

Seale & Associates

INDUSTRIA DE EQUIPOS DE
SERVICIO DE ALIMENTOS
4TO TRIMESTRE 2023
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de Equipos de Servicio de Alimentos durante el cuarto trimestre de 2023.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



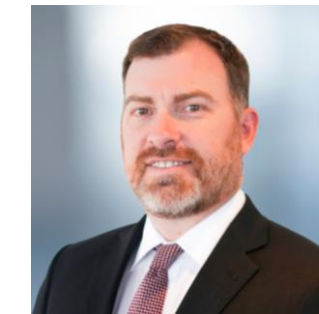
James A. Seale | Presidente

jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Director Ejecutivo Senior

bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Director Ejecutivo

rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Director Ejecutivo

sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández | Director Ejecutivo

chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente

amontemayor@sealeassociates.com



Armando Rios | Vicepresidente

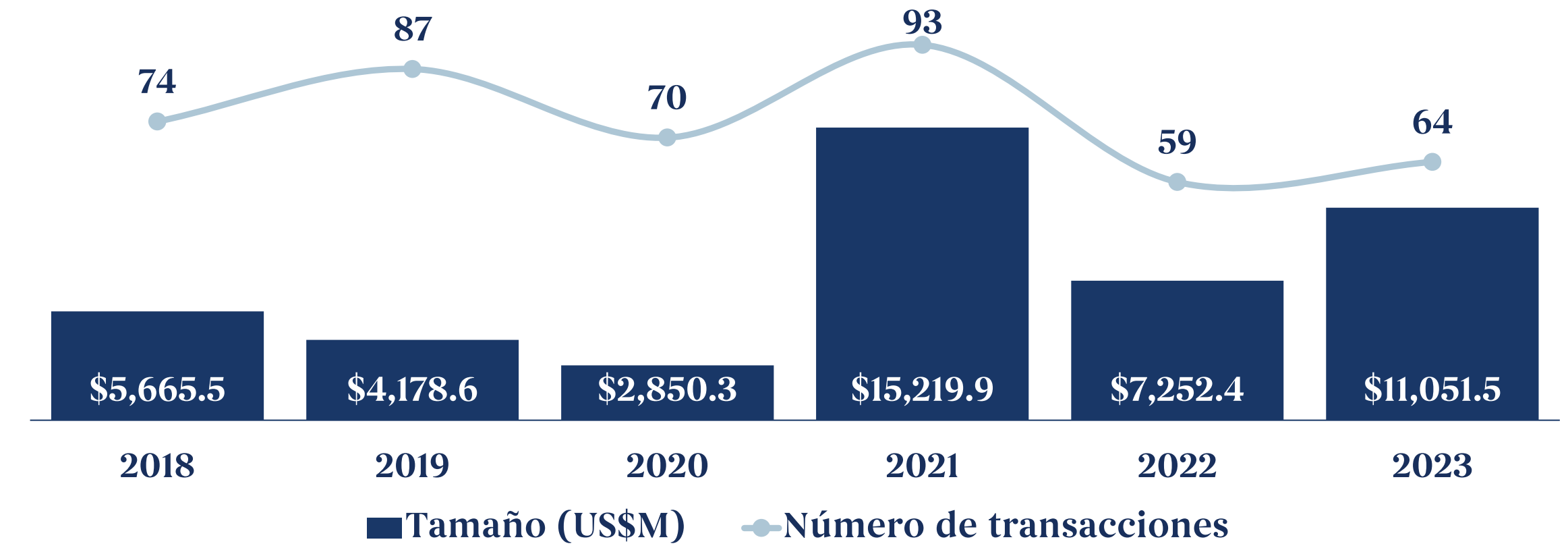
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos y Tendencias de M&A

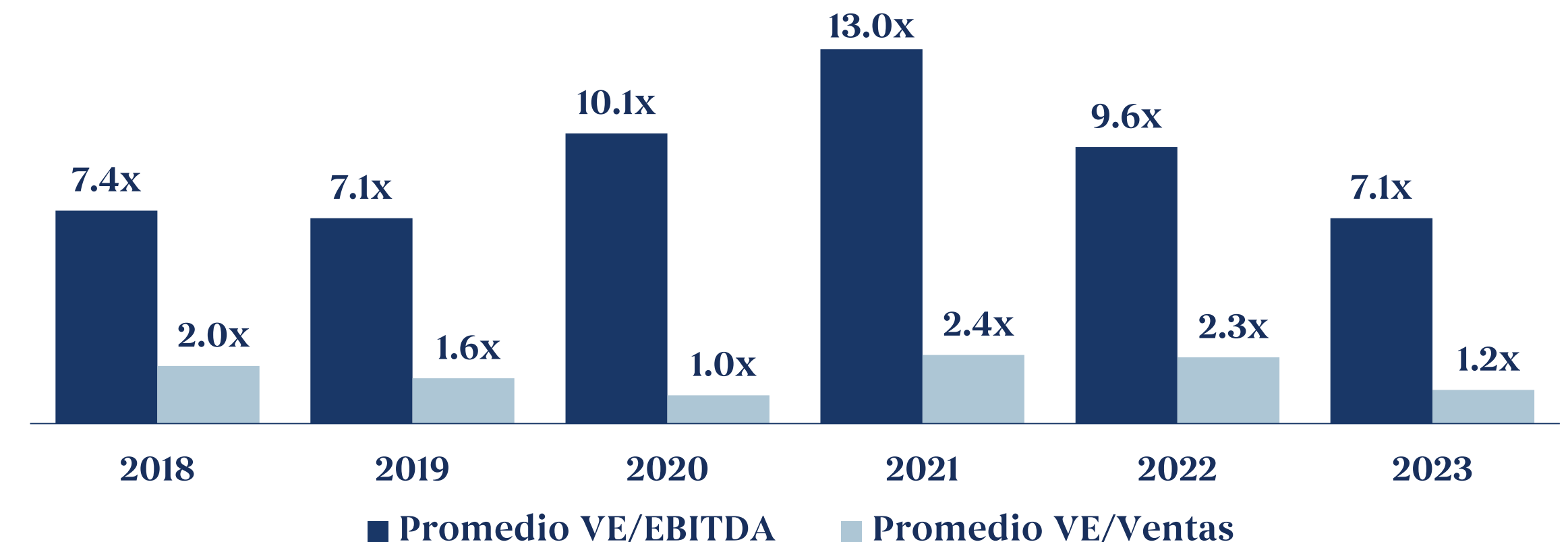
Panorama en la Industria y Tendencias de M&A

- El tamaño del mercado de **equipos de cocina comercial** se estima en **US\$42.8MM** en **2024**, y se espera que alcance los **US\$56.5MM** en **2029**, creciendo a una **CAGR** del **5.7%**
- La demanda de equipos de cocina comercial ha **aumentado** notablemente con el tiempo, impulsada por el rápido **crecimiento** de los **proveedores** de servicios de alimentos, incluidos los restaurantes de servicio rápido y de servicio completo
- Hoteles y restaurantes buscan aparatos de cocina eficientes y avanzados para un rendimiento **óptimo** en sus operaciones culinarias. Estas empresas prefieren equipos de cocina que ofrezcan **servicios de primera categoría** con rapidez
- Los restaurantes y hoteles utilizan cada vez más **aparatos de cocina comerciales**, como refrigeradores, hornos y utensilios
- Muchos establecimientos están invirtiendo en nuevos equipos de cocina para **cumplir** con las nuevas directrices de **seguridad e higiene**, como las tecnologías sin contacto y la mejora de los sistemas de filtración de aire
- Se prevé que el mercado mundial de maquinaria para el procesamiento de alimentos crezca a un **CAGR** del **5.5%**
- Se prevé que el aumento de la demanda de frutas y verduras congeladas, frescas y exóticas **impulse** la necesidad de **maquinaria de procesamiento** de frutas y verduras, ya que el procesamiento prolonga la vida útil de estos productos, lo que aumenta las oportunidades comerciales
- Se espera que el **crecimiento** previsto de la demanda de **equipos de confitería** en los próximos años se vea impulsado por la creciente demanda de productos de confitería a través de tiendas minoristas y cadenas de confitería independientes

Tamaño del Mercado de Equipos de Servicio de Alimentos










Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos



Empresas Públicas Comparables Globales de Equipos de Servicio de Alimentos

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2023		
						2021	2022	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Dover Corporation		USA	\$21,517	\$24,384	\$8,438	21.5%	16.6x	13.6x	13.4x	2.9x
Electrolux Professional AB (publ)		SWE	\$1,572	\$1,748	\$1,178	13.4%	22.6x	16.8x	11.1x	1.5x
Fujimak Corporation		JPN	\$74	\$46	\$273	6.4%	3.0x	2.7x	2.6x	0.2x
Hoshizaki Corporation		JPN	\$5,304	\$3,525	\$2,650	12.4%	19.3x	12.3x	10.8x	1.3x
John Bean Technologies Corporation		USA	\$3,166	\$3,285	\$1,664	17.8%	18.8x	15.9x	11.1x	2.0x
Illinois Tool Works Inc.		USA	\$78,814	\$85,891	\$16,107	28.1%	20.9x	17.8x	19.0x	5.3x
Maruzen Co., Ltd.		JPN	\$317	\$84	\$426	7.8%	2.2x	0.4x	2.5x	0.2x
Rinnai Corporation		JPN	\$3,320	\$2,697	\$2,989	11.0%	7.7x	6.7x	8.2x	0.9x
The Middleby Corporation		USA	\$7,889	\$10,325	\$4,037	22.0%	18.8x	13.8x	11.7x	2.6x
■ Excluído de media y mediana						Media	13.4x	10.3x	8.9x	1.4x
						Mediana	18.8x	13.6x	11.1x	1.5x

Transacciones Globales Durante el Cuarto Trimestre

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-23	 Edward Don & Company	USA	Distribuye equipos, suministros y productos desechables para servicios alimentarios			100.0%	-	-	-
Nov-23	Activos de Foodmek Ltd	GBR	Fabrica maquinaria para el procesamiento de alimentos			100.0%	-	-	-
Nov-23	 STAINLESS SPECIALTIES INC.	USA	Fabrica equipos y productos de acero inoxidable para servicios de alimentación, restaurantes y otras industrias comerciales		-	100.0%	-	-	-

ND: No Disponible

Comentarios sobre Transacciones Seleccionadas



“Este negocio ejemplar, dirigido por Steve Don y un sólido equipo de liderazgo, aportará un valor añadido al negocio de Sysco y permitirá a Sysco servir mejor a nuestros clientes con un surtido de productos más completo.”

Kevin Hourican, Presidente y CEO de Sysco



“Estamos encantados de haber adquirido Foodmek y de poder continuar su legado de suministro de equipos de procesamiento de alta calidad a la industria alimentaria y de las bebidas.”


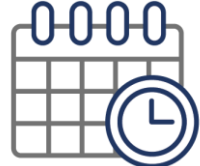
Lesley Cardiff, Director de Finanzas de CAE



“Estamos encantados de dar la bienvenida a SSI a nuestra organización. La planta de producción de SSI en Eastlake, OH, aumentará nuestra capacidad de fabricación a medida y creará una organización de fabricación de equipos de acero inoxidable para restaurantes comerciales que será la mejor de su clase.”

Sacha Polakoff, Presidente y CEO de NAKS

Transacciones de Private Equity

INDUSTRIA	PERIODO	VALOR DE EMPRESA PROMEDIO (EN USD)	VENTAS PROMEDIO (EN USD)	CRECIMIENTO DE VENTAS (TTM)	VALOR DE EMPRESA / VENTAS	MARGÉN EBITDA	VALOR DE EMPRESA / EBITDA	NUMERO DE TRANSACCIONES
 Fabricación de Cubiertos y Herramientas Portátiles <i>NAICS 33221 – Fabricación de Cubiertos y Herramientas Portátiles</i>	2011-2021	\$54.1M	\$32.3M	15.2%	1.7x	22.7%	7.1x	5
 Fabricación de Maquinaria para Productos Alimentarios <i>NAICS 333241 – Fabricación de Maquinaria para Productos Alimentarios</i>	2017-2022	\$77.7M	\$52.3M	7.3%	1.2x	16.7%	7.5x	3

Notas:

- Datos obtenidos a través de la plataforma de suscripción “GF Data”, que ofrece información y métricas detalladas sobre las transacciones hechas por fondos de capital privado en los Estados Unidos.
- Los datos se proporcionan bajo un formato confidencial. Los usuarios no pueden identificar la empresa y la transacción correspondiente. Dado este enfoque confidencial, es menos probable que los datos presentados estén sesgados o manipulados.

Experiencia Relevante en el Sector

Experiencia en transacciones de fusiones y adquisiciones, incluyendo:

• **Venta de HTPG a Monomoy Capital Partners y Starboard Capital Partners**

- Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., filial de United Technologies Corp., en la Venta de Heat Transfer Products Group (HTPG), fabricante de equipos de refrigeración comerciales para el sector de la alimentación, el comercio minorista de alimentos y otros mercados no consumibles
- Seale asistió en en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación

• **Venta de International Cold Storage a CrownTonka y ThermalRite**

- Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., subsidiaria de United Technologies Corp., en la venta International Cold Storage, su negocio de cámaras de refrigeración comerciales
- Seale asistió en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación

• **Adquisición de Unified Brands a Dover Corporation por Electrolux Professional**

- Asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional para la adquisición de Unified Brands a Dover Corporation
- Seale llevó a cabo una exhaustiva investigación de mercado y precalificación para identificar posibles objetivos de adquisición con el fin de reforzar su presencia en EE.UU. y ampliar su cartera y oferta de marcas



GRUPO TORREY

OBJETIVO

Grupo Torrey

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de venta

INDUSTRIAS

Equipamiento para cocinas comerciales

GEOGRAFÍA

México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado por los accionistas de Grupo Torrey como asesor financiero exclusivo en la venta de su negocio a Imbera, una subsidiaria de FEMSA (BMV: FEMSA). Torrey era una empresa independiente de equipos de cocina comercial en México. Su línea de productos incluye refrigeradores, rebanadoras de carne, básculas y equipo de medición, entre otros. La empresa exporta productos a todo el mundo y atiende a sus clientes en México a través de una sólida red de distribuidores.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de comprador preferente con Imbera. La experiencia previa de Seale en la industria y su buena relación con FEMSA facilitaron el proceso de venta de manera relevante.

RESULTADO

El proceso resultó en la exitosa desinversión de Grupo Torrey a Imbera, ampliando aún más las capacidades de FEMSA en la industria.

“La participación de un gran comprador como FEMSA resalta aún más la importancia de este acuerdo”



ha sido adquirido por



subsidiaria de



“Nos complace haber podido representar a Grupo Torrey en esta desinversión estratégica a Imbera, una subsidiaria de FEMSA. Esta transacción fue particularmente significativa ya que los accionistas de Grupo Torrey han sido por mucho tiempo parte integral del negocio familiar. La participación de un comprador tan importante como FEMSA, resalta aún más la importancia de esta transacción. Deseamos a los nuevos propietarios de Grupo Torrey el mayor de los éxitos.”

Sergio Garcia del Bosque, Director Ejecutivo, Seale & Associates

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

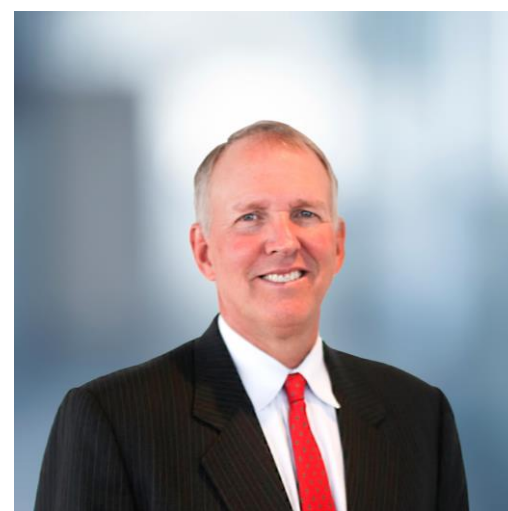
Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRIBETE

Mandatos Representativos en México

 <p>INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de hormigón</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Múltiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

✉ [in](#) +1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad

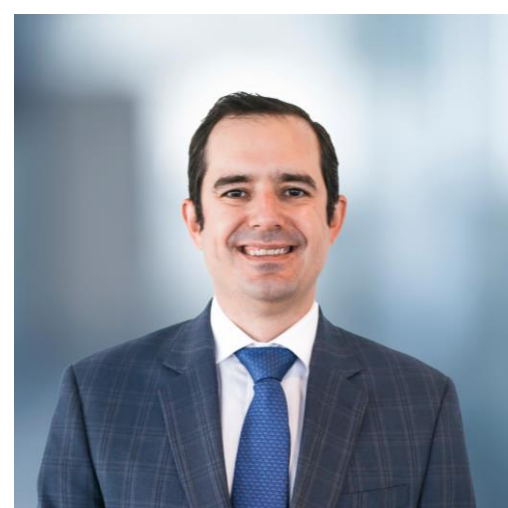


BRETT M. CARMEL

Director Ejecutivo Senior y Cofundador | Miami, FL

✉ [in](#) +1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores

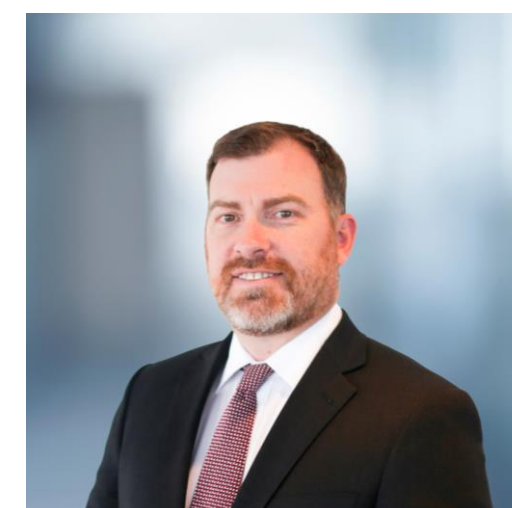


SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Director Ejecutivo | Ciudad de México, México

✉ [in](#) +52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Director Ejecutivo | Washington, D.C.

✉ [in](#) +1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad

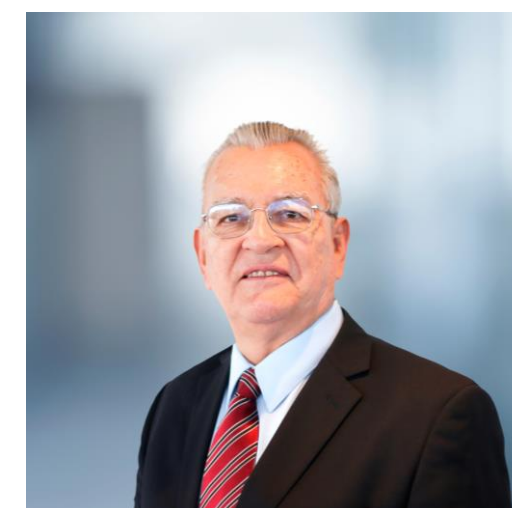


CARLOS HERNANDEZ

Director Ejecutivo | Cincinnati, OH

✉ [in](#) +1 (571) 482-3432

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Universidad de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

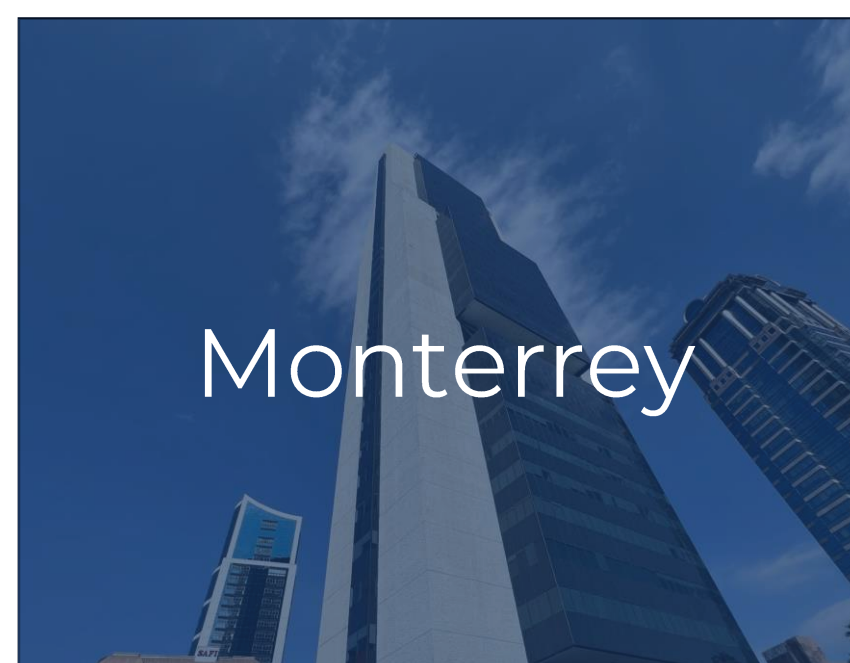
Director Senior | Monterrey, México

✉ [in](#) +52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



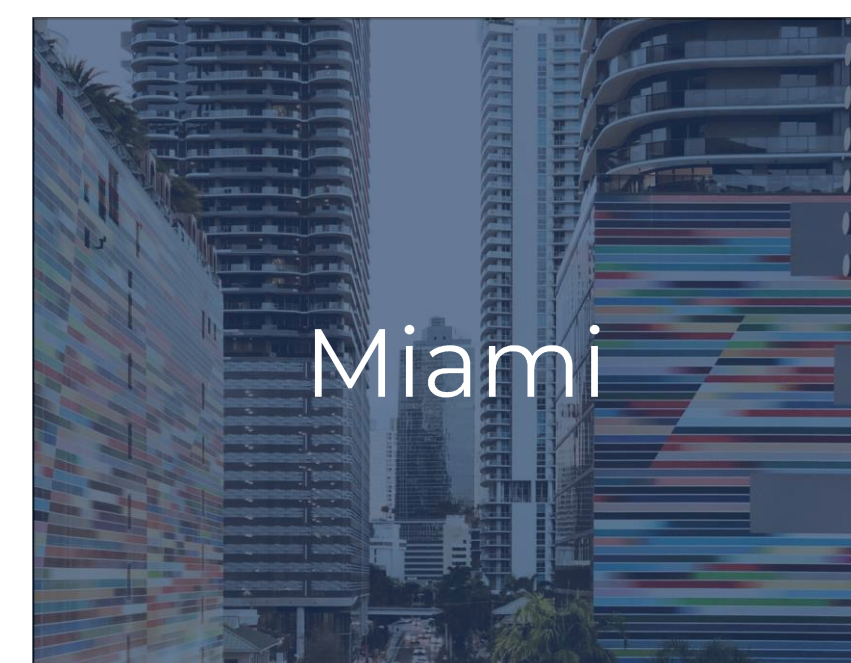
Washington D.C.



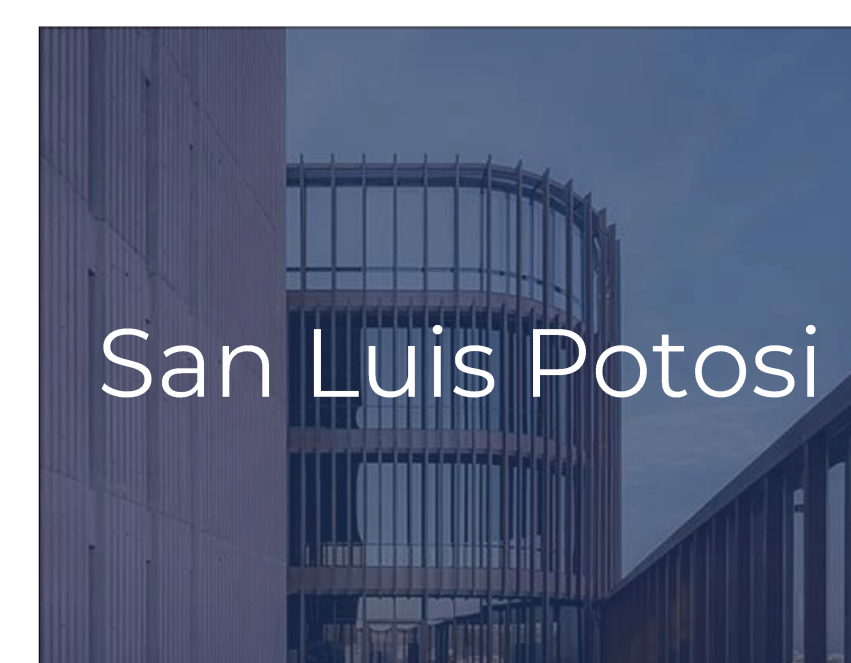
Monterrey



Ciudad de México



Miami



San Luis Potosi

Creative Solutions. Trusted Advice.

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

25

AÑOS DE EXPERIENCIA

\$50B+

TRANSACCIONES CERRADAS A NIVEL MUNDIAL

Servicios y Soluciones

Fusiones y adquisiciones
Desinversiones
Joint Ventures / Alianzas
Recapitalizaciones

Due Diligence / Acompañamiento
Peritaje de expertos
Asesoría en finanzas corporativas
Consultoría estratégica

Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.



Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.