



Seale & Associates

INDUSTRIA DE SERVICIOS EDUCATIVOS
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS
2DO TRIMESTRE DE 2025



Índice

Panorama de la Industria	4
Empresas Públicas Comparables Globales <i>Instituciones Educativas, Tutoría y Preparación de Exámenes, Cursos en Línea</i>	5
Transacciones Globales	8
Sobre Seale	10

Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria de servicios educativos durante el 2do trimestre de 2025.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente
amontemayor@sealeassociates.com



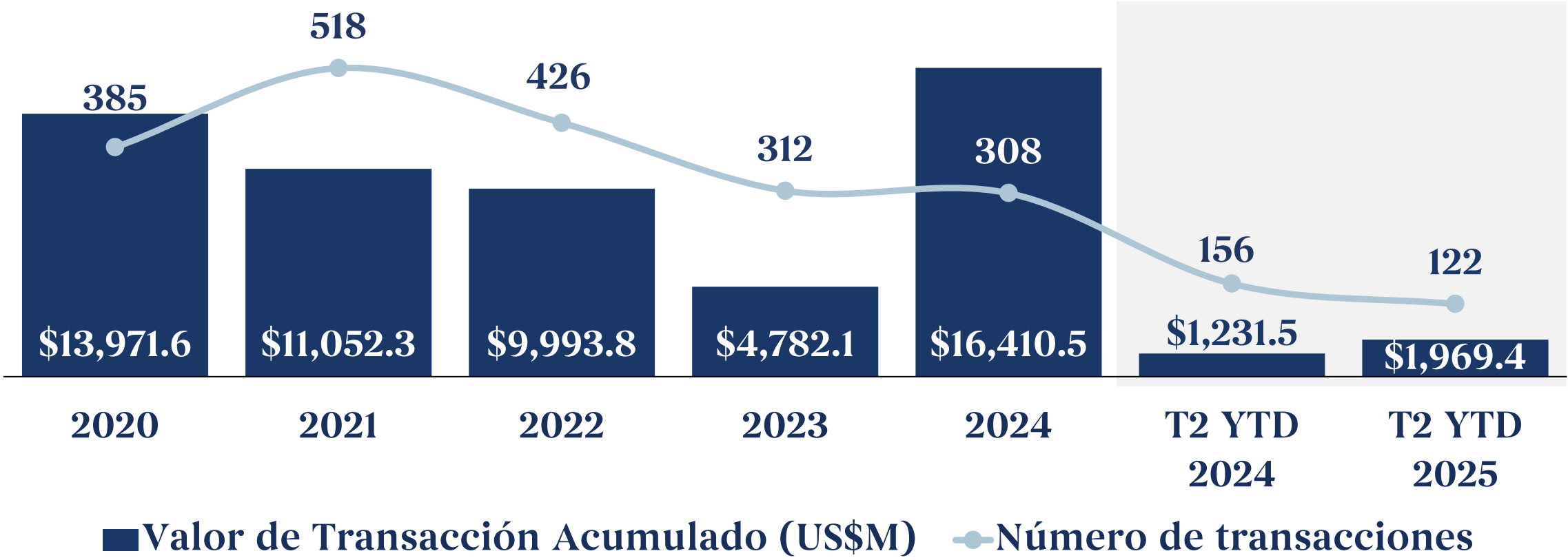
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria de Servicios Educativos

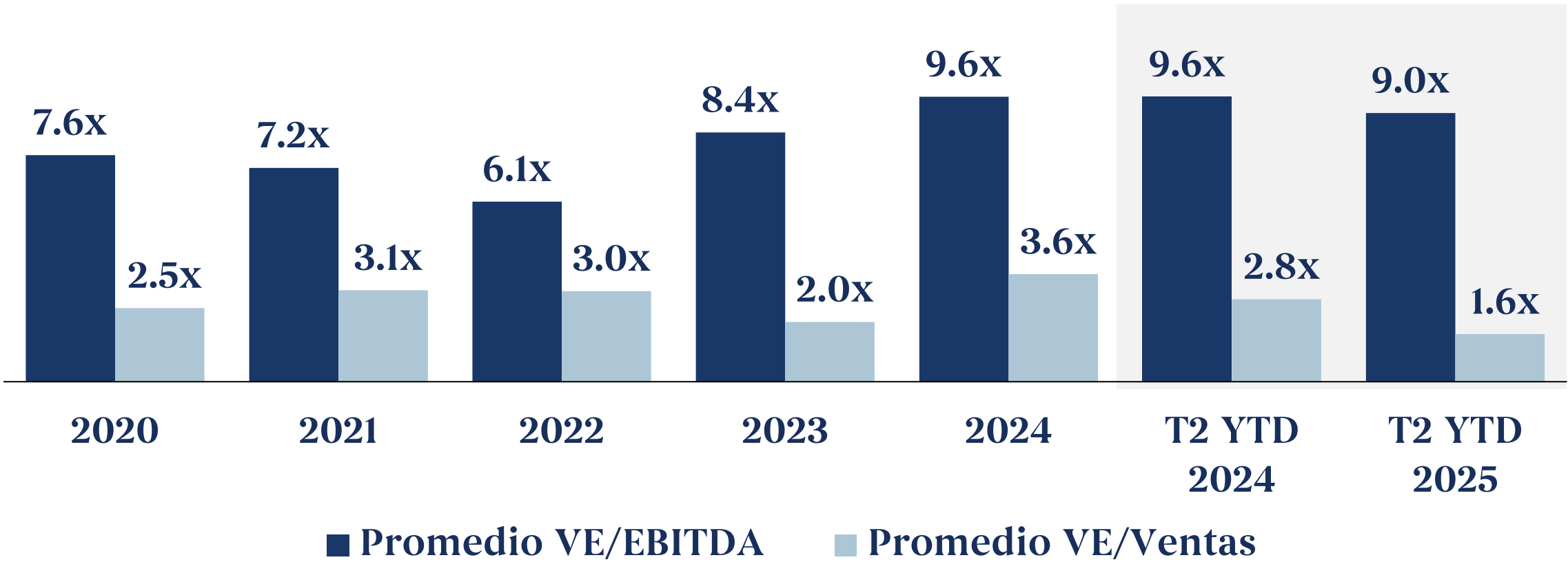
Tendencias de M&A e Inteligencia de Mercado

- La industria mundial de bebidas cerró 2022 con ingresos de US\$2,318.9 Se espera que el **mercado global de servicios educativos** crezca de **US\$3,565.3MM en 2024 a US\$5,126.1MM en 2029**, con una **tasa CAC de 7.3%**, impulsado principalmente por el **crecimiento poblacional**, el **aumento del financiamiento gubernamental** y **políticas educativas favorables**
- Otros factores que contribuyen al crecimiento incluyen el **aumento en los niveles de alfabetización**, la **rápida expansión del aprendizaje en línea** y una **mayor participación del sector privado**, además del **mayor acceso a la educación superior** y la **creciente demanda de formación enfocada al empleo**
- En 2024, el **segmento K-12 EdTech** lideró el mercado de tecnología educativa con **39.4% de participación en ingresos**, impulsado por **herramientas digitales inmersivas**, **aprendizaje basado en juegos** y una **fuerte adopción por parte de los docentes**
- Las **firmas de capital privado** han **liderado el mercado, superando la actividad de fusiones y adquisiciones corporativas**. En los últimos cinco años, los segmentos con **mayor volumen de transacciones** han sido la **capacitación corporativa** y el **desarrollo de habilidades**, seguidos por **K-12**, **educación superior** y **educación preescolar**
- En **América del Norte**, el **valor de las transacciones creció con fuerza en 2024**, impulsado por **operaciones de gran escala** y un **sólido interés por parte de los inversionistas**
- A **nivel global**, las **bajas tasas de interés**, **valuaciones alineadas** y la **alta demanda de formación y soluciones K-12** respaldan una **perspectiva positiva para 2025**

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria de Servicios Educativos



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de Servicios Educativos



Empresas Públicas Comparables Globales de Instituciones Educativas

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas	
AcadeMedia		SWE	\$867	\$2,099	\$1,973	21.7%	5.0x	5.0x	4.9x	1.1x	
Adtalem Global Education		USA	\$4,571	\$5,133	\$1,741	25.0%	6.8x	8.7x	11.8x	2.9x	
American Public Education		USA	\$549	\$626	\$635	13.1%	4.4x	6.0x	7.5x	1.0x	
Ânima Holding		BRA	\$294	\$1,130	\$707	33.6%	6.3x	5.1x	4.8x	1.6x	
Grand Canyon Education		USA	\$5,287	\$5,087	\$1,048	32.0%	12.1x	12.9x	15.2x	4.9x	
Laureate Education		USA	\$3,479	\$3,802	\$1,527	32.6%	5.9x	5.8x	7.6x	2.5x	
Perdoceo Education Corporation		USA	\$2,142	\$1,679	\$726	30.1%	2.7x	4.1x	7.7x	2.3x	
Ser Educacional		BRA	\$212	\$465	\$380	27.4%	5.3x	5.5x	4.5x	1.2x	
Strategic Education		USA	\$2,036	\$1,958	\$1,233	18.0%	13.1x	11.5x	8.8x	1.6x	
Yduqs Participações		BRA	\$793	\$1,610	\$986	28.9%	6.3x	5.9x	5.6x	1.6x	
■ Excluido de media							Media	5.7x	5.8x	7.3x	1.8x
Fuente: Capital IQ							Mediana	6.1x	5.8x	7.6x	1.6x

Empresas Públicas Comparables Globales de Tutoría y Preparación de Exámenes

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025	
							2023	2024	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Digital Daesung		KOR	\$143	\$212	\$171	19.1%	4.0x	5.2x	6.5x	1.2x
Graham Holdings Company		USA	\$4,125	\$4,562	\$4,804	27.4%	5.2x	6.6x	3.5x	0.9x
Pearson		GBR	\$9,574	\$10,947	\$4,866	19.3%	12.7x	12.3x	11.7x	2.2x
Riso Kyoiku		JPN	\$264	\$202	\$233	NM	13.1x	10.6x	NM	0.9x
Stride		USA	\$6,232	\$6,039	\$2,286	19.0%	8.4x	10.2x	13.9x	2.6x
Vasta Platform Limited		BRA	\$342	\$505	\$302	21.2%	8.7x	6.3x	7.9x	1.7x
■ Excluido de media						Media	6.6x	7.8x	7.4x	1.4x
NM: No Medible						Mediana	8.5x	8.4x	7.9x	1.5x

Empresas Públicas Comparables Globales de Cursos en Línea

La siguiente tabla ofrece una visión general de la industria mediante la comparación de empresas públicas globales, destacando su posicionamiento en el sector y desempeño financiero según métricas clave de valuación

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Segundo Trimestre Jun. 30, 2025 VE/ EBITDA		VE/ Ventas
						2023	2024			
Coursera		USA	\$1,414	\$669	\$705	NM	NM	NM	NM	0.9x
Duolingo		USA	\$18,637	\$17,692	\$811	11.7%	NM	216.4x	186.9x	21.8x
Udemy		USA	\$1,046	\$698	\$790	NM	NM	NM	NM	0.9x
■ Excluido de media						Media	NM	NM	NM	0.9x
■ NM: No Medible						Mediana	NM	NM	NM	0.9x

Servicios Educativos – Transacciones Globales (1/2)

La siguiente tabla presenta transacciones relevantes en la industria durante el 2do trimestre de 2025, destacando adquisiciones estratégicas orientadas a expandir capacidades, productos o presencia geográfica

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jun-25*		USA	Pearson , proveedor de contenido educativo y evaluaciones, acordó adquirir eDynamic , proveedor de soluciones digitales de educación técnica y profesional		-	100.0%	-	-	-
Jun-25		USA	CodeHS , proveedor de planes de estudio de computación para niveles K-12, adquirió Tynker , proveedor de plataformas educativas de codificación y programación para niños		-	100.0%	\$2.2	-	-
May-25	IntelliLearn	AUS	Wolters Kluwer Health , proveedor de información, software y servicios para la salud, adquirió IntelliLearn , proveedor de cursos en línea para escuelas de enfermería		-	100.0%	-	-	-
May-25*		USA	Japan Educational Foundation , proveedor de educación superior, acordó adquirir LIM College , proveedor de educación universitaria de pregrado y posgrado		-	100.0%	-	-	-
May-25		ESP	Impact Partners , Inveready , y Generali , inversionistas en educación, adquirieron Tekman Education , proveedor de programas innovadores de aprendizaje en matemáticas, lenguaje y literatura para niveles K-12	Múltiples Inversionistas		100.0%	-	-	-

Servicios Educativos – Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
May-25		USA	Next Level Education , proveedor de educación y capacitación para la industria hipotecaria, adquirió Summit Mortgage Training , proveedor de educación previa a licencia y educación continua NMLS		-	100.0%	-	-	-
Abr-25	Oxford Montessori Schools	GBR	Outcomes First Group , proveedor de educación especializada, adquirió Oxford Montessori Schools , proveedor de educación progresiva para niños de 2 a 16 años		-	100.0%	-	-	-
Abr-25	Montessori School La Florida	ESP	The English Montessori School , proveedor de educación desde niveles iniciales hasta preuniversitarios, adquirió Montessori School La Florida , proveedor de educación infantil y primaria		-	100.0%	-	-	-
Abr-25		CYP	Globeducate , proveedor de educación K-12 y bilingüe, adquirió The International School of Paphos, proveedor de educación primaria a secundaria		-	100.0%	-	-	-
Abr-25	ASF	BRA	CPV Educacional , proveedor de soluciones digitales educativas y plataformas de preparación para exámenes, adquirió ASF , proveedor de cursos en línea impulsados por IA y preparación para la universidad		-	100.0%	-	-	-

**Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones habituales de cierre*

ANNE SULLIVAN

OBJETIVO

Anne Sullivan

TIPO DE PROYECTO

Asesoría de Venta

INDUSTRIAS

Educación

GEOGRAFÍA

Ciudad de México,
México

SITUACIÓN

Seale & Associates fue contratado como asesor financiero exclusivo para los accionistas de Anne Sullivan en la venta de su negocio a Discovery Americas. Tras la transacción, Anne Sullivan fue integrada a Merited, la plataforma educativa de Discovery enfocada en invertir en escuelas en todo México.

ENFOQUE DE SEALE & ASSOCIATES

Seale & Associates gestionó un proceso competitivo que derivó en negociaciones exclusivas, culminando en una alianza estratégica entre Anne Sullivan y Discovery Americas. A través de un enfoque disciplinado y práctico, Seale ayudó al cliente a mantener el impulso del proceso y conservar poder de negociación, logrando así un resultado atractivo con una valuación premium y condiciones alineadas con los objetivos del cliente.

RESULTADO

La transacción se estructuró como un proceso en dos etapas, comenzando con una alianza estratégica que sentó las bases para la eventual adquisición de Anne Sullivan por parte de Discovery Americas, un fondo líder de capital privado en México enfocado en los sectores de educación, salud, servicios financieros y transporte y logística.

“No dudaría ni por un instante
en volver a trabajar con ellos
(Seale)”



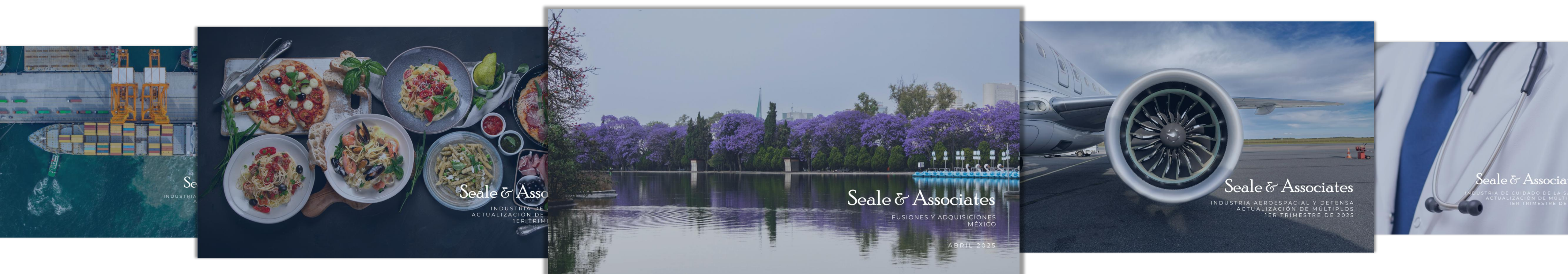
“Para nosotros la venta de la escuela era un tema complejo, tanto en lo económico como en lo emocional. Gracias a la seriedad y al profesionalismo del equipo Seale pudimos contar con el apoyo requerido en la toma de decisiones frías y sensatas. Esto, y la calidad en general del acompañamiento a lo largo de toda la ruta, nos confirmó que habíamos tomado la decisión correcta.

Sin el apoyo y la empatía que mostraron a lo largo de todo el camino, el resultado no hubiera sido el óptimo. No dudaría ni por un instante en volver a trabajar con ellos.”

Carlos Barron
Dueño, Anne Sullivan

Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 GIS vendió  VITROMEX a  MOHAWK INDUSTRIES, INC.	 GIS vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS BATHROOMS THAT WORK BEAUTIFULLY y  VITROMEX a  Villeroy & Boch 1748	 AMERICAN STANDARD COMPANIES vendió  Cal-o-Rex a  GIS	 CUPRUM vendió  CUPRUM PRODUCTOS PLASTICOS a  NMM	 FANOSA ha sido adquirida por  LAMOSA	 ZN ZINC NACIONAL  JGI adquirió El negocio del reciclaje del zinc de  HMG Recylex Group
 GRUPO TAMPICO ha adquirido  SEAT VW Mazda HONDA agencias automotrices de  GRUPO FRAL	 GRUPO TAMPICO ha vendido  Holiday Inn Altamira a  fibra inn	 United Technologies ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de  EMX CAPITAL	 CEMEX ha vendido su negocio de bombeo de concreto a  PUMPINGTEAM LÍDERES EN BOMBEO DE CONCRETO	CORPORACION  EG ha vendido  NORTHAM ENGINEERING a  FW	 COSMOCEL ha sido adquirida por  ROVENSA — WELL BALANCED AGRICULTURE —	 ANDES CHEMICAL CORP ha sido adquirida por  IMCD
 NTA We Deliver Health ha sido adquirida por  DHL	intelectiva adquirió  KFC KFC Costa Rica a  QSR INTERNATIONAL	 ARCA CONTINENTAL Múltiples adquisiciones  Carolina Country Snacks  WIS  Tiger Snacks  DEEP RIVER SNACKS	 caffenio se asoció con  OXO una subsidiaria de  FEMSA	 TORREY ha sido adquirida por  FEMSA	 FOQUE GRUPO FOMENTO QUERETANO Fusionó su división de bebidas con  Coca-Cola FEMSA	 GRUPO TAMPICO Fusionó su división de bebidas con  Coca-Cola FEMSA



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

15+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Escuela de Negocios de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



FELIPE BUENO

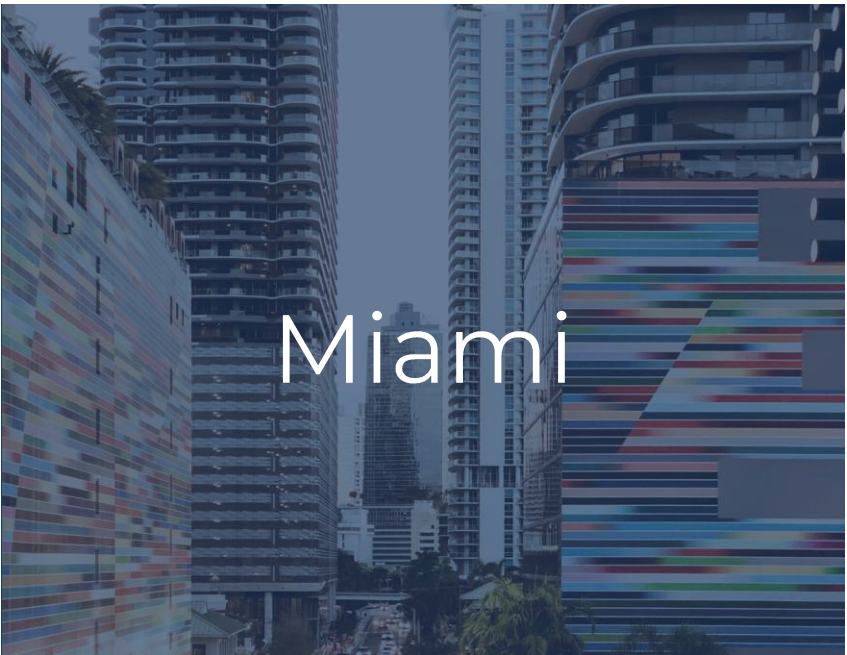
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosí

Durante más de 25 años, Seale & Associates ha prestado sus servicios a importantes empresas públicas y privadas en el mundo que operan en una amplia gama de industrias, con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando al mismo tiempo ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar sus operaciones más complejas

+25

Años de Experiencia

+\$50B

Transacciones Cerradas en el mundo

Servicios y Soluciones

- Fusiones y Adquisiciones

Desinversiones

Joint Ventures / Alianzas

Recapitalizaciones
- Due Diligence / Apoyo

Peritaje

Asesoría en Finanzas Corporativas

Consultoría Estratégica

Asesor de Confianza de Empresas Líderes en el Mundo

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con muchas de las empresas más reconocidas y respetadas en el mundo...

...así como con numerosos fondos de capital riesgo, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.