



# Seale & Associates

INDUSTRIA DE EQUIPOS DE  
SERVICIO DE ALIMENTOS  
2DO TRIMESTRE 2024  
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

**25** años



# Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de Equipos de Servicio de Alimentos durante el 2do trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



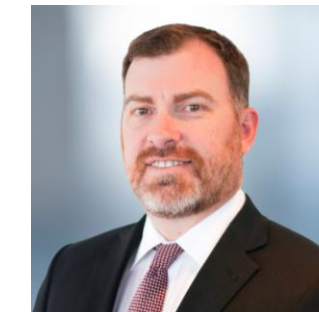
**James A. Seale | Presidente**

jseale@sealeassociates.com



**Brett M. Carmel | Socio Director Senior**

bcarmel@sealeassociates.com



**Robert Whitney | Socio Director**

rwhitney@sealeassociates.com



**Sergio Garcia del Bosque | Socio Director**

sgarcia@sealeassociates.com



**Carlos Hernández Goudet | Socio Director**

chernandez@sealeassociates.com



**Alejandro Montemayor | Vicepresidente**

amontemayor@sealeassociates.com



**Armando Rios | Vicepresidente**

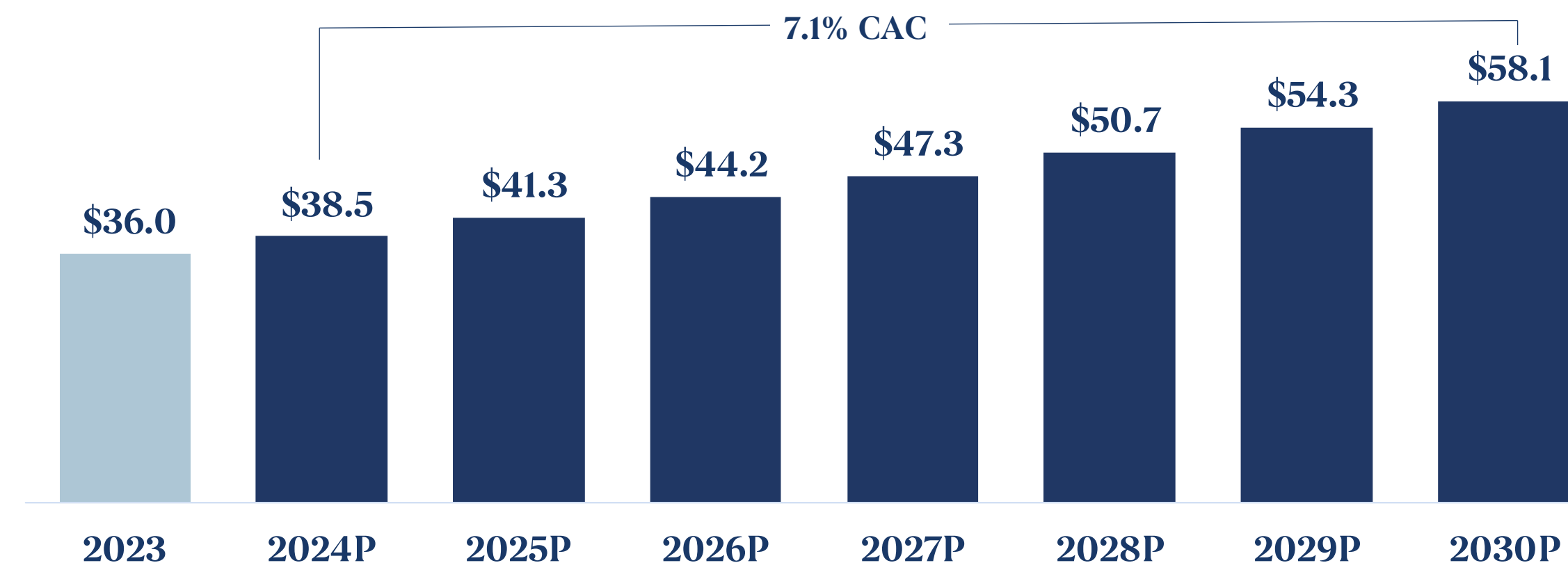
arios@sealeassociates.com

# Panorama en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos y Tendencias de M&A

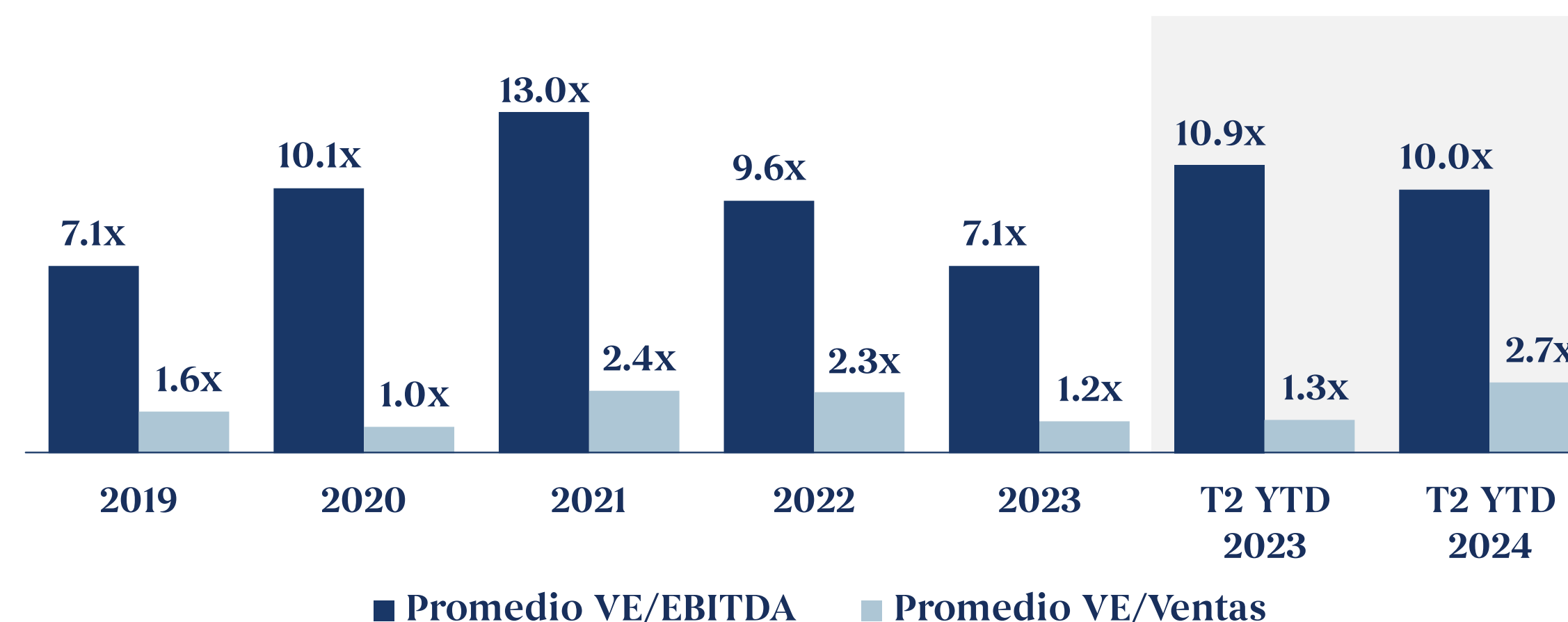
## Panorama en la Industria y Tendencias de M&A

- El **mercado** global de **equipos de servicio de alimentos** fue **valorado** en **US\$36.0MM** en **2023** y se **proyecta que crezca** a una **tasa compuesta anual (CAC) del 7.1%** entre 2024 y 2030
- El **aumento en la demanda de servicios para llevar** y la **expansión del sector hotelero** son los **principales contribuyentes** a la **trayectoria ascendente** de la industria. Además, el **crecimiento de la digitalización**, junto con un fuerte impulso hacia **equipos sostenibles y ecológicos**, y **regulaciones más estrictas de seguridad para el consumidor**, se espera que generen **oportunidades** de crecimiento significativas en un futuro cercano
- La **rápida expansión** del sector de servicio de alimentos **está fomentando fusiones y adquisiciones (M&A)** dentro de la industria. A medida que **restaurantes, hoteles y servicios de catering adoptan** cada vez más **equipos avanzados y eficientes en energía** para optimizar las operaciones de cocina, las **empresas** recurren a adquisiciones para **ampliar sus capacidades, presencia en el mercado y alcance geográfico**
- Una tendencia notable en la industria es la **integración de tecnologías inteligentes** en los equipos de servicio de alimentos, lo que permite la **monitorización en tiempo real y la automatización**. Esta innovación está ayudando a las empresas a **optimizar operaciones, reducir el consumo de energía y satisfacer las demandas de los consumidores que buscan productos de tecnología avanzada**
- Además, el **aumento de los ingresos disponibles** y la **mejora en el estilo de vida** a nivel mundial están **impulsando** aún más el **crecimiento del mercado**. Dentro del mercado, se espera que el **segmento de equipos de cocina capture la mayor participación**, impulsado por la necesidad de **soluciones de cocina eficientes, confiables y avanzadas** en cocinas comerciales. Se anticipa que el **segmento de equipos de refrigeración** también experimente un crecimiento significativo, motivado por la creciente preocupación por la **conservación de alimentos** y el cumplimiento de los **estándares de seguridad**
- Para mantenerse competitivas, las empresas están invirtiendo fuertemente en **investigación y desarrollo (I+D)** para crear productos **energéticamente eficientes y ecológicos** que se alineen con las normativas regulatorias y las preferencias de los consumidores

Tamaño del Mercado de Equipos de Servicio de Alimentos (US\$MM)



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Equipos de Servicio de Alimentos









Fuente: Fortune Business Insights, Capital IQ, Statista, Grand View Research y Otros Reportes de la Industria



# Empresas Públicas Comparables Globales de Equipos de Servicio de Alimentos


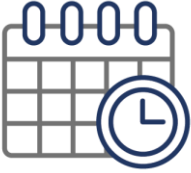







Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2024		
						2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
Dover Corporation		USA	\$24,799	\$27,812	\$8,531	21.3%	13.6x	12.9x	15.3x	3.3x
Electrolux Professional AB (publ)		SWE	\$1,909	\$2,177	\$1,137	13.1%	16.8x	11.9x	14.7x	1.9x
Fujimak Corporation		JPN	\$96	\$77	\$271	7.6%	2.7x	2.4x	3.7x	0.3x
Hoshizaki Corporation		JPN	\$4,583	\$3,213	\$2,535	13.2%	12.3x	12.8x	9.6x	1.3x
John Bean Technologies Corporation		USA	\$3,024	\$3,195	\$1,643	17.1%	15.9x	14.5x	11.4x	1.9x
Illinois Tool Works Inc.		USA	\$70,709	\$78,076	\$16,014	29.2%	17.8x	18.2x	16.7x	4.9x
Maruzen Co., Ltd.		JPN	\$300	\$99	\$382	9.3%	0.4x	0.6x	2.8x	0.3x
Rinnai Corporation		JPN	\$3,242	\$2,583	\$2,726	12.3%	6.7x	6.7x	7.7x	0.9x
The Middleby Corporation		USA	\$6,593	\$8,691	\$3,908	22.4%	13.8x	11.7x	9.9x	2.2x
■ Excluído de media y mediana						<b>Media</b>	10.3x	9.2x	9.4x	1.5x
						<b>Mediana</b>	13.6x	11.9x	9.9x	1.9x

# Transacciones Globales Durante el 2do Trimestre

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Abr-24*	 Young Supply Company	USA	Proveé equipos de HVAC, refrigeración y servicio de alimentos	 HERITAGE DISTRIBUTION HOLDINGS	-	100.0%	-	-	-
Abr-24	 PRO-FAB	USA	Proveé equipos para el procesamiento de alimentos	 GROTE	-	100.0%	-	-	-
Abr-24	 IFE GROUP	USA	Proveé equipos de servicio de alimentos	 JOHNSON-LANCASTER AND ASSOCIATES, INC. <small>The Western Food Service Equipment Team</small>	-	100.0%	-	-	-

\*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

# Transacciones de Private Equity

INDUSTRIA	PERIODO	VALOR DE EMPRESA PROMEDIO (EN USD)	VENTAS PROMEDIO (EN USD)	CRECIMIENTO DE VENTAS (TTM)	VALOR DE EMPRESA / VENTAS	MARGÉN EBITDA	VALOR DE EMPRESA / EBITDA	NUMERO DE TRANSACCIONES
 <b>Fabricación de Cubiertos y Herramientas Portátiles</b> <i>NAICS 33221 – Fabricación de Cubiertos y Herramientas Portátiles</i>	 <b>2011-2021</b>	 <b>\$54.1M</b>	 <b>\$32.3M</b>	 <b>15.2%</b>	 <b>1.7x</b>	 <b>22.7%</b>	 <b>7.1x</b>	 <b>5</b>
<b>Fabricación de Maquinaria para Productos Alimentarios</b> <i>NAICS 333241 – Fabricación de Maquinaria para Productos Alimentarios</i>	<b>2017-2022</b>	<b>\$77.7M</b>	<b>\$52.3M</b>	<b>7.3%</b>	<b>1.2x</b>	<b>16.7%</b>	<b>7.5x</b>	<b>3</b>

**Notas:**

- Datos obtenidos a través de la plataforma de suscripción “GF Data”, que ofrece información y métricas detalladas sobre las transacciones hechas por fondos de capital privado en los Estados Unidos.
- Los datos se proporcionan bajo un formato confidencial. Los usuarios no pueden identificar la empresa y la transacción correspondiente. Dado este enfoque confidencial, es menos probable que los datos presentados estén sesgados o manipulados.



# ELECTROLUX PROFESSIONAL

## OBJETIVO

Unified Brands

## TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Compra

## INDUSTRIAS

Servicio de alimentos,  
Bebidas y Lavandería

## GEOGRAFÍA

USA

## SITUACIÓN

Seale & Associates, Inc. ha anunciado que ha actuado como asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional (STO: EPRO B) en la adquisición por US\$244M de Unified Brands Inc., uno de los principales fabricantes estadounidenses de equipos de servicios de alimentos, a Dover Corporation (NYSE: DOV), un fabricante global diversificado y proveedor de soluciones. Electrolux Professional es uno de los principales proveedores mundiales de soluciones de servicio de alimentos, bebidas y lavandería, que atiende a una amplia gama de clientes en todo el mundo, desde restaurantes y hoteles hasta instalaciones sanitarias, educativas y de otros servicios.

## ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Los profesionales de Seale gestionaron un proceso de objetivo preferente con Electrolux Professional. La experiencia previa de Seale en el sector garantizó un proceso de transacción fluido.

## RESULTADO

El proceso dio como resultado la exitosa adquisición de Unified Brands a Dover, ampliando aún más la presencia de Electrolux Professional en el mercado estadounidense y mejorando su negocio de servicios de alimentos con una sólida cartera de marcas de cocinas comerciales de primera calidad.

“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora”



ha adquirido



de



“Agradecemos la oportunidad de asesorar a Electrolux Professional en esta adquisición transformadora en el sector de los servicios de alimentos.”

**Carlos Hernández Goudet, Socio Director de Seale & Associates**



# Experiencia Relevante en el Sector

Experiencia en transacciones de fusiones y adquisiciones, incluyendo:

• **Venta de HTPG a Monomoy Capital Partners y Starboard Capital Partners**

- Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., filial de United Technologies Corp., en la Venta de Heat Transfer Products Group (HTPG), fabricante de equipos de refrigeración comerciales para el sector de la alimentación, el comercio minorista de alimentos y otros mercados no consumibles
- Seale asistió en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación

• **Venta de International Cold Storage a CrownTonka y ThermalRite**

- Asesor financiero exclusivo de Carrier Corp., subsidiaria de United Technologies Corp., en la venta International Cold Storage, su negocio de cámaras de refrigeración comerciales
- Seale asistió en la preparación de todo el material de marketing de la operación, la investigación y selección de potenciales compradores, la precalificación confidencial de los potenciales compradores y la negociación de la operación

• **Adquisición de Unified Brands a Dover Corporation por Electrolux Professional**

- Asesor financiero exclusivo de Electrolux Professional para la adquisición de Unified Brands a Dover Corporation
- Seale llevó a cabo una exhaustiva investigación de mercado y precalificación para identificar posibles objetivos de adquisición con el fin de reforzar su presencia en EE.UU. y ampliar su cartera y oferta de marcas





# Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

**Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen**

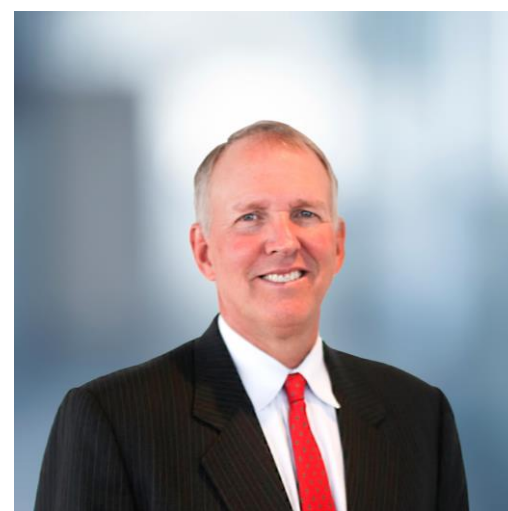
SUSCRIBETE



# Mandatos Representativos en México

 <p><b>INMAGUSA</b> Grupo Galaz, S.A de C.V.</p> <p>ha sido adquirido por</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p> <p>Sus negocios de sanitarios</p> <p>ST. THOMAS CREATIONS <small>SAFARI ROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY</small></p> <p>y</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>vendió</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	  <p>adquirió</p> <p>El negocio del reciclaje del zinc</p> <p>de</p> 
 <p>ha adquirido</p>     <p>agencias automotrices de</p> 	 <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha vendido</p> <p>Kidde de Mexico, S.A. de C.V</p> <p>Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de</p> 	 <p>ha vendido su negocio de bombeo de hormigón</p> <p>a</p> 	<p>CORPORACION</p>  <p>ha vendido</p>  <p>a</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 
 <p>ha sido adquirida por</p> 	<p>inteleactiva®</p> <p>adquirió</p>  <p>KFC Costa Rica</p> <p>a</p> 	 <p>Múltiples adquisiciones</p>    	 <p>se asoció con</p>  <p>una subsidiaria de</p> 	 <p>ha sido adquirida por</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 	 <p>Fusionó su división de bebidas con</p> 





**JAMES A. SEALE**

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington  
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho  
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



**BRETT M. CARMEL**

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins  
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales  
Maestría en Relaciones Internacionales  
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores

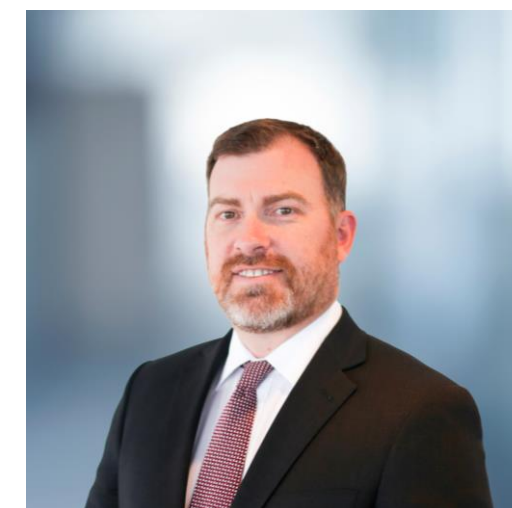


**SERGIO GARCIA DEL BOSQUE**

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
IPADE - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**ROBERT E. WHITNEY**

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento  
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad

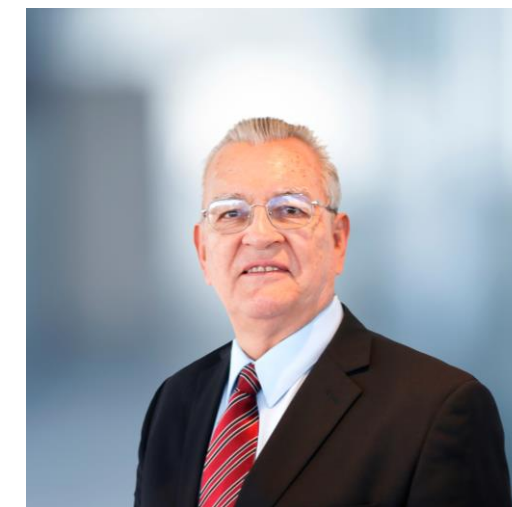


**CARLOS HERNANDEZ GOUDET**

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones  
Universidad de Columbia - MBA  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



**FELIPE BUENO**

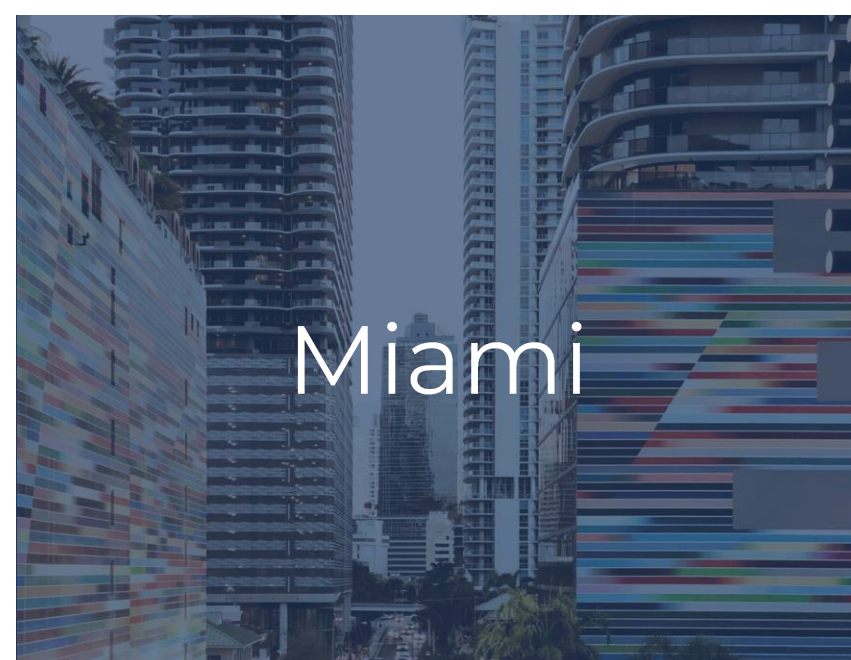
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global  
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



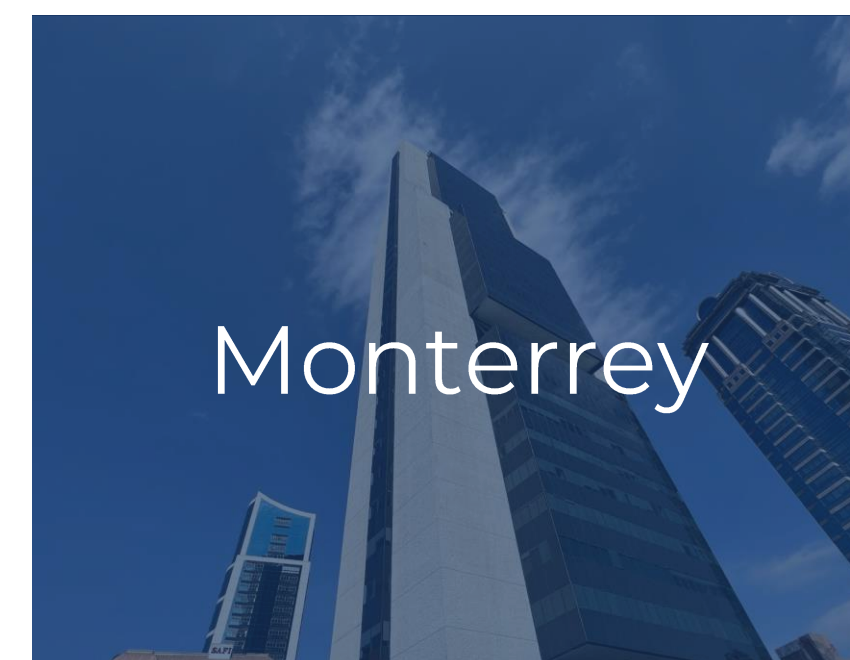
Washington D.C.



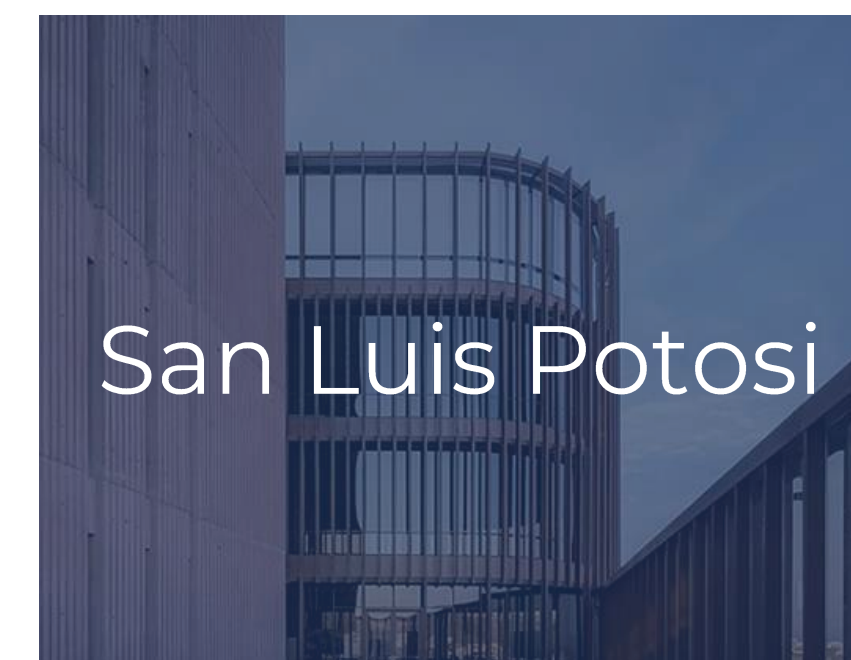
Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi



**Creative Solutions. Trusted Advice.**

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

**25**

AÑOS DE EXPERIENCIA

**\$50B+**

TRANSACCIONES CERRADAS A NIVEL MUNDIAL

**Servicios y Soluciones**

Fusiones y adquisiciones  
Desinversiones  
Joint Ventures / Alianzas  
Recapitalizaciones

Due Diligence / Acompañamiento  
Peritaje de expertos  
Asesoría en finanzas corporativas  
Consultoría estratégica

**Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial**

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.





# Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.