



Seale & Associates

INDUSTRIA DE
CUIDADO PERSONAL
2DO TRIMESTRE 2024
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria cuidado personal durante el segundo trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



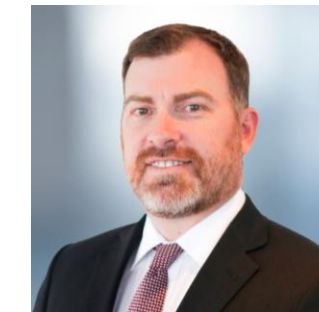
James A. Seale | Presidente

jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior

bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director

rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director

sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director

chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente

amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente

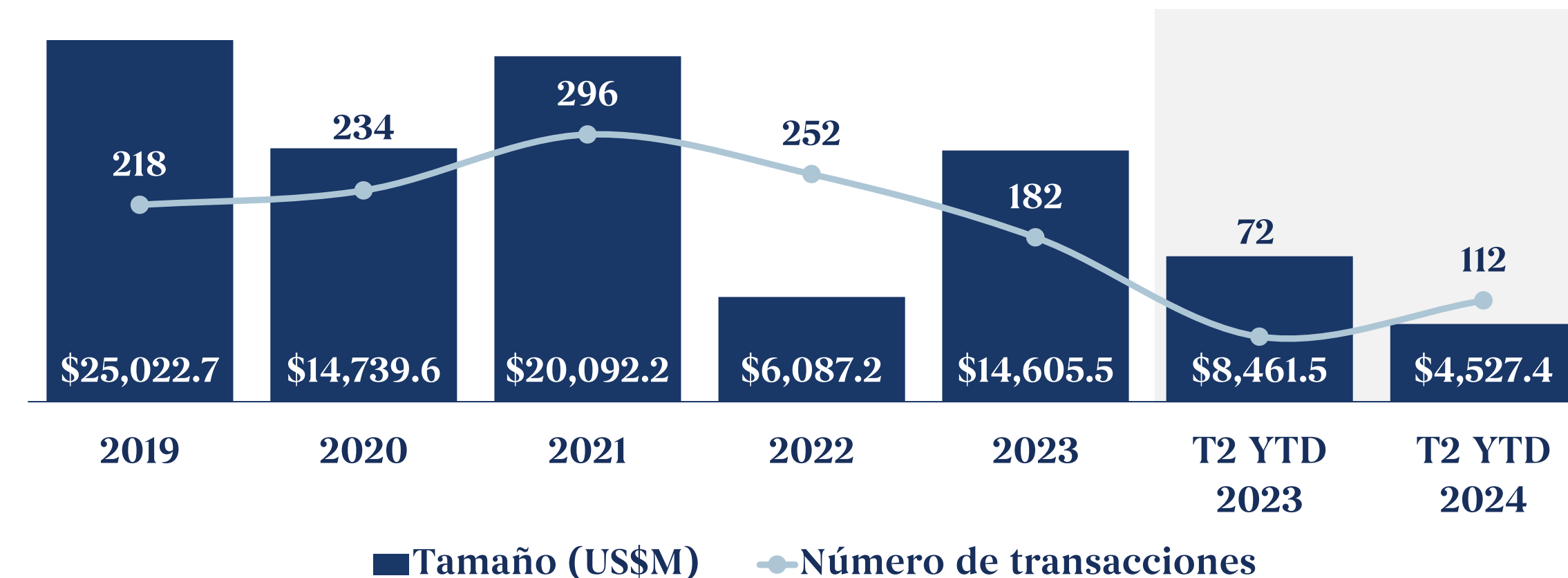
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Cuidado Personal y Tendencias de M&A

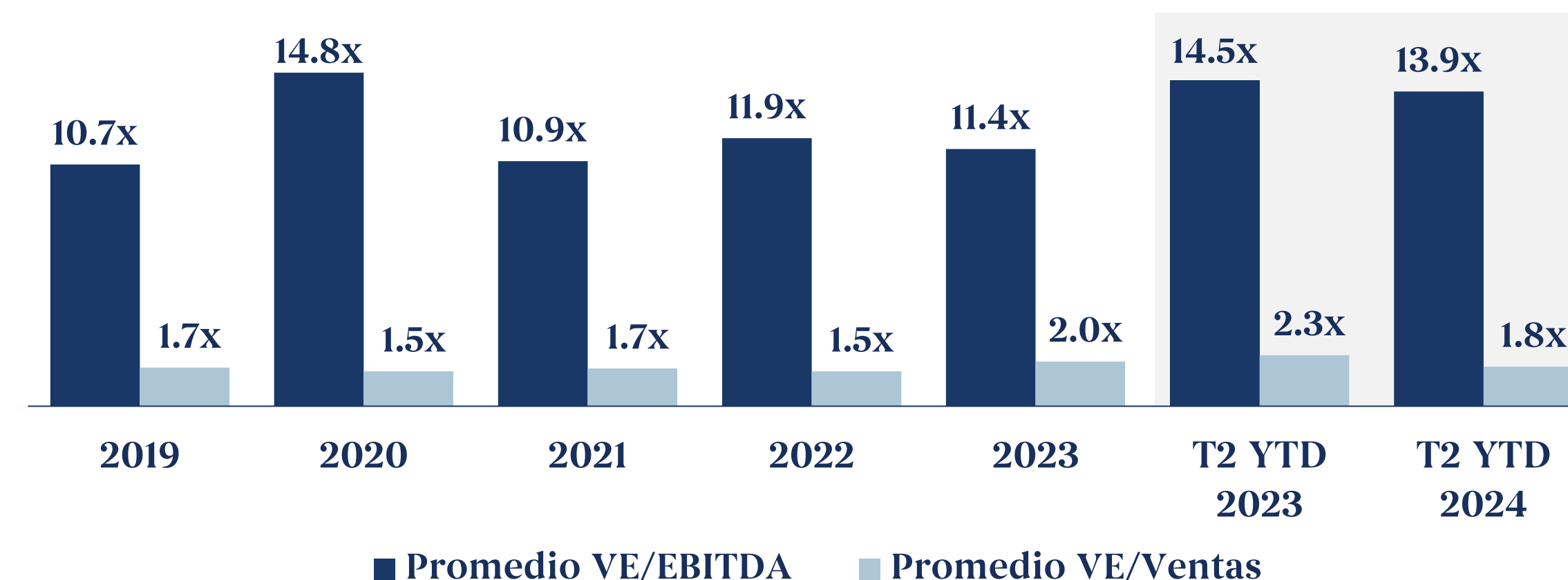
Resumen de la industria de Belleza y Cuidado Personal

- El mercado Global de Belleza y Cuidado personal se estima en **US\$646.2 mil millones en 2024**, con un **CAC** esperado del **3.3%** de **2024 a 2028**. El segmento más grande dentro de este mercado es el **Cuidado Personal**, estimado en **US\$282.8 mil millones en 2024**
- Las recientes operaciones en el sector de la belleza y el previsible resurgimiento de las fusiones y adquisiciones están **llevando a los fondos de capital privado** a plantearse la salida de empresas maduras en cartera, ya que los múltiplos se han restablecido y las **valuaciones** siguen **mejorando**
- Los **compradores estratégicos** han sido los más activos en la **adquisición de activos de belleza**, mientras que las **firmas de capital privado** están ejecutando en gran medida **adquisiciones adicionales** para sus compañías de portafolio existentes
- En los EE.UU., las **altas tasas de interés** han hecho que los compradores sean **más exigentes**, con un mayor énfasis en la **rentabilidad** para que las marcas de **Belleza y Cuidado Personal** atraigan **múltiplos superiores**
- Una sólida cartera de activos con buenos resultados en EE. UU. está impulsando una **perspectiva positiva** para la segunda mitad de 2024, con **compradores estratégicos** y de **capital privado** que favorecen las marcas omnicanal, los productos de alta calidad y aquellos centrados en las tendencias de fidelización y crecimiento del volumen
- La categoría de mayor crecimiento en el canal estadounidense es el **maquillaje**. Muchas marcas independientes que han alcanzado escala están evaluando sus opciones para posibles **fusiones y adquisiciones**. Los compradores estratégicos seguirán dando **prioridad a marcas y fabricantes** que ofrezcan escala, productos complementarios y apoyen el crecimiento de los ingresos











Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Cuidado Personal












Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Cuidado Personal









Empresas Públicas Comparables Globales de la Industria de Higiene Personal

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Colgate-Palmolive Company		USA	\$79,616	\$87,382	\$19,989	24.4%	16.3x	16.7x	17.9x	4.4x
Edgewell Personal Care Company		USA	\$1,992	\$3,170	\$2,270	14.7%	9.3x	10.0x	9.5x	1.4x
Essity AB (publ)		SWE	\$17,974	\$21,401	\$13,698	17.6%	12.5x	11.8x	8.9x	1.6x
Kimberly-Clark Corporation		USA	\$46,533	\$53,816	\$20,280	21.6%	13.4x	12.9x	12.3x	2.7x
Lion Corporation		JPN	\$2,156	\$2,075	\$2,541	11.5%	7.6x	9.1x	7.1x	0.8x
Pigeon Corporation		JPN	\$1,082	\$908	\$608	15.5%	13.0x	11.2x	9.6x	1.5x
Reckitt Benckiser Group plc		GBR	\$37,807	\$46,870	\$18,108	25.9%	16.0x	13.9x	10.0x	2.6x
The Procter & Gamble Company		USA	\$389,234	\$415,464	\$84,039	29.2%	17.5x	17.3x	16.9x	4.9x
Unicharm Corporation		JPN	\$18,844	\$17,374	\$6,068	19.3%	16.2x	17.9x	14.9x	2.9x
Unilever PLC		GBR	\$137,046	\$166,033	\$64,602	19.4%	12.5x	12.4x	13.3x	2.6x
■ Excluído de media y mediana						Media	13.0x	12.2x	10.7x	2.0x
						Mediana	13.2x	12.6x	11.2x	2.6x

Empresas Públicas Comparables Globales de Belleza y Cuidado de la Piel (1/2)

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Amorepacific Corporation	AMOREPACIFIC	KOR	\$7,493	\$6,887	\$2,651	9.9%	13.0x	16.2x	26.3x	2.6x
Beiersdorf Aktiengesellschaft		DEU	\$32,747	\$30,175	\$10,378	15.2%	15.3x	16.5x	19.1x	2.9x
Cosmax, Inc.		KOR	\$1,612	\$1,932	\$1,440	10.5%	7.1x	11.1x	12.8x	1.3x
Coty Inc.		USA	\$8,650	\$13,013	\$6,118	19.7%	11.9x	14.2x	10.8x	2.1x
e.l.f. Beauty, Inc.		USA	\$11,787	\$11,970	\$1,132	16.3%	30.6x	51.0x	64.7x	10.6x
Kao Corporation		JPN	\$18,864	\$19,164	\$9,840	13.1%	11.2x	13.3x	14.9x	1.9x
KOSÉ Corporation		JPN	\$3,632	\$3,033	\$1,961	9.0%	20.2x	18.8x	17.1x	1.5x
LG H&H Co., Ltd.		KOR	\$3,931	\$3,551	\$4,965	11.2%	8.7x	7.9x	6.4x	0.7x
L'Occitane International S.A.		LUX	\$6,271	\$7,127	\$2,724	14.8%	10.9x	10.0x	17.7x	2.6x
L'Oréal S.A.		FRA	\$234,935	\$239,626	\$45,783	22.1%	24.9x	25.0x	23.7x	5.2x



Empresas Públicas Comparables Globales de Belleza y Cuidado de la Piel (2/2)

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Natura &Co Holding S.A.		BRA	\$3,873	\$4,133	\$4,818	8.8%	10.3x	11.1x	9.7x	0.9x
Noevir Holdings Co., Ltd.		JPN	\$1,198	\$1,037	\$398	19.6%	15.1x	13.2x	13.3x	2.6x
Nu Skin Enterprises, Inc.		USA	\$523	\$882	\$1,844	12.4%	6.2x	6.6x	3.9x	0.5x
Shiseido Company, Limited		JPN	\$11,405	\$13,106	\$6,142	8.0%	22.0x	24.1x	26.6x	2.1x
The Estée Lauder Companies Inc.		USA	\$38,151	\$45,130	\$15,608	17.2%	19.3x	20.6x	16.8x	2.9x
Ulta Beauty, Inc.		USA	\$18,412	\$19,780	\$11,299	20.6%	11.0x	10.9x	8.5x	1.8x
■ Excluído de media y mediana						Media	11.7x	12.5x	12.6x	1.9x
						Mediana	12.5x	13.7x	15.8x	2.1x

Cuidado Personal – Transacciones Globales

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Jun-24		AUS	Ofrece productos orgánicos para el cuidado de la piel y bienestar		-	100.0%	\$16.7	-	-	
Jun-24		USA	Ofrece productos de cuidado personal y belleza respaldados por la ciencia		-	100.0%	-	-	-	
Jun-24	Activos de Occy Laboratory	CAN	Ofrece productos dermocosméticos de alta calidad			100.0%	\$0.7	-	-	
Jun-24		USA	Ofrece productos naturales para el cuidado de la piel		-	100.0%	-	-	-	
Jun-24		CAN	Ofrece productos naturales para la salud		-	100.0%	\$1.8	-	-	
Jun-24*		JPN	Ofrece cosméticos sin aditivos y suplementos dietéticos		-	67.5%	\$1,390.0	12.5x	1.8x	
May-24		GBR	Ofrece productos naturales para la salud y el cuidado de la piel		-	100.0%	\$1.7	4.3x	1.1x	
May-24		USA	Ofrece productos de pestañas sin pegamento y aptos para veganos		Semmens Business Trust	100.0%	\$0.6	-	-	
May-24*	Target Co.	CAN	Ofrece una variedad de productos naturales en formas líquidas, en polvo y en cápsulas		-	100.0%	\$1.8	-	-	
Abr-24	Negocio de Cosméticos de Ivía Beaute	IND	Ofrece productos cosméticos y de cuidado personal			100.0%	\$28.8	-	-	
*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre								Media	8.4x	1.4x
								Mediana	8.4x	1.4x

Transacciones de Private Equity

INDUSTRIA	PERIODO	VALOR DE EMPRESA PROMEDIO (EN USD)	VENTAS PROMEDIO (EN USD)	CRECIMIENTO DE VENTAS (TTM)	VALOR DE EMPRESA / VENTAS	MARGÉN EBITDA	VALOR DE EMPRESA / EBITDA	NUMERO DE TRANSACCIONES
 Preparaciones para el Aseo Personal <small>NAICS 325620 – Fabricación de Preparaciones para el Aseo Personal</small>	2019 - 2024	\$46.2M	\$38.1M	22.9%	1.4x	21.7%	6.1x	17
 Tiendas de Cosméticos, Artículos de Belleza y Perfumes <small>NAICS 44612– Tiendas de Cosméticos, Artículos de Belleza y Perfumes</small>	2019 - 2024	\$63.5M	\$44.9M	19.3%	1.5x	22.6%	7.1x	4

Notas:

- Datos obtenidos a través de la plataforma de suscripción “GF Data”, que ofrece información y métricas detalladas sobre las transacciones hechas por fondos de capital privado en los Estados Unidos.
- Los datos se proporcionan bajo un formato confidencial. Los usuarios no pueden identificar la empresa y la transacción correspondiente. Dado este enfoque confidencial, es menos probable que los datos presentados estén sesgados o manipulados.

ConvaTec

OBJETIVO

Sensi-Care y Aloe Vesta

TIPO DE TRANSACCIÓN

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Cuidado de la piel y
Cuidado Personal

GEOGRAFÍA

Reading, GBR

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero para ConvaTec Group (LON:CTEC) para la venta de Sensi-Care y Aloe Vesta a Medline Industries. ConvaTec Group (LON:CTEC) es una empresa mundial de productos médicos con sede en el Reino Unido.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale condujeron un proceso de subasta competitiva, manejando a múltiples inversionistas estratégicos y financieros. El enfoque disciplinado de Seale permitió al cliente mantener el ímpetu en el proceso de negociación para asegurar un cierre en términos favorables.

RESULTADO

El proceso resultó en la adquisición exitosa de Sensi-Care y Aloe Vesta por parte de Medline Industries, una empresa Estadounidense de atención médica con con más de USD\$14MM en ventas anuales. La desinversión es parte de la estrategia de ConvaTec para centrarse en sus negocios y mercados principales.

“Seale fue fundamental para mantener el proceso en marcha de manera rápida y ordenada”



ha vendido

SENSI CARE

y

ALOE VESTA

a



“Seale fue fundamental para mantener el proceso en marcha de manera rápida y ordenada. Su sentido común y su capacidad para encontrar soluciones simples y comunes, preservando al mismo tiempo nuestros intereses, fueron invaluable para que este proyecto concluyera con éxito.”

George Landau
Vicepresidente de Desarrollo Corporativo de ConvaTec

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

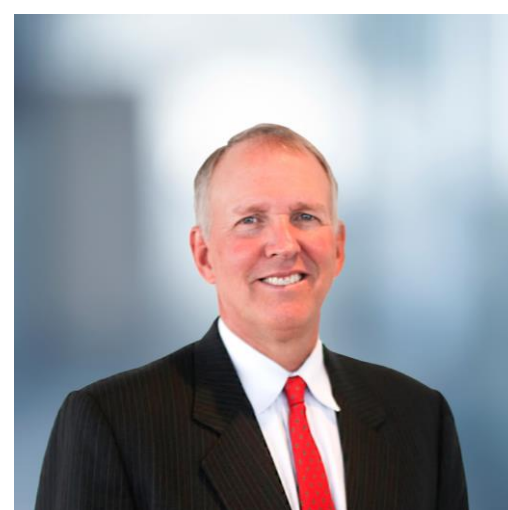
Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 <p>INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de concreto</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Multiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 

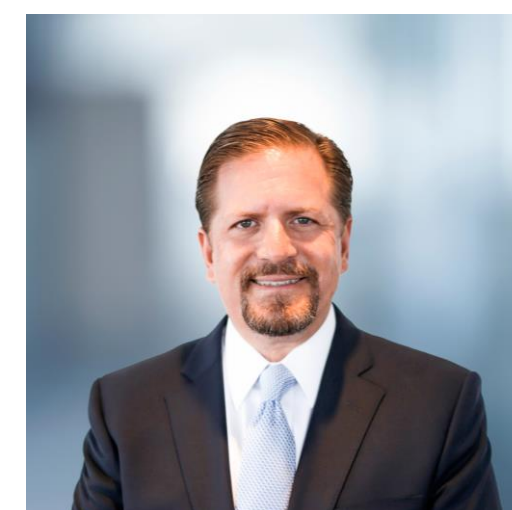


JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad

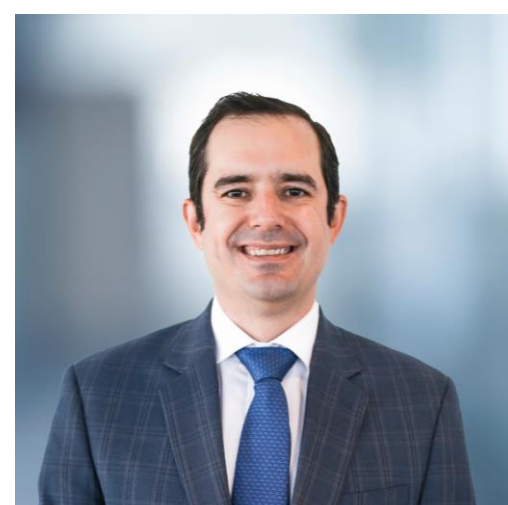


BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores

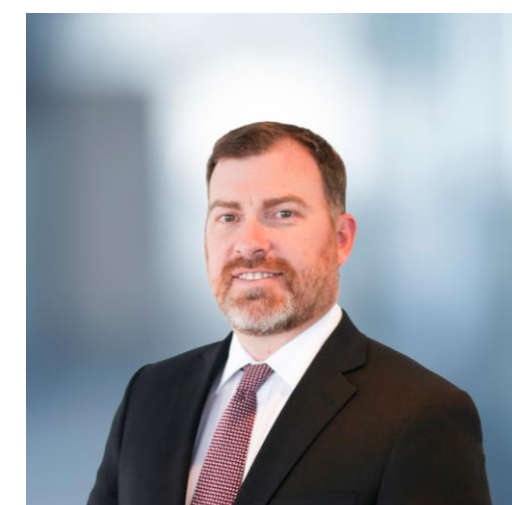


SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad

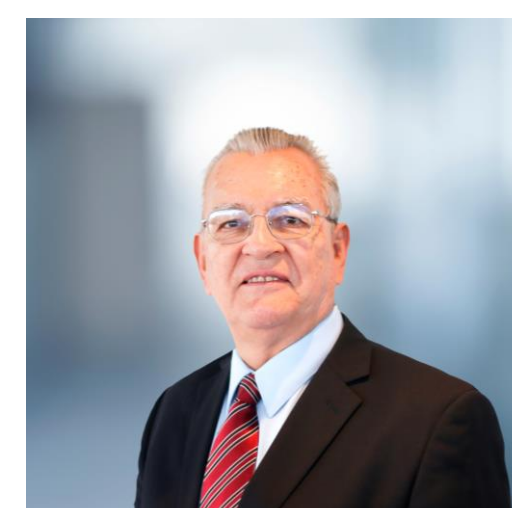


CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Universidad de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

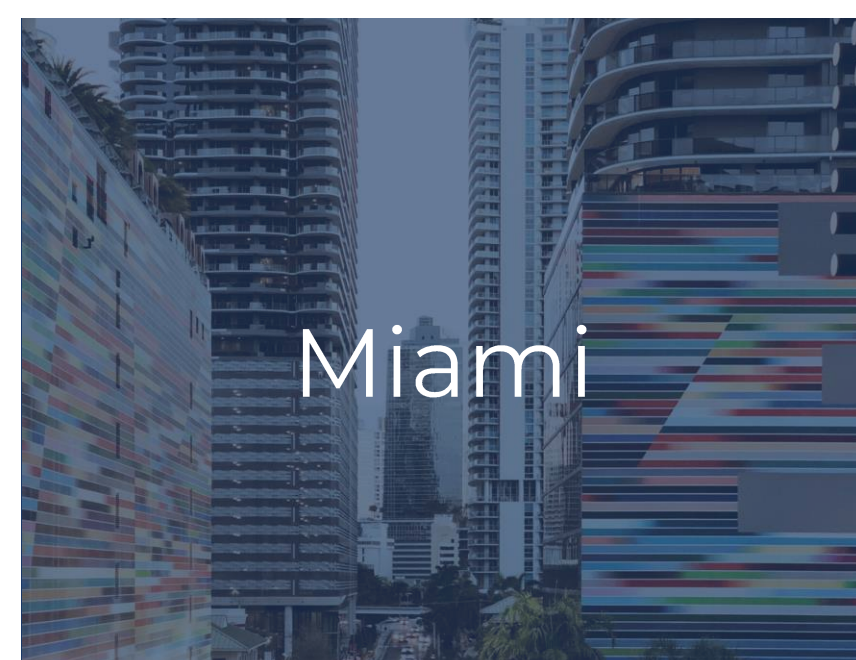
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



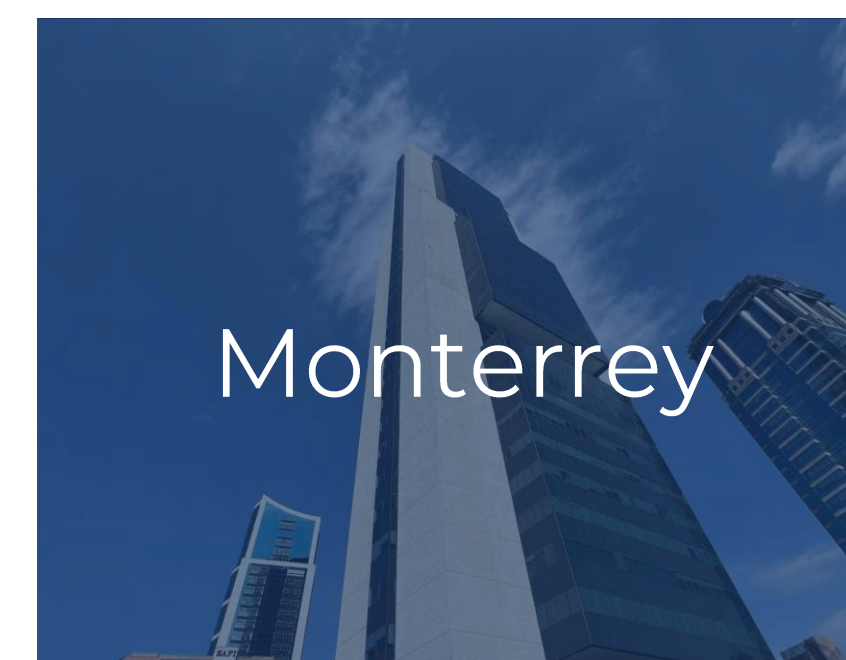
Washington D.C.



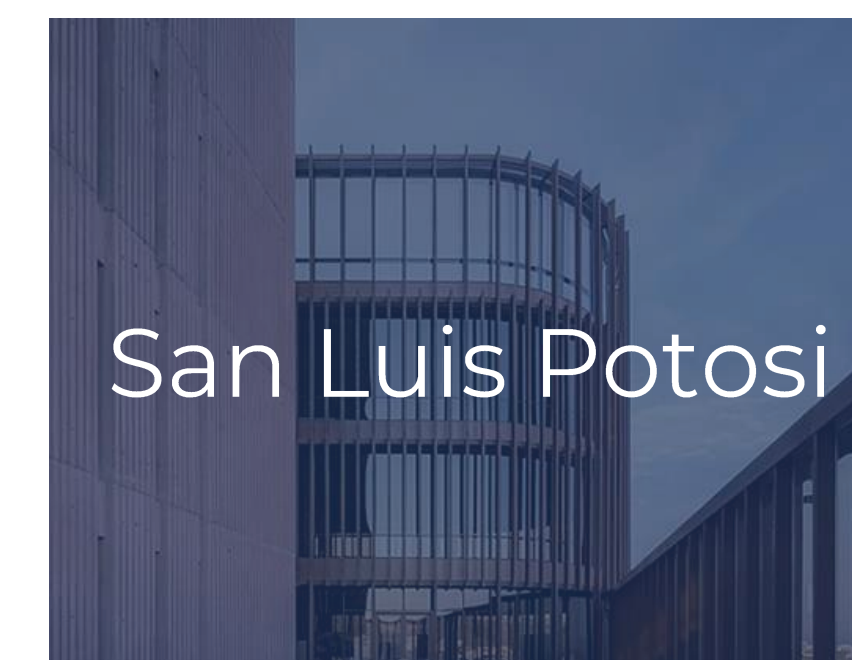
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

Creative Solutions. Trusted Advice.

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

25

AÑOS DE EXPERIENCIA

\$50B+

TRANSACCIONES CERRADAS A NIVEL MUNDIAL

Servicios y Soluciones

- Fusiones y adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones

- Due Diligence / Acompañamiento
- Peritaje de expertos
- Asesoría en finanzas corporativas
- Consultoría estratégica

Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.



Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.