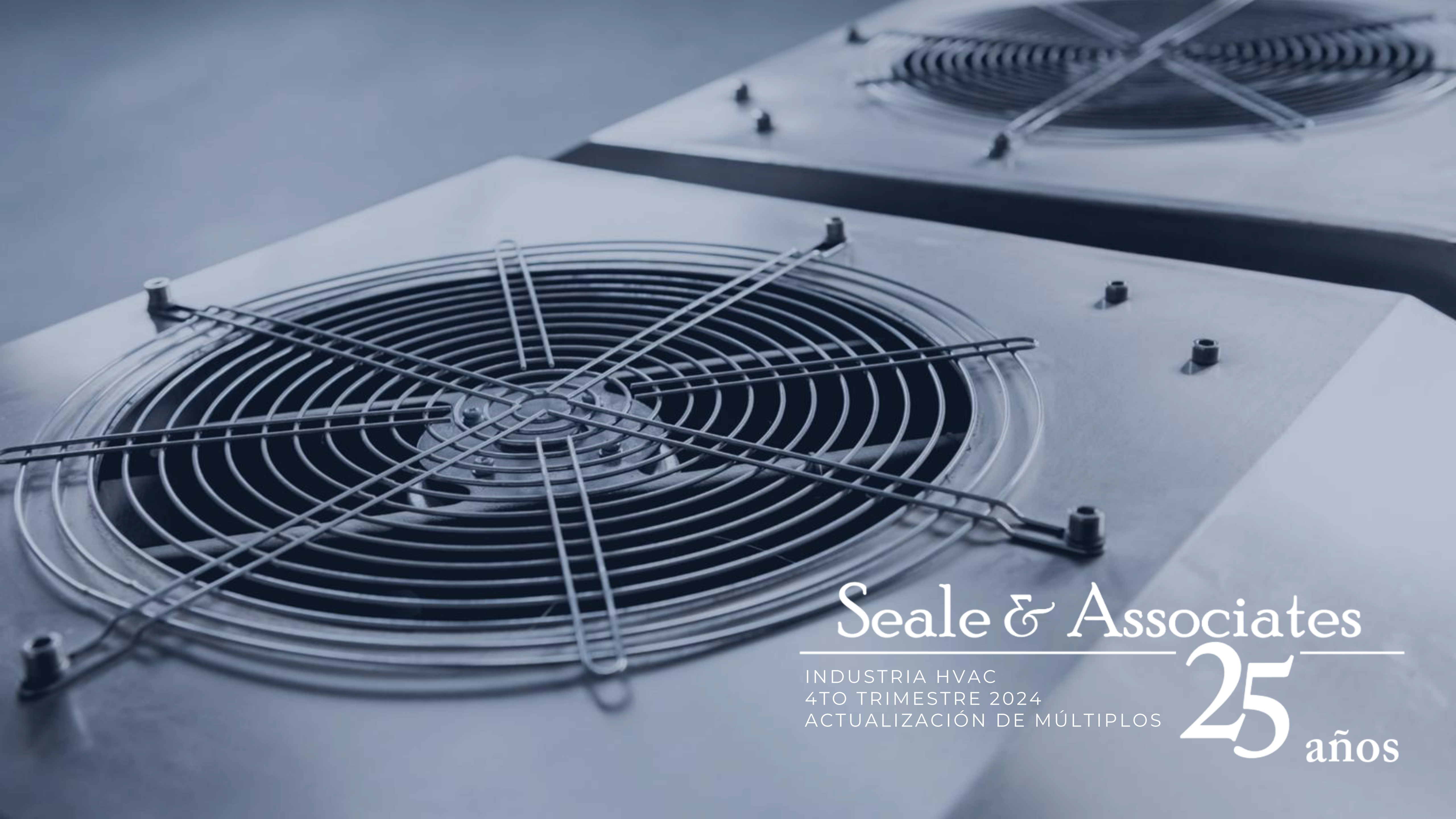




Seale & Associates

INDUSTRIA HVAC
4TO TRIMESTRE 2024
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5

Transacciones Globales 9

Sobre Seale 11

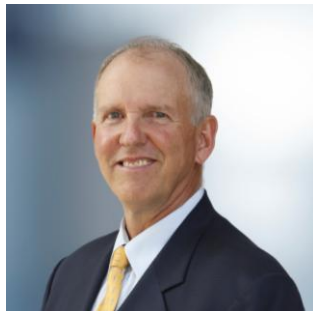
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de HVAC durante el 4to trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente
amontemayor@sealeassociates.com



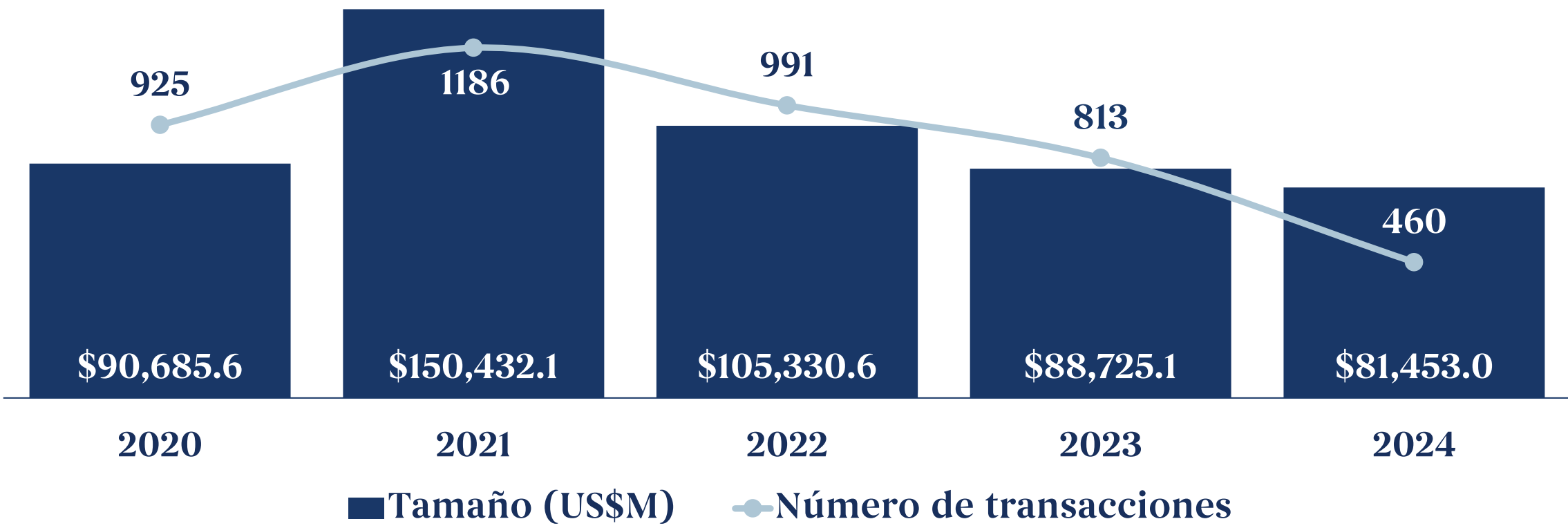
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de HVAC y Tendencias de M&A

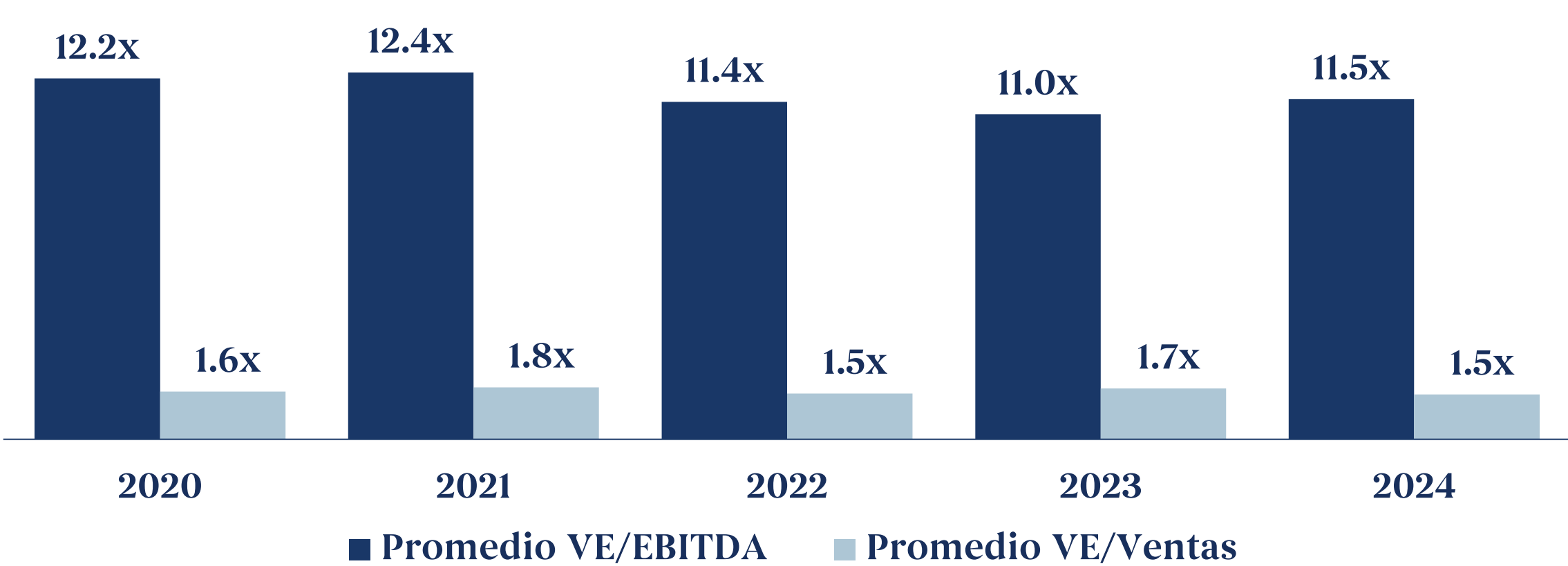
Inteligencia de Mercado y Tendencias de M&A de HVAC

- Si bien el **mercado de HVACR** se mantuvo **estable en el 4to trimestre de 2024**, se espera que la **actividad** de transacciones **repunte a principios de 2025**, con una mayor **aceleración tras las elecciones presidenciales en Estados Unidos**. El **sentimiento de los inversores** sigue siendo **fuertes**, con compradores estratégicos y firmas de capital privado preparándose para un **mercado activo de M&A**
- La **industria HVAC** mostró un **crecimiento sólido**, con **Trane Technologies** reportando un **aumento del 10.0% en sus ingresos** interanuales en el 4to trimestre, acumulando un crecimiento del 12.0% en el año, alcanzando los US\$19.8MM. **Carrier Global** registró un **aumento del 6.0% en las ventas**, con un crecimiento orgánico del 11.0% en las ventas de HVAC, particularmente en las Américas
- La **demanda de bombas de calor aumentó en América del Norte y Europa, impulsada por incentivos gubernamentales** que **promueven la electrificación y la descarbonización**. La Ley de Reducción de la Inflación (IRA) en EE.UU. y políticas similares en Europa aceleraron la adopción, con las **ventas de bombas de calor superando a las calderas de gas tradicionales**. Esta tendencia ha **impulsado la adquisición de empresas especializadas en tecnología de bombas de calor** para expandir la oferta de productos
- Los avances en **sistemas HVAC impulsados por IA y termostatos inteligentes** mejoraron la eficiencia energética, **atrayendo a compradores residenciales y comerciales**. Las **políticas gubernamentales respaldaron** aún más la **actualización de equipos**, cambiando el comportamiento del consumidor de la reparación de sistemas existentes a la compra de nuevos equipos
- La **actividad de M&A** se mantuvo **activa**, ya que las **grandes empresas de HVAC ampliaron sus carteras y su alcance geográfico**. La adquisición mayoritaria de Varitec Solutions por parte de Daikin destaca el enfoque en instalaciones energéticamente eficientes. Se espera que las **empresas públicas continúen apuntando a proveedores de productos y servicios diferenciados** para impulsar el crecimiento inorgánico
- Las **firmas de capital privado** mantuvieron un **fuerte interés en el sector HVAC debido a sus flujos de caja estables e ingresos recurrentes**, convirtiéndolo en un sector clave para inversiones en plataformas y estrategias de consolidación, **especialmente en bombas de calor, automatización y soluciones energéticamente eficientes**
- Con **incentivos regulatorios, innovación tecnológica y electrificación** impulsando la demanda, se espera que **la actividad de M&A se acelere en 2025**. Compradores estratégicos y firmas de capital privado están posicionándose para el crecimiento, estableciendo el escenario para un año sólido

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de HVAC



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de HVAC



HVAC Fabricación de Equipos Empresas Públicas Globales Comparables

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024 VE/ EBITDA VE/ Ventas	
							2022	2023		
Carrier Global Corporation		USA	\$61,245	\$72,246	\$22,486	16.7%	12.6x	14.8x	19.2x	3.2x
Daikin Industries,Ltd.		JPN	\$34,748	\$34,894	\$30,050	13.5%	14.0x	13.2x	8.6x	1.2x
Haier Smart Home Co., Ltd.		CHN	\$34,477	\$32,708	\$36,406	9.2%	11.6x	9.5x	9.7x	0.9x
Johnson Controls International plc		IRL	\$52,266	\$63,626	\$23,169	16.3%	10.9x	12.5x	16.8x	2.7x
Lennox International Inc.		USA	\$21,705	\$22,873	\$5,341	22.0%	13.6x	14.8x	19.5x	4.3x
Midea Group Co., Ltd.		CHN	\$77,391	\$67,279	\$54,787	11.2%	12.3x	10.2x	11.0x	1.2x
NIBE Industrier AB (publ)		SWE	\$7,877	\$9,783	\$3,661	10.5%	34.3x	27.0x	25.4x	2.7x
Resideo Technologies, Inc.		USA	\$3,388	\$5,559	\$6,761	11.6%	5.5x	4.6x	7.1x	0.8x
SPX Technologies, Inc.		USA	\$6,746	\$7,406	\$1,984	20.8%	14.6x	16.2x	17.9x	3.7x
Systemair AB (publ)		SWE	\$1,667	\$1,758	\$1,098	12.2%	14.0x	13.4x	13.1x	1.6x
Trane Technologies plc		IRL	\$83,113	\$86,477	\$19,838	19.7%	15.5x	16.3x	22.1x	4.4x
■ Excluído de media y mediana						Media	12.4x	13.4x	13.7x	2.0x
Fuente: Capital IQ						Mediana	13.6x	13.4x	16.8x	2.7x

HVAC Distribuidores de Equipos Empresas Públicas Globales Comparables

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024 VE/ EBITDA	
							2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Beijer Ref AB (publ)		SWE	\$7,471	\$8,395	\$3,222	11.9%	32.2x	26.4x	21.8x	2.6x
Reece Limited		AUS	\$8,947	\$9,869	\$5,551	11.0%	16.7x	15.3x	16.2x	1.8x
Watsco, Inc.		USA	\$18,179	\$18,523	\$7,618	12.1%	12.2x	13.7x	20.1x	2.4x
W.W. Grainger, Inc.		USA	\$51,332	\$53,450	\$17,168	17.2%	14.2x	14.1x	18.1x	3.1x
■ Excluído de media y mediana						Media	14.4x	14.4x	19.1x	2.5x
						Mediana	15.4x	14.7x	19.1x	2.5x

HVAC Servicios Empresas Públicas Globales Comparables

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024 VE/ EBITDA	
							2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Comfort Systems USA, Inc.		USA	\$15,045	\$14,933	\$7,027	12.8%	12.6x	13.9x	16.6x	2.1x
EMCOR Group, Inc.		USA	\$20,880	\$20,202	\$14,566	11.9%	7.1x	8.6x	11.6x	1.4x
SPIE SA		FRA	\$5,253	\$7,864	\$10,363	7.9%	8.4x	8.4x	9.6x	0.8x
Bravida Holding AB (publ)		SWE	\$1,480	\$1,715	\$2,679	7.4%	11.3x	9.8x	8.7x	0.6x
Tutor Perini Corporation		USA	\$1,269	\$1,738	\$4,327	2.0%	5.1x	10.9x	20.3x	0.4x
■ Excluído de media y mediana						Media	8.9x	10.3x	11.6x	0.8x
						Mediana	8.4x	9.8x	11.6x	0.8x

HVAC Módulos de Control de Equipos Empresas Públicas Globales Comparables

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Cuarto Trimestre Dec. 31, 2024 VE/ EBITDA	
							2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Emerson Electric Co.		USA	\$70,582	\$81,223	\$17,550	27.7%	13.9x	12.7x	16.7x	4.6x
Honeywell International Inc.		USA	\$146,884	\$168,514	\$38,498	24.7%	16.2x	16.2x	17.7x	4.4x
Infineon Technologies AG		DEU	\$42,234	\$45,305	\$15,195	33.0%	10.2x	8.6x	9.0x	3.0x
Johnson Controls International plc		IRL	\$52,266	\$63,626	\$23,169	16.3%	10.9x	12.5x	16.8x	2.7x
 Excluído de media y mediana						Media	12.8x	13.8x	17.1x	3.7x
						Mediana	12.4x	12.6x	16.8x	3.7x

HVAC – Transacciones Globales Durante el 4to Trimestre (1/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Dic-24	 JOHN NUGENT & SONS Family Owned & Operated Since 1975	USA	Sila Services , proveedor de servicios residenciales de HVAC, adquirió John Nugent & Sons , empresa familiar de HVAC, plomería y electricidad, expandiendo su presencia en el norte de Virginia		-	100.0%	-	-	-
Dic-24*	 Crystal Air Fresh. Pure. Clear.	IRL	Mitsubishi Electric Europe , proveedor de equipos eléctricos y electrónicos, acordó adquirir Crystal Air , proveedor de servicios de instalación y mantenimiento de aire acondicionado, mejorando sus soluciones de refrigeración en Europa	Mitsubishi Electric Europe	-	100.0%	-	-	-
Dic-24	 A-COMFORT SERVICE HEATING • COOLING • PLUMBING	USA	Sila Services , proveedor de servicios residenciales de HVAC, adquirió A-Comfort Service , proveedor de HVAC y plomería con sede en Pittsburgh, ampliando su presencia en el oeste de Pensilvania		-	100.0%	-	-	-
Dic-24	 MATH Mechanical INC.	USA	Paramount Mechanical Corp. , proveedor de sistemas mecánicos/HVAC, eléctricos y de plomería, adquirió Math Mechanical, Inc. , proveedor de servicios de HVAC, plomería y tuberías, ampliando su oferta de servicios en el sureste de Virginia		-	100.0%	-	-	-
Dic-24	 Northern Colorado Air HEATING & AIR CONDITIONING SINCE 1992	USA	Vuelo Investments , grupo de inversión, adquirió Northern Colorado Air , proveedor de servicios de calefacción y aire acondicionado, buscando continuar su crecimiento en la industria de HVAC		-	100.0%	-	-	-
Dic-24	 CHADWICK SERVICE COMPANY	USA	PremiStar , proveedor de servicios de HVAC comercial e industrial, plomería y automatización de edificios, se asoció con Chadwick Service Company , un contratista de calefacción y aire acondicionado comercial, expandiendo su presencia en la región		-	ND	-	-	-
Dic-24	 HVAC HEATING Since 1983	USA	Service Logic , empresa de servicios de HVAC y mecánicos, adquirió HVAC Incorporated , un proveedor de soluciones comerciales de HVAC con sede en Oregón, fortaleciendo su presencia en el mercado de la costa oeste		-	100.0%	-	-	-
Dic-24	 POWRMATIC An ACS Brand	USA	ACS , proveedor de soluciones especializadas de HVAC de servicio completo, adquirió Powrmatic , fabricante de sistemas de calefacción y refrigeración comercial e industrial, mejorando su oferta de HVAC especializado		-	100.0%	-	-	-
Dic-24	 G & F	USA	Pentair , proveedor de soluciones sostenibles para el agua, adquirió G&F Manufacturing , fabricante de bombas de calor para piscinas bajo la marca Gulfstream , ampliando su oferta de equipos para piscinas en el sureste		-	100.0%	\$108.0	-	-
Nov-24	 New Berlin Heating & Air Conditioning	USA	Sila Services , proveedor de servicios residenciales de HVAC, adquirió New Berlin Heating & Air Conditioning , proveedor de servicios de HVAC, expandiendo su presencia en el medio oeste y mejorando su oferta de servicios		-	100.0%	-	-	-

HVAC – Transacciones Globales Durante el 4to Trimestre (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Nov-24		USA	Del-Air , proveedor de soluciones de confort en interiores, adquirió Colman Heating & Air , proveedor de servicios de HVAC, ampliando su oferta de servicios		-	100.0%	-	-	-
Nov-24		USA	Liberty Service Partners , proveedor de servicios de HVAC, electricidad y plomería, adquirió Wilson Heating & Air Conditioning , proveedor de servicios residenciales de HVAC		-	100.0%	-	-	-
Nov-24		USA	Fidelity Building Services Group , proveedor de servicios mecánicos de HVAC, automatización de edificios y soluciones energéticas, adquirió Tropic-Kool , contratista de diseño y construcción comercial de HVAC, fortaleciendo sus capacidades de servicio		-	100.0%	-	-	-
Nov-24	Österlens Kraft Fjärrvärme AB	SWE	Adven , empresa energética especializada en calefacción distrital, adquirió Österlens Kraft Fjärrvärme AB , proveedor de servicios de calefacción distrital en Suecia, mejorando sus operaciones en la región			100.0%	-	-	-
Nov-24		USA	User Friendly Home Services , red nacional de empresas de servicios de HVAC y del hogar, adquirió Len's Refrigeration, Heating & Air Conditioning , proveedor de servicios de HVAC con sede en Ohio, mejorando su oferta de servicios en el noreste de Ohio		-	100.0%	-	-	-
Oct-24		USA	Apex Service Partners , proveedor de servicios de HVAC, plomería y electricidad para el hogar, adquirió ProFlo , proveedor de servicios de aire acondicionado y calefacción, fortaleciendo su presencia y capacidades de servicio.		-	100.0%	-	-	-
Oct-24		GBR	Lords Group Trading , distribuidor de materiales de construcción, plomería y calefacción, adquirió un 90% en Ultimate Renewables Supplies , proveedor de bombas de calor y productos de energía renovable, mejorando sus soluciones de calefacción renovable		-	90.0%	\$1.2	-	0.4x
Oct-24		USA	Daikin , proveedor de sistemas de HVAC, adquirió una participación mayoritaria en Varitec Solutions , fabricante e instalador de sistemas HVAC de gran escala y alta eficiencia para edificios comerciales, buscando ofrecer soluciones HVAC integrales		-	>50.0%	-	-	-
Oct-24		IRL	Purmo Group Oyj , proveedor de soluciones sostenibles de confort climático en interiores, adquirió Unitherm Heating Systems , proveedor de soluciones climáticas centradas en bombas de calor, fortaleciendo su negocio de soluciones climáticas		-	100.0%	-	-	-

*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre

ND: No Disponible

BEIJER REF

OBJETIVO

Heritage Distribution Holdings

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de compra

INDUSTRIAS

HVAC, Distribución

GEOGRAFÍA

USA

SITUACIÓN

Seale & Associates actuó como asesor financiero exclusivo de Beijer Ref AB ("Beijer Ref") en su acuerdo para adquirir Heritage Distribution Holdings ("Heritage Distribution") de Gryphon Investors por **US\$1.275B**.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale fue contratado por Beijer Ref para identificar posibles objetivos de adquisición dedicados a la distribución de equipos HVAC/R en Norteamérica, precalificar confidencialmente a los objetivos y ayudar en la ejecución de la transacción.

RESULTADO

Beijer Ref ha completado con éxito la adquisición de Heritage Distribution Holdings, que ha supuesto un aumento inmediato del margen de negocio. La adquisición representa la entrada de Beijer Ref en el mercado norteamericano y establecerá a la empresa como distribuidor líder de HVACR en la región sur/sureste de EUA, una de las regiones más atractivas para HVACR en Norteamérica.

“El mercado norteamericano está experimentando actualmente un cambio hacia la electrificación y la eficiencia energética, acelerado por los cambios normativos”

BEIJER REF

ha adquirido

HERITAGE
DISTRIBUTION HOLDINGS

"La adquisición de Heritage Distribution constituye un importante paso estratégico para Beijer Ref. El mercado norteamericano está experimentando actualmente un cambio hacia la electrificación y la eficiencia energética, acelerado por los cambios normativos. Asimismo, el creciente reconocimiento de la calidad del aire interior y de los impactos del cambio climático ha incrementado la demanda de tecnologías HVAC respetuosas con el medio ambiente e innovadoras, lo que crea una gran oportunidad para nuestra oferta combinada de productos."

Chris Norbye
CEO, Beijer Ref AB

RHEEM

OBJETIVO

Heat Transfer Products Group (HTPG)

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de compra

INDUSTRIAS

HVAC, Maquinaria Industrial

GEOGRAFÍA

Georgia, USA

SITUACIÓN

Seale fue contratado por Rheem Manufacturing Company para evaluar y ejecutar adquisiciones estratégicas en distintas líneas de negocios. Seale asesoró a Rheem en la exitosa adquisición de Heat Transfer Products Group (HTPG) en un proceso de subasta competitiva. HTPG es un fabricante de equipos de refrigeración comercial para el servicio de alimentos, comercio minorista de alimentos y otros mercados de no consumibles.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

El conocimiento y las relaciones de los profesionales de Seale en la industria de sistemas de climatización y refrigeración permitieron una transacción exitosa. Después de haber vendido el negocio de HTPG a Monomoy Capital, la visión única de Seale sobre la empresa brindó valiosos conocimientos sobre el negocio.

RESULTADO

El proceso resultó en la exitosa adquisición de HTPG en términos de precio favorables para el comprador. HTPG ha resultado ser un negocio exitoso para Rheem al combinar su extenso conocimiento de tecnología de transferencia de calor para desarrollar nuevos productos innovadores.

“Seale tuvo un profundo conocimiento del espacio de sistemas de climatización, así como amplías relaciones con ejecutivos clave de todo el mundo”



ha adquirido



“Seale tuvo un profundo conocimiento del espacio de sistemas de climatización, así como amplías relaciones con ejecutivos clave de todo el mundo, lo cual usaron para ayudarnos a identificar y cerrar la transacción perfecta para nuestra empresa. El equipo de Seale consta de profesionales comprometidos con importante experiencia en transacciones, pero también cuentan con sólida experiencia en contabilidad, impuestos, finanzas y derecho, lo cual les permite ofrecer asesoría con valor agregado donde la mayoría de los otros asesores no pueden.”

J.R. Jones, Director General, Rheem Manufacturing Company

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRIBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido  agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de hormigón a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones 	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

15+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Universidad de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

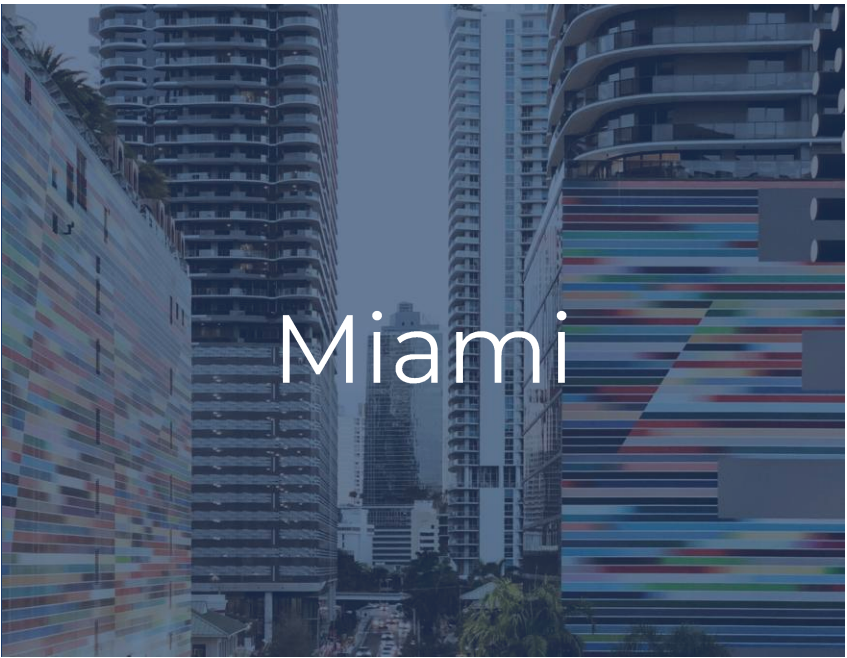
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Services & Solutions

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.