%	13.5x	12.5x	9.4x	1.8x	
Hokkan Holdings	 JPN	\$131	\$344	\$592	12.1%	7.5x	7.4x	4.8x	0.6x	
Silgan Holdings	 USA	\$5,559	\$8,998	\$5,855	16.1%	9.1x	8.5x	9.5x	1.5x	
						Media	8.8x	8.8x	8.8x	1.5x
						Mediana	9.5x	8.8x	8.5x	1.3x

■ Excluido de media y mediana

Empresas Públicas Comparables Globales de Soluciones de Empaquetado

La siguiente tabla ofrece una visión general de la **industria de empaquetado de plástico** mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
tarGroup		USA	\$10,454	\$11,298	\$3,583	22.4%	12.8x	13.5x	14.1x	3.2x
rry Global Group		USA	\$7,450	\$15,475	\$12,310	17.3%	7.9x	8.0x	7.3x	1.3x
Corporation		JPN	\$1,437	\$1,869	\$1,482	13.1%	11.3x	10.5x	9.6x	1.3x
ji Seal International		JPN	\$879	\$735	\$1,338	12.1%	4.5x	4.9x	4.5x	0.5x
oupe Guillin		FRA	\$543	\$601	\$901	15.1%	4.1x	5.3x	4.4x	0.7x
ers Industries		USA	\$411	\$816	\$836	13.1%	9.9x	7.6x	7.4x	1.0x
anscontinental		CAN	\$1,081	\$1,672	\$1,955	15.6%	5.8x	5.5x	5.5x	0.9x
Excluído de media y mediana						Media	7.3x	7.0x	6.5x	0.9x
						Mediana	7.9x	7.6x	7.3x	1.0x

Empresas Públicas Comparables Globales de Soluciones de Empaquetado

La siguiente tabla ofrece una visión general de la **industria de empaquetado sostenible y de papel (1/3)** mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Ancor		CHE	\$13,591	\$21,084	\$13,540	15.1%	10.9x	10.1x	10.3x	1.6x
Avery Dennison		USA	\$15,035	\$17,944	\$8,756	17.0%	12.9x	13.4x	12.0x	2.0x
Billerud		SWE	\$2,279	\$2,859	\$3,937	9.3%	7.4x	4.8x	7.8x	0.7x
Cascades		CAN	\$836	\$2,282	\$3,267	9.8%	7.7x	7.4x	7.1x	0.7x
Elopak		NOR	\$1,070	\$1,463	\$1,197	14.1%	9.2x	6.8x	8.7x	1.2x
Graphic Packaging		USA	\$8,152	\$13,431	\$8,807	21.3%	9.2x	6.9x	7.2x	1.5x
Huhtamäki		FIN	\$3,707	\$5,085	\$4,272	14.6%	10.2x	9.1x	8.1x	1.2x
International Paper Company		USA	\$18,698	\$23,554	\$18,619	12.0%	5.9x	5.8x	10.5x	1.3x
Klabin		BRA	\$4,651	\$9,960	\$3,176	35.7%	6.6x	6.4x	8.8x	3.1x

Empresas Públicas Comparables Globales de Soluciones de Empaquetado

La siguiente tabla ofrece una visión general de la **industria de empaquetado sostenible y de papel (2/3)** mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Mayr-Melnhof Karton		AUT	\$1,648	\$3,083	\$4,224	8.7%	9.3x	7.1x	8.4x	0.7x
Mondi		GBR	\$6,579	\$8,773	\$7,678	12.1%	6.8x	5.9x	9.4x	1.1x
Packaging Corporation of America		USA	\$20,075	\$21,987	\$8,383	21.1%	7.7x	7.9x	12.5x	2.6x
Rengo		JPN	\$1,381	\$3,797	\$6,046	10.2%	6.4x	7.3x	6.1x	0.6x
Sealed Air		USA	\$4,929	\$9,179	\$5,393	20.4%	10.4x	8.9x	8.4x	1.7x
SIG Group		CHE	\$7,541	\$10,177	\$3,446	24.4%	17.1x	17.2x	12.1x	3.0x
Smurfit Westrock		IRL	\$27,910	\$41,917	\$21,109	12.7%	7.0x	5.6x	15.6x	2.0x
Sonoco		USA	\$4,800	\$8,001	\$5,305	21.2%	18.5x	7.7x	7.1x	1.5x
Stora Enso		FIN	\$7,927	\$11,631	\$9,368	9.5%	7.5x	7.0x	13.0x	1.2x

Empresas Públicas Comparables Globales de Soluciones de Empaquetado

La siguiente tabla ofrece una visión general de la **industria de empaquetado sostenible y de papel (3/3)** mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valoración

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Tailim Packaging	 TAILIM PACKAGING	KOR	\$90	\$289	\$484	3.6%	7.4x	6.4x	16.6x	0.6x
Tomoku Co	 Tomoku Co., Ltd.	JPN	\$243	\$612	\$1,394	7.3%	5.2x	5.9x	6.0x	0.4x
						Media	7.9x	7.1x	9.1x	1.4x
						Mediana	7.7x	7.0x	8.7x	1.3x

■ Excluído de media y mediana

Industria de Soluciones de Empaquetado – Transacciones Globales

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 4to trimestre de 2024, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dec-24	Negocio de Empaque de Sonoco Products Company	USA	Toppan , proveedor de soluciones de empaque e impresión, adquirió el negocio de empaque termoformado y flexible de Sonoco Products Company			100.0%	\$1,800.0	-	-
Dec-24		USA	Novolex , fabricante líder de empaques para alimentos, bebidas y productos especializados, adquirió Pactiv Evergreen , un productor de empaques para servicios de alimentos y bebidas		-	100.0%	\$7,124.1	6.1x	1.3x
Nov-24	Cintas Especiales de Berry	USA	Nautic Partners , firma de capital privado, adquirió el negocio de cintas especiales de Berry Global Group			100.0%	\$540.0	-	-
Nov-24		IND	PAG , firma de capital privado, adquirió Manjushree Technopack , la mayor empresa de empaques plásticos rígidos de la India			97.0%	\$1,101.5	25.4x	4.5x
Nov-24*		USA	Amtor , proveedor de soluciones sostenibles de empaque, acordó adquirir Berry Global , fabricante líder de productos de empaque plástico			100.0%	\$18,036.0	7.9x	1.4x
Oct-24		ESP	Ball , proveedor de soluciones sostenibles de empaque de aluminio, adquirió Alucan Entec , productor de latas y botellas de aerosol de aluminio		-	100.0%	\$89.0	-	-
Oct-24	Operaciones de Empaque de Transcontinental	USA	Hood Packaging , fabricante de materiales de empaque industrial y para el consumidor, adquirió las operaciones de empaque industrial de TC Transcontinental			100.0%	\$95.0	-	1.9x
Oct-24	Activos de Empaque en Europa Occidental de Schumacher Packaging	DEU	Mondi , proveedor global de soluciones sostenibles de empaque y papel, adquirió los activos de empaque en Europa Occidental de Schumacher Packaging, fabricante de empaques de cartón corrugado y sólido			100.0%	\$694.4	-	-

*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

Media 13.2x 2.3x
Mediana 7.9x 1.6x

Grupo Fomento Queretano

OBJETIVO

Grupo Fomento Queretano

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo, Alimentos y Bebidas, Soluciones de Empaquetado

GEOGRAFÍA

Querétaro, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale & Associates fue contratado por la familia propietaria de Grupo Fomento Queretano, uno de los grupos de empresas de embotelladoras de Coca-Cola más antiguos en México, para analizar alternativas estratégicas de su negocio en el marco del cambio del panorama en la industria.

RESULTADO

El proceso resultó en un consenso entre los accionistas sobre la alternativa preferida y una fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Fomento Queretano recibieron 45.1 millones de acciones serie L KOF por un valor empresa agregado total de aproximadamente MXN\$7.6 mil millones (US\$580 millones).

“Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo”

FOQUE
GRUPO FOMENTO QUERETANO

fusionó su

División de Bebidas

con

Coca-Cola
FEMSA

“Desde el principio del proceso de planificación antes de nuestra fusión con Coca-Cola FEMSA, Seale escuchó y ofreció respuestas directas a todas y cada una de las preguntas e inquietudes de nuestra familia y presentaron una amplia gama de opciones. Sus profesionistas nos dieron invaluable orientación y apoyo a medida que nos ayudaron a mediar las negociaciones de fusión. Sabíamos que podíamos contar con su asesoría confiable para asegurarnos de tomar las mejores decisiones para nuestra compañía, nuestros empleados y nuestra familia.”

Federico Ruiz Rubio
Ex miembro del Consejo y Accionista, Grupo Fomento Queretano

Grupo Tampico

OBJETIVO

Grupo Tampico

TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Productos de Consumo,
Alimentos y Bebidas,
Soluciones de
Empaquetado

GEOGRAFÍA

Tamaulipas, México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por el grupo de accionistas de Grupo Tampico para analizar y estructurar la fusión de la división de bebidas de la compañía con Coca-Cola FEMSA.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionistas de Seale le presentaron a la familia una variedad de alternativas estratégicas y resultados de escenarios para una venta o fusión con tres consolidadores de la industria y realizaron un análisis en relación a los objetivos de valor para los accionistas, tiempo y control del negocio. Después de que la familia decidió que una fusión con Coca-Cola FEMSA era la alternativa preferida, Seale ejecutó un proceso disciplinado y rápido de comprador preferente para lograr los objetivos de valor, tiempo y control de los accionistas.

RESULTADO

El planteamiento de Seale dio lugar a una exitosa fusión con Coca-Cola FEMSA. Como resultado de la fusión, los accionistas de Grupo Tampico recibieron 63,5 millones de acciones KOF serie L de nueva emisión a un valor de 103.20 pesos por acción. Las acciones KOF serie L emitidas se apreciaron 19.8% hasta alcanzar un precio de MXN \$123.63 antes del cierre, lo que representó un valor total de la transacción de MXN \$10.6 mil millones (aproximadamente US\$800 millones al tipo de cambio de la fecha de cierre). La transacción se cerró el 11 de octubre de 2011.

“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa”



fusionó su

División de Bebidas

con



“Seale brindó a nuestros accionistas una guía valiosa sobre una amplia gama de temas importantes durante el proceso y sirvió como un asesor confiable, ayudándonos a estructurar una fusión exitosa con Coca-Cola FEMSA que cumplió con los objetivos de nuestros accionistas.”

Robert Fleishman
Vice Presidente, Grupo Tampico

“Nos complace haber cerrado exitosamente esta fusión tan importante en un período corto de tiempo y haber consolidado nuestra posición como líder en la industria mexicana de bebidas.”

Carlos Salazar Lomelin, Director Ejecutivo, Coca-Cola FEMSA

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 <p>INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Universidad de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

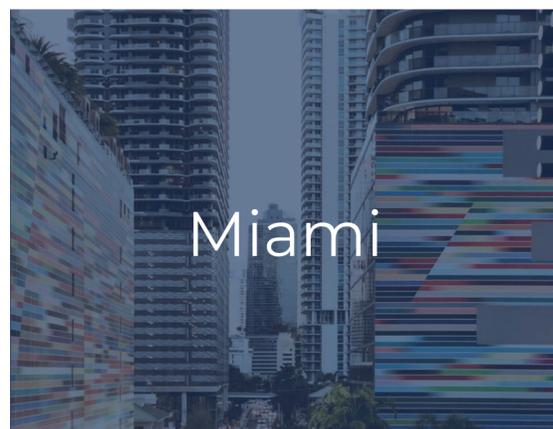
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



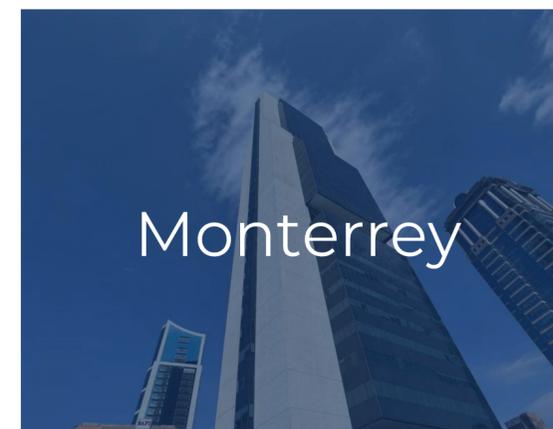
Washington D.C.



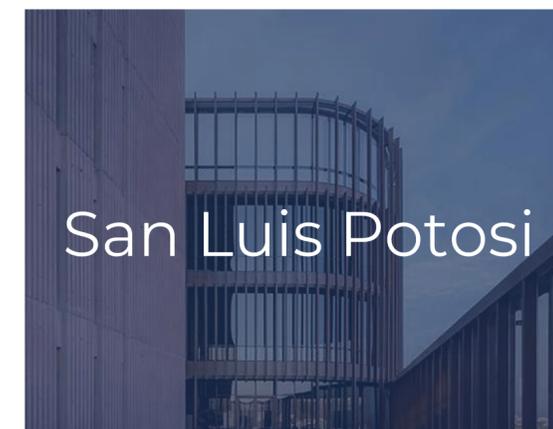
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

25
Años de Experiencia

+\$50B
Transacciones Cerradas en el mundo

Services & Solutions

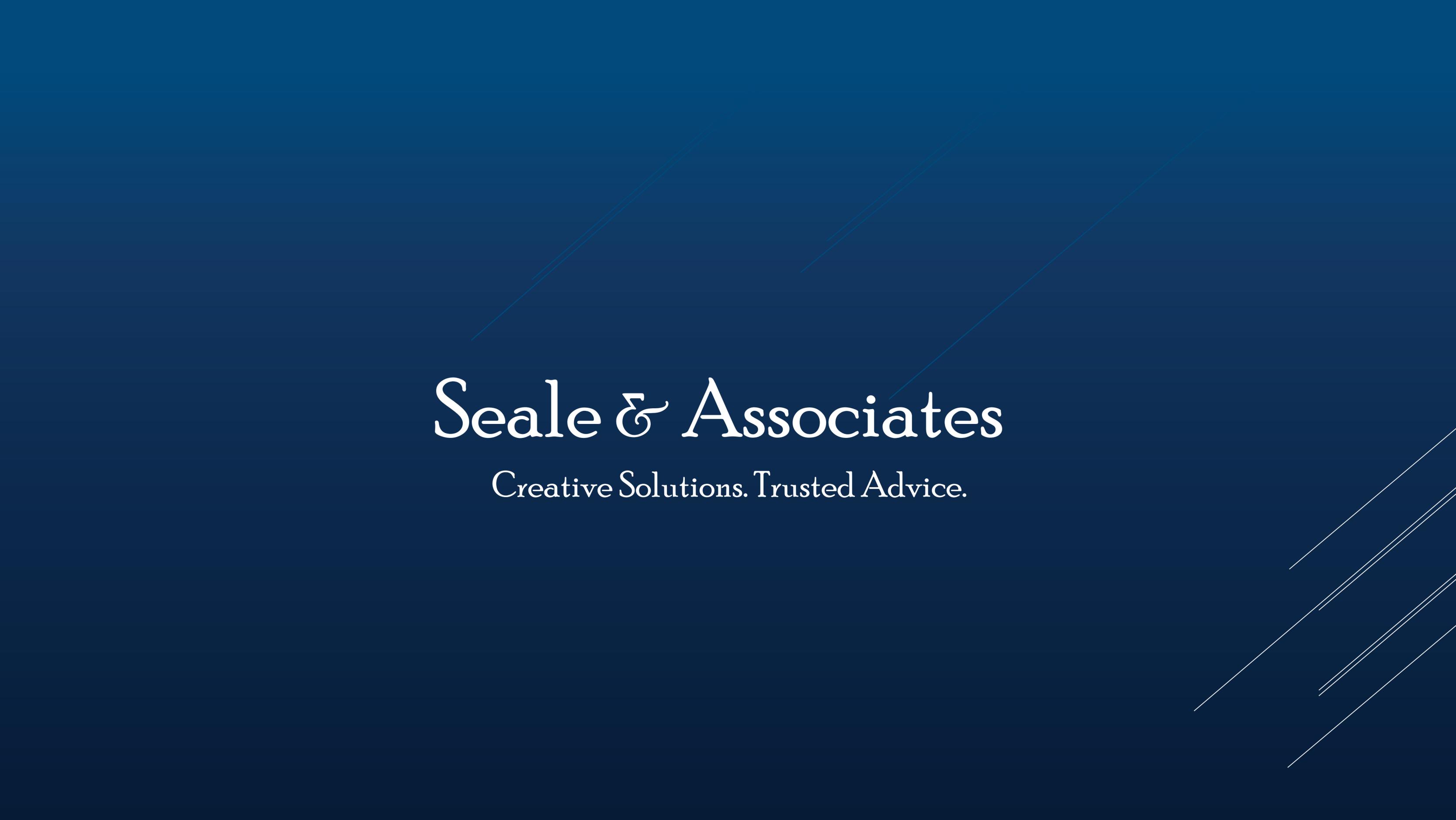
- Fusiones y Adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo
- Peritaje
- Asesoría en Finanzas Corporativas
- Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.