



Seale & Associates

INDUSTRIA AEROESPACIAL Y
DEFENSA
3ER TRIMESTRE 2024
ACTUALIZACIÓN DE MÚLTIPLOS

25 años

Índice

Panorama de la Industria 4

Empresas Públicas Comparables Globales 5

Transacciones Globales 11

Sobre Seale 13

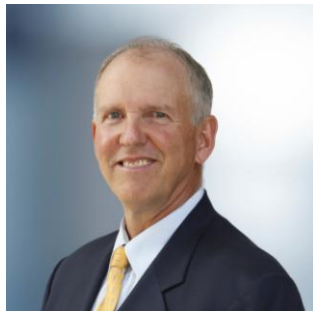
Introducción

Nos complace compartirles nuestra actualización de múltiplos para la industria aeroespacial y defensa durante el 3er trimestre de 2024.

En Seale & Associates estamos comprometidos en ofrecer soluciones enfocadas en procesos diseñados para optimizar el valor y alcanzar las metas estratégicas de nuestros clientes en un rango de transacciones que incluyen **fusiones, adquisiciones, desinversiones, venta de negocios, recapitalizaciones**, entre otros servicios de consultoría estratégica y finanzas corporativas.

A lo largo de más de 25 años hemos servido con éxito a clientes alrededor del mundo y nos complace proveer asesoría en banca de inversión a nuestros clientes que buscan crecer por medio de adquisiciones u optimizando su portafolio a través de desinversiones estratégicas.

Seale tiene una amplia experiencia asesorando a importantes compañías multinacionales, firmas de capital privado y empresas familiares en una amplia gama de industrias.



James A. Seale | Presidente
jseale@sealeassociates.com



Brett M. Carmel | Socio Director Senior
bcarmel@sealeassociates.com



Robert Whitney | Socio Director
rwhitney@sealeassociates.com



Sergio Garcia del Bosque | Socio Director
sgarcia@sealeassociates.com



Carlos Hernández Goudet | Socio Director
chernandez@sealeassociates.com



Alejandro Montemayor | Vicepresidente
amontemayor@sealeassociates.com



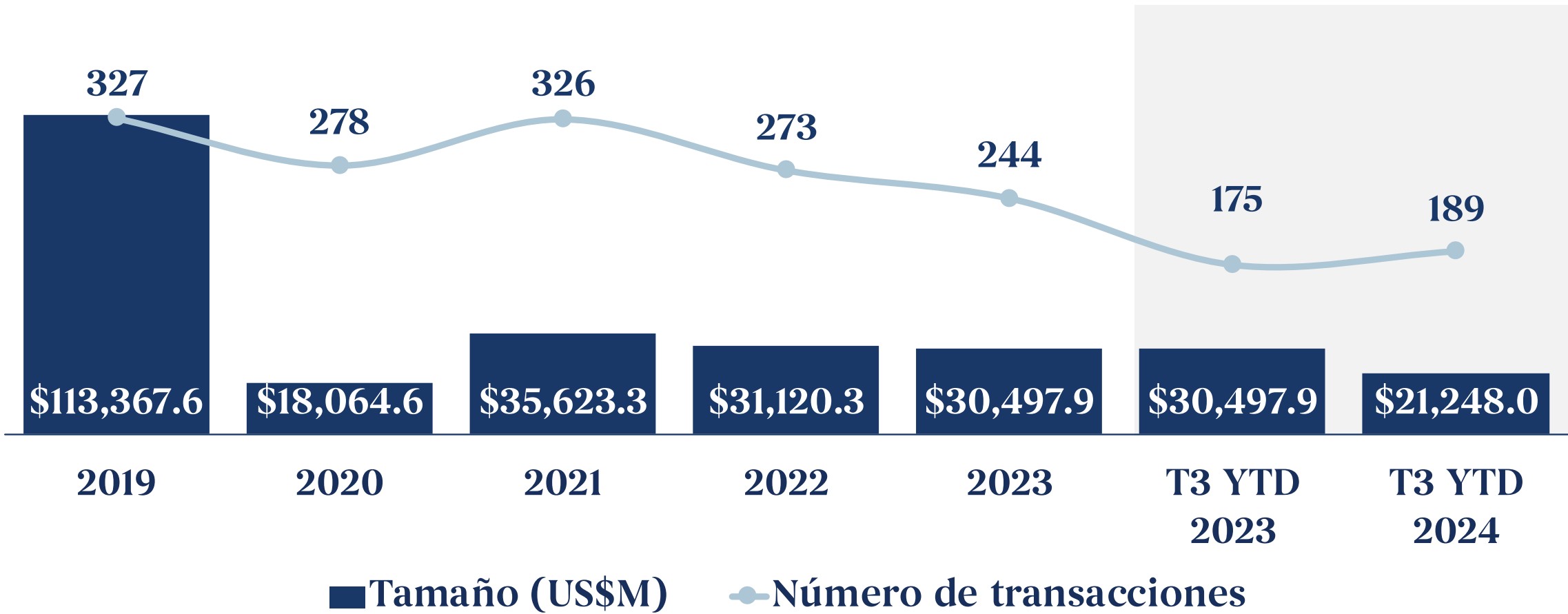
Armando Rios | Vicepresidente
arios@sealeassociates.com

Panorama en la Industria Aeroespacial y Defensa y Tendencias de M&A

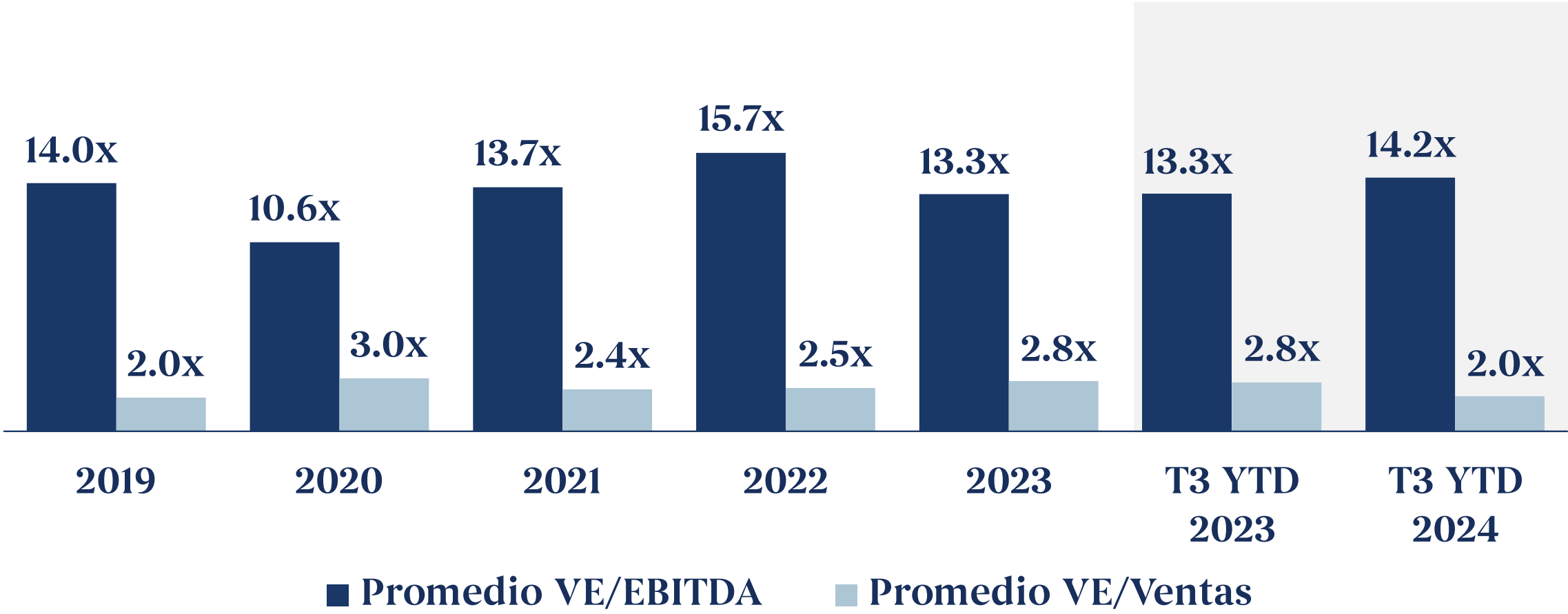
Resumen de la industria aeroespacial y defensa (A&D)

- Se espera que el mercado A&D crezca hasta los **\$1,234.4 mil millones de dólares** en 2028, con un **CAC del 5.8%**
- El crecimiento en el período pronosticado se puede atribuir al **apoyo gubernamental**, la **creciente urbanización**, el **uso creciente de materiales ligeros**, entre otros
- Las **transacciones de tamaño medio han dominado** el panorama de M&A en 2024. Tanto los inversores corporativos como los de capital privado se centran en áreas estratégicas, como el espacio y los sistemas de propulsión, para desarrollar capacidades y programas
- Las empresas de A&D están apuntando cada vez más a adquisiciones en **tecnologías emergentes**, incluidas aeronaves no tripuladas, hipersónicos, ciberseguridad y espacial. Estas áreas se consideran críticas para el crecimiento futuro y para mantener una ventaja competitiva
- Las aerolíneas están manteniendo flotas con varios años de uso en servicio debido a las **disrupciones en la cadena de suministro**, la inflación y los desafíos laborales. Estos factores están impulsando la demanda de servicios de mantenimiento, reparación, revisión (MRO) y posventa, creando oportunidades para consolidación e inversión
- La innovación continua y un cambio hacia **plataformas tecnológicas ágiles**, influenciado por los conflictos en Ucrania y el Medio Oriente, enfatizan la necesidad de plataformas heredadas, reponer **suministros agotados** e invertir en la base industrial de defensa crítica, impulsando la actividad de acuerdos
- Las empresas del sector se están concentrando en la **innovación a largo plazo** y están financiando estas prioridades mediante la **desinversión de activos no esenciales**, lo que lleva a un aumento en las oportunidades de acuerdos

Tamaño y Volumen de M&A en la Industria aeroespacial y defensa



Promedio VE/EBITDA y VE/Ventas en la Industria de aeroespacial y defensa



Empresas Públicas Comparables Globales de OEM Seleccionadas

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2024	
							2022	2023	EV/ EBITDA	EV/ Revenue
Airbus SE		NLD	\$115,839	\$114,415	\$74,290	9.4%	11.3x	12.9x	16.4x	1.5x
Bombardier Inc.		CAN	\$7,529	\$12,907	\$8,402	12.2%	26.1x	13.8x	12.6x	1.5x
Dassault Aviation société anonyme		FRA	\$16,103	\$6,507	\$5,797	17.5%	6.9x	6.1x	6.4x	1.1x
Embraer S.A.		BRA	\$6,472	\$8,306	\$5,201	8.3%	14.3x	28.1x	19.2x	1.6x
General Dynamics Corporation		USA	\$82,904	\$92,661	\$46,046	12.1%	13.4x	13.1x	16.7x	2.0x
Northrop Grumman Corporation		USA	\$77,228	\$91,791	\$40,764	11.8%	9.5x	10.5x	19.1x	2.3x
Rolls-Royce Holdings plc		GBR	\$59,722	\$61,065	\$23,890	16.3%	9.9x	10.5x	15.6x	2.6x
Saab AB (publ)		SWE	\$11,359	\$11,651	\$5,819	10.9%	10.7x	14.5x	18.3x	2.0x
The Boeing Company		USA	\$93,682	\$139,003	\$73,293	2.4%	208.0x	86.8x	78.1x	1.9x
Textron Inc.		USA	\$16,597	\$19,215	\$13,897	12.7%	11.0x	10.5x	10.9x	1.4x
■ Excluido de media y mediana						Media	12.6x	13.3x	15.0x	1.8x
						Mediana	11.1x	13.0x	16.5x	1.7x

Empresas Públicas Comparables Globales de Fabricantes y Estructura

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2024 VE/ EBITDA	
							2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
BAE Systems plc		GBR	\$49,705	\$60,679	\$32,915	14.1%	10.8x	11.3x	13.1x	1.8x
HEICO Corporation		USA	\$31,406	\$33,849	\$3,780	26.8%	33.4x	31.5x	33.4x	9.0x
Hexcel Corporation		USA	\$5,054	\$5,768	\$1,887	19.3%	21.2x	19.2x	15.9x	3.1x
Howmet Aerospace Inc.		USA	\$40,917	\$44,037	\$7,093	24.4%	14.9x	16.4x	25.5x	6.2x
Leonardo S.p.a.		ITA	\$12,846	\$17,751	\$18,271	11.5%	5.7x	7.3x	8.5x	1.0x
Lockheed Martin Corporation		USA	\$139,335	\$156,069	\$71,295	14.7%	14.3x	13.3x	14.9x	2.2x
RTX Corporation		USA	\$160,910	\$200,161	\$79,042	12.3%	14.1x	14.0x	20.7x	2.5x
Spirit AeroSystems Holdings, Inc.		USA	\$3,791	\$7,741	\$6,447	NM	64.4x	179.9x	NM	1.2x
TransDigm Group Incorporated		USA	\$80,078	\$98,612	\$7,606	49.9%	21.5x	21.9x	26.0x	13.0x
Triumph Group, Inc.		USA	\$997	\$1,804	\$1,209	13.1%	11.8x	11.7x	11.4x	1.5x
■ Excluido de media y mediana						Mean	16.4x	16.3x	18.2x	2.4x
						Median	14.6x	15.2x	15.9x	2.4x

Empresas Públicas Comparables Globales de Aerolíneas Norte Americanas

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2024	
							2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Air Canada		CAN	\$4,349	\$7,566	\$16,480	16.4%	15.2x	8.4x	2.8x	0.5x
Alaska Air Group, Inc.		USA	\$5,704	\$7,070	\$10,521	18.1%	8.0x	4.2x	3.7x	0.7x
Allegiant Travel Company		USA	\$974	\$2,495	\$2,499	12.7%	12.2x	7.8x	7.8x	1.0x
American Airlines Group Inc.		USA	\$7,381	\$37,841	\$53,448	18.2%	16.8x	4.1x	3.9x	0.7x
Controladora Vuela Compañía de Aviación, S.A.B. de C.V.		MEX	\$730	\$3,405	\$3,240	27.6%	5.4x	7.0x	3.8x	1.1x
Delta Air Lines, Inc.		USA	\$32,569	\$54,246	\$60,307	19.7%	21.0x	4.8x	4.6x	0.9x
JetBlue Airways Corporation		USA	\$2,275	\$6,784	\$9,315	12.0%	10.8x	4.7x	6.1x	0.7x
Southwest Airlines Co.		USA	\$17,753	\$16,860	\$27,031	NM	14.6x	4.1x	NM	0.6x
Spirit Airlines, Inc.		USA	\$263	\$6,828	\$5,127	5.2%	24.4x	10.0x	25.6x	1.3x
United Airlines Holdings, Inc.		USA	\$18,763	\$37,769	\$55,994	20.9%	15.7x	3.6x	3.2x	0.7x
■ Excluido de media y mediana						Mean	14.2x	5.2x	4.5x	0.8x
						Median	14.9x	4.8x	3.9x	0.7x

Empresas Públicas Comparables Globales de Aerolíneas Internacionales

Compañía	País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2024 VE/ EBITDA VE/ Ventas	
						2022	2023		
Air France-KLM SA	 FRA	\$2,641	\$13,669	\$34,206	12.4%	7.0x	2.9x	3.2x	0.4x
ANA Holdings Inc.	 JPN	\$10,069	\$11,150	\$14,740	16.2%	31.4x	7.5x	4.7x	0.8x
Cathay Pacific Airways Limited	 HKG	\$6,919	\$13,095	\$12,935	24.2%	51.9x	11.5x	4.2x	1.0x
Deutsche Lufthansa AG	 DEU	\$8,782	\$15,111	\$40,674	9.8%	15.2x	4.4x	3.8x	0.4x
easyJet plc	 GBR	\$5,249	\$5,053	\$11,728	11.5%	6.4x	6.8x	3.7x	0.4x
International Consolidated Airlines Group S.A.	 GBR	\$13,492	\$20,791	\$34,122	18.8%	16.4x	4.8x	3.2x	0.6x
Japan Airlines Co., Ltd.	 JPN	\$7,679	\$8,718	\$12,041	16.4%	29.3x	9.8x	4.4x	0.7x
Korean Airlines Co.,Ltd.	 KOR	\$6,342	\$10,383	\$13,199	NM	5.1x	3.3x	NM	0.8x
LATAM Airlines Group S.A.	 CHL	\$7,793	\$13,307	\$12,487	18.8%	53.8x	10.0x	5.7x	1.1x
Ryanair Holdings plc	 IRL	\$20,207	\$18,277	\$14,968	21.0%	49.7x	6.9x	5.8x	1.2x
■ Excluido de media y mediana					Mean	23.1x	6.7x	4.3x	0.7x
					Median	22.9x	6.9x	4.2x	0.7x

Empresas Públicas Comparables Globales de Proveedores de Aviónica

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2024	
							2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Aerospace Industrial Development Corporation		TWN	\$1,430	\$1,912	\$1,228	11.9%	22.2x	18.4x	13.1x	1.6x
BAE Systems plc		GBR	\$49,705	\$60,679	\$32,915	14.1%	10.8x	11.3x	13.1x	1.8x
DXC Technology Company		USA	\$3,752	\$7,530	\$13,457	13.4%	3.6x	6.7x	4.2x	0.6x
Honeywell International Inc.		USA	\$134,294	\$154,087	\$37,334	25.1%	16.2x	16.2x	16.4x	4.1x
L3Harris Technologies, Inc.		USA	\$45,125	\$57,894	\$20,765	17.8%	14.1x	15.3x	15.7x	2.8x
Safran SA		FRA	\$98,976	\$98,624	\$28,705	21.1%	16.5x	15.1x	16.3x	3.4x
Thales S.A.		FRA	\$32,653	\$37,892	\$21,420	14.2%	10.5x	11.0x	12.5x	1.8x
■ Excluido de media y mediana						Mean	13.6x	13.8x	14.5x	2.3x
						Median	14.1x	15.1x	13.1x	1.8x

Empresas Públicas Comparables Globales de Servicio MRO Seleccionadas

Compañía		País	Cap. Mdo. US\$M	Valor Empresa US\$M	Ventas US\$M	Margen EBITDA	Promedio Anual VE/EBITDA		Tercer Trimestre Sep. 30, 2024	
							2022	2023	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
AAR Corp.		USA	\$2,302	\$3,312	\$2,431	10.4%	11.1x	11.1x	13.1x	1.4x
Aerostar S.A.		ROM	\$300	\$247	\$125	23.7%	10.2x	8.2x	8.3x	2.0x
Latécoère S.A.		FRA	\$125	\$564	\$631	NM	NM	39.1x	NM	0.9x
MTU Aero Engines AG		DEU	\$16,809	\$17,590	\$6,312	2.2%	15.4x	14.8x	128.2x	2.8x
Singapore Technologies Engineering Ltd		SGP	\$11,327	\$16,000	\$8,388	13.7%	14.6x	14.7x	13.9x	1.9x
■ Excluido de media y mediana						Mean	12.9x	12.2x	11.8x	1.8x
						Median	12.9x	14.7x	13.5x	1.9x

Industria Aeroespacial y Defensa – Transacciones Globales (1/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Sep-24		ITA	Leonardo , fabricante de capacidades tecnológicas para la industria de A&D, adquirió un 35% adicional de participación en GEM Elettronica , productor de electrónica para defensa, fortaleciendo sus aplicaciones de radares y sistemas		-	35.0%	\$17.8	-	1.5x
Sep-24*	Propulsores Navales y de Manejo	USA	FMD , fabricante de hardware para A&D, anunció la adquisición del negocio de Propulsores Navales & de Manejo de Rolls-Royce Holdings			100.0%	-	-	-
Sep-24*		USA	CACI , proveedor de soluciones de defensa, anunció la adquisición de Azure Summit , proveedor de hardware y software de RF para seguridad nacional		-	100.0%	\$1,275.0	-	-
Ago-24		USA	StandardAero , proveedor de servicios de posventa para motores aeroespaciales, adquirió Aero Turbine , proveedor de servicios de mantenimiento, reparación y revisión para motores y accesorios militares			100.0%	\$655.0	-	2.0x
Ago-24*		USA	Lockheed Martin , empresa global de tecnología de defensa, anunció la adquisición de Terran Orbital , proveedor de soluciones basadas en satélites que apoyan principalmente a la industria de A&D		-	85.1%	\$256.6	-	1.9x
Ago-24		USA	ITT , fabricante de componentes y soluciones tecnológicas de ingeniería avanzada, adquirió KSARIA , fabricante de soluciones críticas de conectividad A&D			100.0%	-	-	2.7x

Industria Aeroespacial y Defensa – Transacciones Globales (2/2)

Fecha	Objetivo	País	Descripción	Comprador	Vendedor	% Adquirido	Tamaño US\$M	VE/ EBITDA	VE/ Ventas
Jul-24		USA	Parsons , proveedor de tecnología en seguridad nacional, adquirió BlackSignal , proveedor de procesamiento de señales digitales, guerra electrónica y ciberseguridad diseñado para contrarrestar amenazas similares			100.0%	\$200.0	-	-
Jul-24		CAN	Platinum Equity , firma de capital privado, anunció la adquisición de Héroux-Devetek , fabricante de productos aeroespaciales y el tercer mayor fabricante de trenes de aterrizaje del mundo			100.0%	\$1,004.4	13.6x	2.1x
Jul-24	Goodrich Hoist & Winch	USA	Signia , fabricante de componentes para la industria aeroespacial, adquirió Goodrich Hoist & Winch , proveedor de cabrestantes de rescate y cabrestantes de carga para helicópteros utilizados por operadores civiles y militares			100.0%	\$497.0	-	-
Jul-24		USA	Boeing , fabricante de aviones comerciales, anunció la adquisición de Spirit AeroSystems , fabricante de estructuras aeroespaciales para aviones comerciales		-	100.0%	\$8,588.0	-	1.3x
Jul-24		USA	KBR , proveedor de soluciones de ingeniería, tecnología y ciencia, adquirió LinQuest , un líder en seguridad espacial que permite misiones de defensa e inteligencia a través de soluciones avanzadas de transformación digital			100.0%	\$737.0	-	-
*Transacciones anunciadas pendientes de aprobación y otras condiciones de cierre							Media	13.6x	1.9x
							Mediana	13.6x	1.9x

Experiencia Relevante en el Sector



ha vendido



a



ALL METALS PROCESSING



ha vendido

Triumph Structures - Los Angeles, Inc.

a

Aerospace Systems and Structures LLC



ha vendido

Triumph Processing, Inc. to



empresa de





ha vendido

Empresas de Reparación de Aire y Motores Triumph

a



THE GORES GROUP



ha vendido

Triumph Structures-Operaciones en Nashville

a





ha vendido



Negocio de Entrenamiento de Vuelo Comercial

a



A BOEING COMPANY



subsidiaria de



ha vendido su

Negocio de Mecanizado de Precisión en Texas

a

Harlow Aerostructures Texas, LLC



ha vendido



a





ha vendido

Negocios de Reparación de Aire Heavymph y Motores Triumph

a

HEAVYLIFT HOLDINGS LTD.



ha vendido



a





ha vendido

Servicios de Prueba Ankor

Servicios de Prueba basados en EE.UU

a





ha vendido



a



THE WASHINGTON POST COMPANY



Servicio de Asesoramiento sobre Adquisiciones



Servicio de Asesoramiento sobre Adquisiciones



Servicio de Asesoramiento sobre Adquisiciones



Servicio de Asesoramiento sobre Adquisiciones



Servicio de Asesoramiento sobre Desinversiones



Servicio de Finanzas Corporativas

Experiencia Relevante en el Sector

- Experiencia en transacciones M&A, incluyendo:

- Asesoró a **Lockheed Martin Corporation**, empresa mundial del sector aeroespacial y defensa, en la venta de su **negocio de formación de vuelos comerciales** a **Alteon**, proveedor integral de soluciones de formación para líneas aéreas y subsidiaria de **The Boeing Company**
 - Seale centró los materiales de marketing en las sinergias con el negocio del comprador y demostró la justificación de un precio superior mediante datos financieros proforma
- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus **negocios Triumph Air Repair**, proveedor de soluciones de mantenimiento y revisión de **APU**, y **Triumph Engines Tempe**, proveedor verticalmente integrado de servicios de reparación y fabricación de componentes de motores, a **The Gores Group**
 - El encargo incluía la venta de un proveedor especializado de servicios de fabricación y reparación de componentes de sección caliente para fabricantes de equipos originales, operadores de aeronaves y proveedores de reparación y revisión
- Asesoró a **Triumph Group Inc.** en la venta de sus **operaciones en Nashville** a afiliados de **TECT Aerospace**
 - Las operaciones de Nashville ofrecen una fabricación verticalmente integrada, "build-to-print", de piezas estructurales largas y grandes a clientes fabricantes de equipos originales
 - La cesión presentaba una serie de retos y cuestiones que resolver, como la falta de estados financieros independientes, la contabilidad por bloque contable / POC, las operaciones de disociación, la disminución de los volúmenes, la reestructuración del negocio y las cesiones y aprobaciones de OEM
- Asesoró a **RFE Investment Partners** en la venta de **PCX - Texas** de su cartera **PCX Aerosystems**. Las operaciones con sede en Texas ofrecen grandes piezas estructurales de fuselaje y ensamblajes a los principales fabricantes de equipos originales aeroespaciales y proveedores de primer nivel en una amplia gama de plataformas comerciales y militares
 - Seale posicionó el negocio sobre una base de futuro que incluía el ahorro de costos derivados de los recientes esfuerzos de reestructuración y presentó una ilustración proforma del rendimiento con mayores volúmenes



Suscríbete para recibir información de M&A

Brindamos inteligencia específica del sector diseñada específicamente para líderes de la industria, firmas de capital privado y sus asesores. Nuestros informes de la industria y artículos destacados brindan acceso en tiempo real a datos clave de la industria, que incluyen:



Tendencias emergentes

Reportes trimestrales de más de 30 industrias

Reportes mensuales de EE.UU., México y Colombia

Análisis del mercado y transacciones

Información valiosa para los líderes

Reciba actualizaciones por correo electrónico con nuestros datos, informes y reportes exclusivos a medida que se publiquen, para las industrias que más te interesen

SUSCRÍBETE

Mandatos Representativos en México

 INMAGUSA Grupo Galaz, S.A de C.V. ha sido adquirido por 	 vendió  a 	 vendió Sus negocios de sanitarios ST. THOMAS CREATIONS y  a 	 vendió  a 	 vendió  a 	 ha sido adquirida por 	  adquirió El negocio del reciclaje del zinc de 
 ha adquirido  agencias automotrices de 	 ha vendido  a 	 ha vendido Kidde de Mexico, S.A. de C.V Negocio de soluciones de seguridad contra incendios a una filial de 	 ha vendido su negocio de bombeo de concreto a 	CORPORACION  ha vendido  a 	 ha sido adquirida por 	 ha sido adquirida por 
 ha sido adquirida por 	inteleactiva® adquirió  KFC Costa Rica a 	 Multiples adquisiciones 	 se asoció con  una subsidiaria de 	 ha sido adquirida por 	 Fusionó su división de bebidas con 	 Fusionó su división de bebidas con 



JAMES A. SEALE

Presidente y Fundador | Washington, D.C.

+1 (703) 623-9253

32+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Abogado, Arthur Andersen y Profesor de Banca de Inversión Global en la Universidad George Washington
Universidad de Virginia – Doctorado en Derecho
Universidad de Kentucky – Licenciatura en Contabilidad



BRETT M. CARMEL

Socio Director Senior y Cofundador | Miami, FL

+1 (703) 294-6530

25+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones y Profesor de Fusiones y Adquisiciones en la Universidad Johns Hopkins
Universidad George Washington – MBA Negocios Internacionales
Maestría en Relaciones Internacionales
Universidad de Florida – Ciencias Políticas con Altos Honores



SERGIO GARCIA DEL BOSQUE

Socio Director | Ciudad de México, México

+52 (55) 8000-7463

16+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
IPADE - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



ROBERT E. WHITNEY

Socio Director | Washington, D.C.

+1 (703) 801-8939

19+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones, Contador Público Certificado, Deloitte & Touche, Auditoría Corporativa y Servicios de Aseguramiento
Universidad de Richmond – Administración de Empresas en Contabilidad



CARLOS HERNANDEZ GOUDET

Socio Director | San Luis Potosí, México

+52 (444) 576-9060

14+ años de experiencia en Fusiones y Adquisiciones
Universidad de Columbia - MBA
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey - Ingeniero Industrial y de Sistemas



FELIPE BUENO

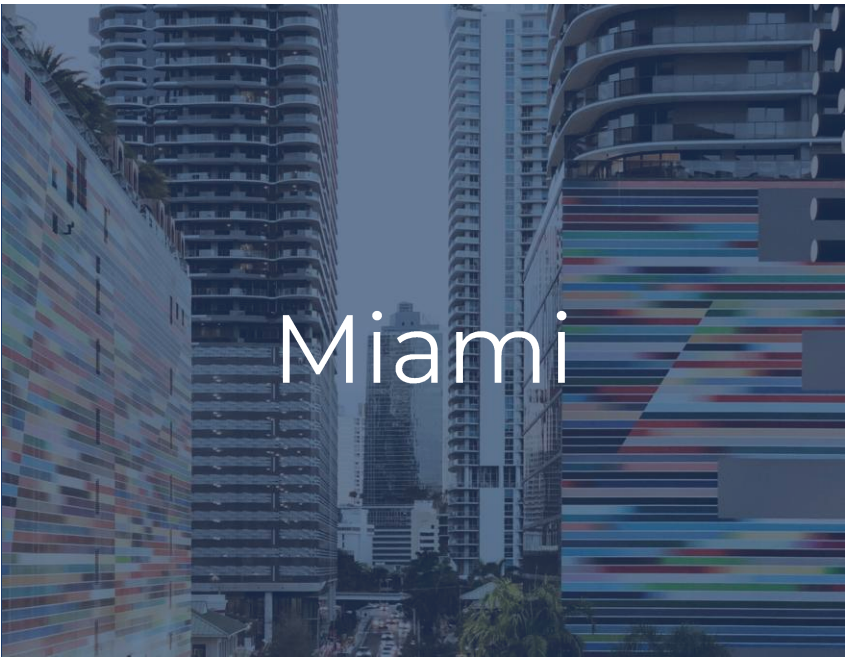
Director Senior | Monterrey, México

+52 (84) 4432-4444

32+ años con Grupo Industrial Saltillo con experiencia como Director de Desarrollo Corporativo y amplia experiencia comercial global
Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey – MBA, Ingeniero Industrial y de Sistemas



Washington D.C.



Miami



Ciudad de México



Monterrey



San Luis Potosi

Creative Solutions. Trusted Advice.

Por más de 25 años, Seale & Associates ha prestado servicios a empresas públicas y privadas líderes de todo el mundo, que operan en una amplia gama de sectores con un alto nivel de calidad, integridad e independencia, presentando ideas innovadoras y soluciones de confianza para abordar las operaciones más complejas.

25

AÑOS DE
EXPERIENCIA

\$50B+

TRANSACCIONES CERRADAS
A NIVEL MUNDIAL

Servicios y Soluciones

- Fusiones y adquisiciones
- Desinversiones
- Joint Ventures / Alianzas
- Recapitalizaciones
- Due Diligence / Acompañamiento
- Peritaje de expertos
- Asesoría en finanzas corporativas
- Consultoría estratégica

Asesor de Compañías Líderes a Nivel Mundial

Hemos trabajado en repetidas ocasiones con varias de las empresas más conocidas del mundo...

...así como con muchos fondos, family-offices y empresas privadas.





Seale & Associates

Creative Solutions. Trusted Advice.